

адамдардың әлеуметтік- экономикалық жағдайын жақсартуға қызымет етеді. Шағын кәсіпкерлік мемлекет тарапынан оңай қадағаланады және оны дамытуға көп шығын жұсалмайды.

Шағын кәсіпорын дүниежүзінде маңызды орын алады. Ол тек қана тұтыну сферасында емес, сол сияқты кейбір бөлек үзелдер мен механизмдерді шығару жағдайында немесе полуфабрикаттар өндіріп негізгі басты өндірісті қамтамасыз етуде маңызды орын алады. Шағын кәсіпкерлік субъектілері жеке адамдар болуы да мүмкін. Шағын кәсіпорын барлық халық шаруашылық салаларында жұмыс істейді. Ол қызметтер бір немесе бірнеше түрде болуы мүмкін. Қазақстан Республикасында шағын кәсіпкерлікті дамыту мен қолдаудың мемлекеттік бағдарламасы шеңберінде кешенді шаралар белгіленген. Бағдарламада шағын кәсіпкерлікті тұрақты дамытуды қамтамасыз ету, экономикада оның үлесін ұлғайту, жаңа жұмыс орнының санын арттыру, айқын бәсекелестік ортаны құру, қоғамның орташа табы ретінде меншік иелерінің бұқаралық тобын қалыптастыру көзделген. Шағын кәсіпорындардың дамуы нарықты тауар және қызметтермен толықтырады, экспорттың потенциалын арттырады және жергілікті шикізат ресурстарын тиімді пайдалануға мүмкіндік жасайды.

Қорыта айтқанда, Қазақстан экономикасын алға жылжытуда және әлеуметтік, макроэкономикалық мәселелерді оңтайлы шешуде шағын және орта бизнесті орны маңызды. Ендігі мәселе шағын және орта бизнесті ұйымдастыру және дамыту бойынша Заңнамалық базаны нығайту болып табылады.

Шағын кәсіпкерліктегі көлеңкелі экономиканы азайту- ұйымдаспаған сауда түрлерін біршама өркениетті түрге айналдыруға, сауданың жалпы қабылданған нормалары мен ережелерін, базар саудасын сауда орталықтарына айналдыру бойынша қызмет көрсету стандарттарын енгізуге жағдай жасау. Шағын кәсіпкерлікті қолдау инфрақұрылымын дамыту-проблемалық мәселелерді уақытында шешу, әлеуметтік кернеулікті болдырмау, мемлекеттік құрылымдар мен кәсіпкерлер арасында диалог орнату. Кәсіпкерлік белсенділіктің қарқынды дамуын қамтамасыз ету- кәсіпкерлікті қолдау мен дамыту инфрақұрылымының дамуының қалдықсыз болуы, маманданбаған кадрларды қайта даярлау, шағын кәсіпкерлік субъектілерінің несие ресурстарына қол жетімдігін арттыру.

Қолданылған әдебиеттер тізімі

1. Назарбаев Н.Ә. Қазақстан халқына 30 қаңтар 2017 жылы жасаған «Қазақстанның үшінші жаңғыруы: жаһандық бәсекеге қабілеттілік» жолдауы.
2. Сәбден О. Тоқсанова А. Шағын кәсіпкерлікті басқару. Алматы: «Білім», 2002. 304б.
3. Назарбаевтың Н.Ә. «Қазақстан-2050» стратегиясы қалыптасқан мемлекеттің жаңа саяси бағыты» атты Қазақстан халқына жолдауы.

*Е. Тойбаев, научный руководитель Ж.Е. Садыкова
Казахская Академия труда и социальных отношений,
Алматы, Республика Казахстан
E. Toibaev, J.E. Sadykova*

Роль государственных фондов развития в поддержке предпринимательской деятельности

A role of state growth funds is in support of entrepreneurial activity

Аннотация. *Как свидетельствует анализ зарубежного опыта несмотря на появление в последние десятилетия новых финансовых схем и механизмов, позволяющих привлекать в малый и средний бизнес частные инвестиционные ресурсы, главенствующую роль в финансировании данного сектора экономики продолжает играть поддержка со стороны государства. В разных странах подходят к этому по-разному, но практически везде особое место в решении данной проблемы принадлежит государству.*

Abstract. *As an analysis of foreign experience testifies in spite of appearance in the last decades of new financial charts and mechanisms, allowing to attract private investment resources in small and midsize businesses, a dominant role financing of this sector of economy support continues to play from the side of the state. In different countries go near it differently, but practically everywhere the special place in the decision of this problem belongs to the state.*

Ключевые слова: *малый и средний бизнес, государственное регулирование, мировой опыт*

Keyword: *small and midsize businesses, government control, world experience*

Мировой кризис ликвидности стал стимулом к перераспределению долей на рынке кредитования: игроки, имеющие лучшие условия доступа к кредитным ресурсам, будут выкупать портфели у тех, кто успел нарастить их в период стремительного роста рынка.

