

сотрудников организации.

Составление бюджета - это функция управления, а не просто бухгалтерская работа. В идеальном случае все уровни руководства должны иметь хорошее представление о сути и назначении бюджета подчиненных им организаций.

Основные бюджеты которые рекомендуется составлять:

- кассовый бюджет;
- бюджет прибылей и убытков;
- планируемый баланс.

Существуют различные методики составления бюджета, вот две из них:

- фиксированный бюджет - это бюджет, остающийся неизменным независимо от объема выпуска и другого достигнутого уровня деятельности;

- гибкий бюджет разрабатывается с учетом возможности изменений, которые будут в него внесены при колебаниях выпуска, реализации или других параметров деятельности, влияющих на уровень доходов и расходов организации.

В случае гибкого бюджета характер изменения затрат по каждому пункту учитывается путем пересмотра заложенных в бюджет допущений в свете фактически достигнутого уровня деятельности. В целях контроля затрат эта модель позволяет сравнивать подобное с подобным.

Для наглядности и скорости получения результата необходимо автоматизировать процесс бюджетирования, используя теорию финансового моделирования.

А. В. Ефанов

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ КАК ОСНОВНОЙ КРИТЕРИЙ ПРИВАТИЗАЦИИ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПРЕДПРИЯТИЙ

Современное экономическое развитие нашей страны находится в тесной связи с общемировыми тенденциями. Характерной, а для отечественной экономики и основополагающей, является тенденция к увеличению доли частного сектора за счет разгосударствления. Она заключается в виде передачи или продажи части государственных предприятий в частную собственность, именуемую как приватизация и

составляющую основу общественных институциональных преобразований в нашей стране. Так, за 1992-1996 гг. было приватизировано около 2/3 предприятий, дающих 70% ВВП.

Одной из задач приватизации, определенных правительством Российской Федерации, было повышение эффективности производства. После завершения первого этапа приватизации, на котором была преобразована большая часть государственной собственности, прошло 3-4 года. Это позволяет выявить наметившуюся в экономике тенденцию.

Для выявления эффективности приватизации на 35 промышленных предприятиях Екатеринбурга был проведен опрос руководителей и ведущих специалистов о наличии экономического эффекта от проведенной на предприятии приватизации. Только на 12 предприятиях (34,3%) наблюдается экономический эффект. Причем половина из них (6 предприятий) относятся к пищевой отрасли, что вполне объяснимо, так как она наиболее тесно связана с потребительским рынком.

Удачно вописались в рыночную стихию и предприятия монополисты отраслей электроэнергетики и цветной металлургии. Наиболее низка эффективность предприятий машиностроительного комплекса и легкой промышленности, выпускающих низкоконкурентную продукцию и потерявших экономические связи с бывшими республиками СССР. Таким образом, экономическая эффективность от проводящихся в текущем десятилетии экономических преобразований пока отсутствует как основная тенденция.

Попытка выявить зависимость эффективности производства от других качественных и достаточно важных признаков (близость предприятия к потребительскому рынку; его сориентированность на выпуск конечной продукции; оптимальность масштабов выпуска продукции) дала интересные результаты. При этом использовались непараметрические методы оценки корреляционной связи показателей, такие как "тетракорические показатели", расчетные значения коэффициентов контингенции Пирсона. Анализ показал, что наиболее высоко корреляционные связи выявились между оптимальными размерами промышленного предприятия и экономической эффективностью его деятельности.