

менной иерархии и рыночного механизма, что дает возможность более быстро и эффективно распределять новые знания, научные открытия и изобретения».

Таким образом, одним из направлений государственной поддержки МСП становится содействие участию не только в системе образования как в сфере подготовке кадров, но и в инновационных кластерах как значимому звену разработки и коммерциализации инноваций.

Список литературы

1. Федеральный закон от 2 августа 2009 г. N 217-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации по вопросам создания бюджетными научными и образовательными учреждениями хозяйственных обществ в целях практического применения (внедрения) результатов интеллектуальной деятельности" [Электронный ресурс] Режим доступа: URL: <http://base.garant.ru/12168685/> (дата обращения 16.02.2011).

2. Комарова О.В. Институт государственной поддержки малого предпринимательства и его развитие в России/ О.В. Комарова. Екатеринбург: Изд-во РГГПУ, 2007. 127 с.

3. Концепция развития исследовательской и инновационной деятельности в российских вузах (проект) / Министерство образования и науки РФ [Электронный ресурс] Режим доступа: URL: <http://mon.gov.ru/dok/akt/7762/>

4. Мамедов О.Ю. Невыносимая тяжесть малого бизнеса!// О.Ю. Мамедов // Экономический вестник Ростовского государственного университета. 2008. Том 6. № 4. С.5.

5. Мигранян А.А. Теоретические аспекты формирования конкурентоспособных кластеров в странах с переходной экономикой [Электронный ресурс] режим доступа : URL: www.subcontract.ru.

О.В. Шадрина

ИННОВАЦИИ В РАЗВИТИИ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА: ЗАРУБЕЖНЫЙ ОПЫТ И ОСОБЕННОСТИ ЕГО ПРИМЕНЕНИЯ В РОССИИ

За рубежом инновационный бизнес давно провозглашен как приоритетный. Высокоразвитым зарубежным странам с рыночной экономикой удалось выработать эффективные инновационные экономические и административные механизмы. К прямым методам экономического регулирования относятся:

- государственное инвестирование в виде финансирования (целевого, предметно-ориентированного, проблемно-направленного), кредитования, лизинга, фондовых операций;

- планирование и программирование, а также государственное предпринимательство.

Особое место в системе прямых экономических мер воздействия государства на инновационные процессы занимают меры, стимулирующие деятельность промышленных корпораций в области научных исследований, а также деятельность университетов с промышленностью.

Например, в Канаде прямое стимулирование НИОКР государством заключается в предоставлении государственной гарантии кредита в коммерческих банках и государственном финансировании НИОКР. А в Японии государство осуществляет бюджетное субсидирование и льготное кредитование подведомственных различным министерствам НИИ, государственных корпораций, исследовательских центров, осуществляющих НИОКР совместно с частными компаниями. В Германии правительство осуществляет финансовую поддержку в развитии долгосрочных и рискованных исследований в ключевых областях научно-технической и производственно-хозяйственной деятельности.

Важнейшую роль играют налоговые льготы, используемые для поощрения тех направлений деятельности корпораций, которые желательны с точки зрения государства, в том числе льготы, направленные на стимулирование научно-технического прогресса, экспорта и деловой активности инновационного бизнеса. Инвестиционная налоговая скидка предоставляется лишь после ввода новой техники в эксплуатацию. Право на получение налоговой скидки наступает для компании автоматически: его не надо доказывать и обосновывать, т.к. оно закреплено законодательством.

Временное освобождение от уплаты налога на прибыль или частичное его снижение («налоговые каникулы») действует во Франции и распространяется на вновь созданные мелкие и средние фирмы (в том числе научно-исследовательские) со снижением на первые 5 лет их деятельности на 50 % уплачиваемого ими подоходного налога.

В Великобритании для стартующих инновационных компаний налог на прибыль снижен с 20 % до 1 %. Потолок не облагаемых налогом инвестиций таких компаний поднят на 50 % - до 150 тыс. фунтов стерлингов.

