

СПЕЦИФИКА НЕФОРМАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И ПОТРЕБНОСТЬ В ЕЁ ИЗУЧЕНИИ

Неформальная деятельность (НД) – это сложное явление, весь спектр причин возникновения, устойчивого существования и развития которого изучен ещё недостаточно. Определяющим признаком НД является неучитываемость в системе национального счетоводства. Термин включает в себя три основных понятия: теневая экономика, криминальная экономика и репродуктивный сектор экономики. Исследование НД в нашей стране ведёт свой отсчёт ещё с работ А. Чаянова. Из российских учёных, внесших наибольший вклад в изучение разных аспектов проблемы, следует отметить А. Гурова, Т. Корягину, Л. Косалса, В. Радаева.

Существует множество факторов, которые определяют уровень развития НД, а также ряд показателей-измерителей масштабов неформальной экономики, адекватных её сущности и формам проявления. Под развитием неформальной экономической деятельности следует понимать изменение её масштабов, типа динамики, технологических способов осуществления и расширения видового многообразия.

Представляется, что к основным группам факторов развития НД относятся следующие:

- экономические;
- инновационные;
- социальные;
- психологические;
- политические;
- государственно-правовые (институциональные);
- морально-этические.

Следует отметить, что большинство этих факторов действуют не вполне автономно. Так, экономические факторы нередко переплетаются с социальными. Например, заработная плата является результатом экономической деятельности и одновременно важнейшим социальным показателем. В свою очередь, социальные факторы находятся в тесном взаимодействии с психологическими и т.д.

Возможно, представленный перечень факторов не является исчерпывающим и может быть расширен в ходе проведения дальнейших исследований. Кроме того, нуждаются в детальном изучении факторные показатели, а также методы их измерения. Продолжая анализ, необходимо исходить из того, что неформальная экономическая деятельность реально существует, и управленческая практика объективно нуждается в научных рекомендациях, реализация которых позволит эффективно регулировать

процессы НД. Следовательно, необходимо поставить изучение неформальной экономики на системную основу. Целесообразность изучения НД обусловлена, во-первых, её огромными масштабами, которые мешают экономическому росту. Во-вторых, чтобы успешно противостоять негативным процессам, развивающимся в реформируемой национальной экономике, необходимо «вооружить» будущих специалистов экономики и права знанием методов выявления «тени», измерения её масштабов, анализа породивших её причин, умением применить эти методы практической деятельности. В-третьих, следует уже на студенческой скамье дать достаточные представления о современных способах профилактики и борьбы с теневой и криминальной экономической деятельностью, а также возможных формах и путях включения неоплачиваемого в настоящее время домашнего репродуктивного труда в производство и систему национальных счетов.

Н.И. Третников
г. Екатеринбург

ИННОВАЦИОННЫЕ ПОТЕРИ НАУЧНО-УЧЕБНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ВУЗАХ

Экономическая результативность осваиваемых НИОКР и так не высока: технический результат достигается у 60% проектов от числа разрабатываемых. При этом из их числа запускается в производство около 50%, считающихся рентабельными. И только 40% от числа запущенных в производство оказываются достаточно экономически эффективными.

Если взять крупные производственно-технологические объекты, то на 68% из них даже через 3-7 лет не достигается проектная производственная мощность. Следует подметить, что только 3-5% от создаваемых новых изделий оказываются действительно принципиально новыми, а остальные – улучшенные по сравнению с существующими.

В этих условиях правомерно ставить вопрос о повышении степени реализации нововведений и новшеств в уже разработанных НИОКР. Однако, как показывает анализ, например, инновационной палитры важнейших законченных НИОКР по Уральскому Федеральному округу в 2001 году, это не всегда возможно осуществить. Невозможно потому, что многие из тех (предприятия, производства, организации и т.д.), для кого предназначены разработки, никогда не возьмут их для реализации даже при наличии инвестиционных средств.

Экономическая сторона представленных НИОКР (ожидаемая продолжительность освоения, объемы и стоимость работ, соотношение затрат и результатов, рыночный спрос конечной продукции, прибыль, риски, период конкурентоспособности и т.д.) в большинстве случаев никак не раскрыта. Потенциальный заказчик, не видя отчетливо экономической выгоды, организационно-финансовых преимуществ, но имея даже хорошо