

После выбора методов оценки результатов интеллектуальной деятельности рассчитывается величина коэффициента степени использования результатов интеллектуальной деятельности, права на которые принадлежат РФ. Показано, что при различных источниках и объемах финансирования величина коэффициента степени использования результатов интеллектуальной деятельности, принадлежащих государству, может изменяться в диапазоне от 0 до 1. Далее определяется уровень отчислений за использование результатов интеллектуальной деятельности, принадлежащих государству, на базе стандартных ставок «роялти», установленных для различных отраслей промышленности, размер которых в международной практике определяют эмпирическим путем.

А. А. Конопкина, Т. И. Волкова*
Институт экономики УрО РАН

ФИНАНСОВЫЙ МЕХАНИЗМ ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОГО ПАРТНЕРСТВА В ИННОВАЦИОННОЙ СФЕРЕ

Как показывает мировой опыт, движущей силой развития инновационной сферы на современном этапе является государственно-частное партнерство. Теория и практика применения механизма государственно-частного партнерства в развитых странах имеет значительную историю. Несмотря на это, в настоящее время еще не сложилось более или менее однозначного толкования сущности государственно-частного партнерства. На наш взгляд, сущностные характеристики государственно-частного партнерства, отвечающие современному этапу развития инновационной сферы в развитых странах мира, могут быть охарактеризованы как институциональный союз между государством и бизнесом в целях создания и реализации общественно значимых проектов и программ в широком спектре отраслей промышленности, включая научно-технологическую и инновационную сферу.

Интерес к финансовой стороне такого рода сотрудничества возник достаточно давно: первая постройка канала по концессионному типу во Франции датируется 1552-м годом. В мировой практике бум концессий приходится на XIX – начало XX века: они широко используются при строительстве железных и автомобильных дорог, каналов, путей рельсового городского транспорта, решении коммунальных проблем, строительстве объектов электроэнергетики, ряда предприятий добывающей и обрабатывающей промышленности.

Современный рост расходов на НИОКР в большинстве зарубежных стран является результатом соединения возрастающих усилий бизнеса, направленных на лидерство в мировой конкуренции, с нарастающей поддержкой государст-

* Лауреат Всероссийского научного конкурса «Научный стиль»

венных органов. Пропорции распределения между государственными и частным партнерами различны в разных странах. Так, уже в конце 1990-х гг. в Норвегии государством поддерживались 49% общего объема всех НИОКР, частным сектором – 45%, другими национальными и зарубежными источниками – 6%.

Можно сказать, что с конца XX века в развитых странах четко проявляется тенденция расширения источников финансирования научной и инновационной сферы. Крупные научно-исследовательские организации Германии финансируются как из средств федерального бюджета, так и средств бюджетов отдельных земель, на которых они находятся, а также частных источников. Так, источники финансирования Немецкого научно-исследовательского сообщества распределяются следующим образом: 1/3 – земли, 2/3 федеральный центр, финансирование общества им. Фраунгофера состоит на 1/3 из источников Федерации и отдельных земель, 2/3 составляют гонорары по подрядным научно-исследовательским проектам, выполненным для предприятий и государственных организаций и др. Как показывает мировой опыт, активное использование множественных источников в финансовом механизме государственно-частного партнерства в научной, научно-технологической и инновационной сферах приводит к высоким научно-технологическим результатам.

М.В. Копосов, И.П. Чупина

Российский государственный профессионально-педагогический университет

МИРОВОЙ ЭКОНОМИЧЕСКИЙ КРИЗИС И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА ЕВРОСОЮЗ

В начале 2010 г. инвесторы по всему миру начали активно распродавать евро, опасаясь самого сильного кризиса в еврозоне за всю историю существования единой валюты. Опасения вызваны ситуацией в Греции, Португалии, Испании и некоторых других странах: правительства этих государств не могут справиться с дефицитами бюджетов, и накопили огромное количество долгов. Если бы Греция, Португалия и Испания не входили в еврозону, они могли бы провести девальвацию валюты. Например, совокупный долг Евросоюза (ЕС) составляет порядка 7,7 трлн. евро, или 61,5% от ВВП (данные на конец 2009 г.). В ЕС экономики стран-участниц примерно равны по уровню. Но очевидно, что экономика Португалии, и, скажем, Германии сильно отличаются. Наступит ли момент, экономики этих стран приравняются? Сейчас Евросоюз действительно представляет собой весьма пестрое образование, унификация и интеграция которого займет не одно десятилетие. Вообще создание Евросоюза и еврозоны как