Широкое распространение в последние годы получил такой источник финансирования малых и средних фирм, как привлечение капиталов с помощью выпуска и размещения акций и иных ценных бумаг при посредничестве инвестиционных институтов. Однако этот способ чреват возможностью частичной или полной утраты финансируемым предприятием-эмитентом самостоятельности, если контрольный пакет акций достанется внешним инвесторам.

Определенную роль в решении проблем финансирования малого и среднего бизнеса играют торгово-промышленные палаты, которые выступают своего рода гарантом кредита, давая коммерческим банкам или специальным фондам свои рекомендации по кредитованию отдельных предприятий после соответствующей проверки их финансового состояния, что значительно снижает требования к залоговому обеспечению вплоть до выдачи кредита без залога.

Взаимодействие крупного и малого бизнеса: выгодно и государству, поскольку способствует решению социальных задач (обеспечивает людей работой, вовлекает их в предпринимательскую деятельность).

Известно, что в развитых странах значительная часть малого и среднего бизнеса действует в сфере интересов крупных предприятий, то есть функционирует «при них» и «для них».

По мере экономического оздоровления нашей страны можно приступить к созданию национальной системы информационного обслуживания МСП. В качестве примера кратко рассмотрим сеть бесплатного информационного обслуживания SBA-Net, в которой действуют следующие информационные системы:

- ACE-Net (Angel Capital Electronic Network) - служба поиска инвесторов и финансовой поддержки для МСП на сумму от \$0,25 до \$5 млн.

- Business LINC - система обеспечения информацией предпринимателей о возможностях взаимодействия малых средних и крупных предприятий.

- PRO-Net – система для осуществления маркетинговых исследований в части изыскания и размещения государственных, региональных и частных заказов, о поставках и закупках.

- TECH-Net - информационная система о технологических ресурсах, высоких технологиях и предприятиях реализующих эти технологии или ведущих НИОКР в этих направлениях.

- Trade Net – система для развития экспортных возможностей МСП и поиска партнеров в международной торговле, предоставление консультаций и информации о финансовых, правовых, таможенных и других особенностях осуществления экспортных операций.

- SUB-Net - система для размещения сведений генеральных подрядчиков (федеральных, региональных и местных органов власти, крупных предприятий, международных компаний и др.) о текущих или перспективных субконтрактных возможностях для МСП.

В связи с острой необходимостью реструктуризации многих отечественных крупных предприятий находящихся в кризисной ситуации целесообразно учесть опыт экономических преобразований в восточной части объединённой Германии. В начале необходимо произвести инвентаризацию и всестороннюю диагностику крупных кризисных предприятий для определения наиболее целесообразных путей их реструктуризации и последующей приватизацией. Причем комплексная оценка состояния крупных предприятий (в особенности градообразующих) должна быть соотнесена и с социально-экономической обстановкой в местах их расположения. Особенно интересен подход Германского Федерального Ведомства Опек (ФВО) в части разукрупнения холдингов и крупных предприятий, и выделения из них малых действующих предприятий с обеспечением для них устойчивого взаимодействия с другими поставщиками, производителями и потребителями продукции.

При этом ФВО всячески облегчало для мелких собственников условия приобретения недвижимости и малых предприятий, выделенных в результате реструктуризации крупных предприятий. Для этого недвижимость и выделенные предприятия продавалась в рассрочку без земельного участка, с освобождением от платежей в течении первых 2-4 лет, а передача земли осуществлялась на условиях долгосрочной аренды с последующим выкупом. Такой подход даст возможность оздоровить многие кризисные крупные предприятия и позволит активизировать деятельность по расширению сектора МСП, одновременно снизив социальную напряженность в местах с высоким уровнем безработицы.

Опыт многих стран, свидетельствует об эффективном использовании возможностей сектора МСП в сфере выполнения государственных и муниципальных зака-

зов. В США крупные предприятия обязаны размещать в секторе МСП до 20% оборонных заказов. В 2011 г. стоимость госзаказов, выполненных силами МСП достигла \$46 млрд.

Обращаясь к опыту Германии, следует отметить, что в этой стране действует около 3,3 млн МСП, которые дают до 57% добавленной стоимости и привлекают 46% инвестиций. Большой интерес для нашей страны представляет опыт вовлечения старших школьников и студентов в предпринимательскую деятельность. Правительством Германии при содействии Deutsche Ausgleichsbank и других партнеров в ВУЗах страны создано 42 кафедры предпринимательства. Реализуется программа EXIST финансовой поддержки и стимулирования студенческого предпринимательства, что позволило создать 350 новых инновационных предприятий. Германским Институтом Труда запущена программа JUNIOR для старших школьников по созданию мини-предприятий, работающих в рыночных условиях под контролем опытных консультантов. В 2008-2010 гг. в 12 регионах страны было создано 220 таких мини-предприятий в которых сотрудничало свыше 3000 учащихся.