Вводятся налоговые льготы, связанные с системой амортизационных списаний. Они используются для стимулирования опережающего развития

конкретных отраслей, поощрения НИОКР или для общего инвестиционного оживления.

В высокоразвитых странах широко применяется ускоренная амортизация оборудования как стимул для обновления производственных фондов. Так, в США установлен срок амортизации в 5 лет для оборудования и приборов, используемых для НИОКР, со сроком службы более 4 и менее 10 лет. Компаниям в Великобритании разрешено списание полной стоимости технического оборудования в 1-й год его работы. В Германии в 1-й год может быть списано 40 % расходов на приобретение оборудования и приборов, используемых для проведения НИОКР. Система амортизационных списаний в Швеции позволяла оборудование со сроком службы до 3-х лет и с незначительной ценностью списывать в расходы в год приобретения, а в целом машины и оборудование - в течение 4-5 лет. Во Франции существует возможность применения ускоренной амортизации к важнейшим видам оборудования: энергосберегающему, экологическому, информационному. Например, компьютер можно амортизировать за 1 год. Коэффициент амортизации при сроке службы оборудования до 4 лет равен 1,5; 5-6 лет - 2; более 6 лет - 2-2,5.

В целях активизации инновационной активности за рубежом государство нередко стимулирует и подготовку кадров. Так, во Франции 25% прироста расходов на подготовку кадров освобождаются от налогов (там, где безработица велика, эти затраты не облагаются налогами).

Помимо этого за рубежом общепринято стимулировать НИОКР правительственными гарантиями путем предоставления долгосрочных кредитов для перспективных направлений исследований (в США в официальных правительственных документах капиталовложения в научно-технологическую сферу даже именуются «инвестициями в будущее», а сфера НИОКР рассматривается как один из наиболее эффективных механизмов осуществления стратегических национальных целей).

К косвенным экономическим мерам государственного регулирования инноваций относится торгово-валютное регулирование, направленное на защиту и реализацию новшеств внутри страны. По оценкам специалистов Россия, используя зарубежный опыт, могла бы побороться за инновации, которые определяют потенциал развитых стран. Это авиационные и космические технологии, новые «мыслящие материалы» - керамика, металлы, полимеры, композиты, которые могут реагировать на окружающую среду, это и технология нефтедобычи и переработки, мембранная технология, электронно-

ионные, плазменные технологии, технологии мониторинга природно-техногенной среды, биотехнологии, рекомбинантные вакцины, атомная энергетика и топливные элементы, информационные технологии и др.

Однако политика России в инновационной сфере лишена эффективных конструктивных механизмов. Несмотря на принятие в годы реформ десятков правовых правительственных актов, нескольких сотен нормативных правовых актов субъектов Российской Федерации, так или иначе относящихся к сфере инновационной деятельности или затрагивающих ее, отсутствие целевой системы комплексного федерального нормативного правового регулирования этой деятельности являлось одним из важных сдерживающих факторов ее развития. Отсталость инновационной сферы страны во многом объяснялась тем, что главной целью многочисленного слоя участников инновационного процесса в России, по сути, являлось не строительство инновационной экономики, а собственная выгода от сферы инноваций.

Факторы, сдерживающие осуществление инноваций, можно условно разделить на две основные группы - экономические и производственные. На пути реализации нововведений предприятия сталкиваются, прежде всего, с экономическими трудностями. К числу наиболее весомых из них на протяжении всех последних лет относится недостаток собственных денежных средств у предприятий. Также среди тормозящих инновационную деятельность факторов предприятия отмечают недостаточную финансовую поддержку со стороны государства, высокую стоимость нововведений, низкий платежеспособный спрос на новые продукты, высокий экономический риск и длительные сроки окупаемости нововведений.

В составе факторов производственного характера, препятствующих инновациям, наибольшее беспокойство предприятий вызывает их собственный низкий инновационный потенциал, определяемый слабым уровнем развития исследовательской базы на производстве, неготовностью предприятий к освоению новейших научно-технических достижений.