Особый интерес представляет сфера рискованного (венчурного) предпринимательства, которая обеспечивает мощное развитие деловой активности в новых видах деятельности. В Германии для поддержки рискованных предприятий в 2008 г. запущена программа «Венчурный Капитал для Малых Технологических Компаний» (VTC), в рамках которой через ассоциацию фондов венчурного капитала или через донорские организации удалось предоставить свыше 0,5 млрд. евро для 1000 молодых венчурных предприятий. Германское Правительство поддерживает развитие рынка венчурного капитала и содействует организации «Германской Сети Добровольных Инвесторов» (Business Angel Network Germany), что позволило в последние годы создать 40 таких структур и объединить их в общенациональную сеть.

В части ускорения технологического и инновационного прогресса в секторе МСП реализуется 6 государственных программ, в их числе «Программа инновационной поддержки МСП» (PRO INNO) по интенсификации проведения НИОКР предприятиями сектора МСП в кооперации с научными учреждениями. Эта программа предусматривается и возможность временного перевода специалистов из институтов в малые предприятия и наоборот. В этой связи, в нашей стране было бы целесообразным создать систему из нескольких рискованных фондов, финансовые средства которых могли бы вкладываться в предприятия, действующие на самых передовых позициях научно-технического прогресса, способных дать эффективное ускорение для развития нашей экономики и для создания новых рыночных ниш.

Значительный вклад в развитие МСП вносит совершенствование принципов управления предприятиями, поэтому Правительство через сеть ТПП и другие партнерские организации финансирует обучение и консультирование молодых предпринимателей. Ежегодно более 200 тыс. предпринимателей бесплатно получают соответствующие консультации. В новых землях создано 40 консультационных центров. В 30 городах проводятся круглые столы по обмену опытом выхода из кризисных ситуаций с участием предпринимателей и иностранных экспертов.

Как свидетельствует зарубежный опыт, кооперация крупных предприятий с малым и средним бизнесом выгодна для тех и других. Крупные предприятия заинтересованы в сотрудничестве с малыми предприятиями потому, что такое сотрудниче-

ство компенсирует их неповоротливость в нахождении и реализации новых технологических решений, в проникновении на новые рынки сбыта, в оперативном получении важной информации, передовых инноваций. Кроме того, такое сотрудничество позволяет им перекачивать часть риска на своих «малых партнеров». Предприятия же малого и среднего бизнеса могут найти в крупных предприятиях источник первичного капитала, кредитов, а также некий механизм страхования риска банкротства в условиях колебаний рыночной конъюнктуры [1, с. 89].

Таким образом, как свидетельствует анализ зарубежного опыта несмотря на появление в последние десятилетия новых финансовых схем и механизмов, позволяющих привлекать в малый и средний бизнес частные инвестиционные ресурсы, главенствующую роль в финансировании данного сектора экономики продолжает играть поддержка со стороны государства. В разных странах подходят к этому по-разному, но практически везде особое место в решении данной проблемы принадлежит государству.

Список литературы

1. Аналитика банковского рынка от Национального Банка Республики Казахстан за 2012–2014 гг.

Ж. Толешева, научный руководитель *А.Н. Саханова*
Казахская Академия труда и социальных отношений, Алматы, Казахстан
ZH.Tolesheva, A.N.Sahanova
Kazakh Academy of labour and social relations, Almaty, Kazakhstan
ban.1964cmail.ru

Государственное предпринимательство в развитых зарубежных странах State enterprise in the developed foreign countries

Аннотация. Государственная собственность независимо от размеров её присутствия в рыночном хозяйстве продолжает оставаться той объективной основой, которая непосредственно участвует в формировании структуры производства и механизмов реализации экономических интересов государства и формирующейся в условиях рынка новой социальной общности.

Annotation. A public domain regardless of sizes of her being in a market economy continues to remain that objective basis that directly participates in forming of pattern of production and mechanisms of realization of economic interests of the state and new social community formed in the conditions of market.

Ключевые слова: *государственное предпринимательство, государственная собственность, государственный сектор, государственное предприятие, приватизация*

Keywords: *state enterprise, public domain, public sector, state enterprise, privatizing*

Государственное предпринимательство призвано обеспечивать поддержку капиталоемким и малорентабельным звеньям производственной и социальной инфра-