В России работают десятки тысяч малых предприятий, занимающихся разработкой, производством и реализацией продукции на основе принадлежащей им интеллектуальной собственности. Есть целый ряд отраслей, где продукция таких предприятий занимает заметную долю рынка. Есть много предприятий и, главное, их лидеров, которые за 10 лет выросли до размеров средних и даже крупных фирм, и их имена уже на слуху. Но, все эти примеры, до поры до времени, носили частный характер - малое инновационное предпринимательство в России развивалось вопреки политике государства в этой

области. Основными факторами, тормозящими развитие инновационного бизнеса, эксперты называли:

- отсутствие правовой основы;
- крайнюю низкую востребованность малого инновационного бизнеса;
- отсутствие действенных финансовых механизмов инновационной деятельности;
- отсутствие площадей для развития (ситуация с их использованием должна быть устойчивой);
- малый объем «длинных» кредитных ресурсов или инвестиционных ресурсов для технологического переоснащения.

Все эти и многие другие причины не позволяли долгое время малому инновационному бизнесу развиваться эффективно.

В Концепции долгосрочного социально-экономического развития РФ на период 2020-2030 годов записано, что ключевой проблемой российского сектора науки и высоких технологий сегодня является крайне низкая эффективность использования имеющихся ресурсов (кадрового, технологического, знаний), что в полной мере проявилось после начавшегося в последнее время увеличения финансирования НИОКР. Россия по-прежнему располагает значительным научно-техническим потенциалом. По численности занятых в сфере фундаментальной науки, научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ государство находится на третьем – четвертом месте в мире.

Россия входит в число лидеров по ряду важнейших направлений исследований и разработок, в том числе в таких областях как нанотехнологии, живые системы, охрана окружающей среды, атомная и водородная энергетика, энергосберегающие системы, разработки прикладных программных средств и других.

Российская экономика и сфера научных и прикладных разработок подошли к рубежу, за которым простое сохранение существующей ситуации и сдерживание накопившихся диспропорций становится невозможным.

В то же время следует отметить некоторое улучшение ситуации в сфере науки и технологий, связанное с ростом бюджетного финансирования исследований и разработок. Возросшая активность научно-технической деятельности в России создает условия для ускоренного развития важнейших технологических направлений и реализации на их основе ряда высокотехнологичных рыночных продуктов, конкурентоспособных на внутреннем и мировом рынках.

В перспективе Россия может достичь 5-10% доли на рынках высокотехнологичных товаров и интеллектуальных услуг по 8-10 позициям, включая:

- ядерные технологии;
- авиационное;
- судостроение;
- программное обеспечение;
- вооружения и военная техника;
- образовательные услуги;
- космические услуги и производство ракетно-космической техники.

Наряду с этим Россия может занимать ведущие позиции в фундаментальных и прикладных научных разработках и связанных с ними технологиях (ИТ, нанотехнологии, биотехнологии и т.д.).

Д.Е.Гаврилов, А.Г. Мокроносов

РЕМЕСЛЕННОЧЕСТВО: ОРИЕНТИРЫ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ

Общественное и научное сознание до сих пор неоднозначно воспринимает ремесленную деятельность. Сохраняется понимание ремесленничества как анахронизма, а не уникального экономического явления характерного всем историческим эпохам.

Представляется, однако, что труд ремесленника всегда вырастает из традиций, соединяя их с инновациями. Транслируя традиции в обновленной форме, такой труд создает культурно-продуктивную преемственность поколений, актуализирует и закрепляет национально-культурную идентичность в сфере производства и общественного сознания, расширяет область национально-культурных коммуникаций как внутри страны, так и между странами.

По нашему мнению необходимо отличать ремесленничество (система) и ремесленную деятельность (процесс). Ремесленная деятельность - творческое и культурно ориентированное преобразование окружающей действительности в условиях отсутствия отчуждения рабочей силы и средств производства от субъекта, осуществляющего деятельность, и функциональных ограничений, связанных с разделением труда.

Ремесленничество - система общественных отношений, возникающих в процессе производства и реализации продукции малых предприятий и семейных хозяйств, в которых отсутствует функциональное разделение труда, средства производства находятся в собственности или на праве аренды у произ-