

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
«Российский государственный профессионально-педагогический
университет»
Институт гуманитарного и социально-экономического образования
Кафедра права

ДОГОВОР ПОСТАВКИ

Выпускная квалификационная работа
по направлению подготовки 44.03.04 Профессиональное обучение
(по отраслям)
профиля подготовки «Правоведение и правоохранительная деятельность»
профилизации «Правозащитная деятельность»

Идентификационный код ВКР: 313

Екатеринбург 2016

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
«Российский государственный профессионально-педагогический
университет»
Институт гуманитарного и социально-экономического образования
Кафедра права

К ЗАЩИТЕ ДОПУСКАЮ:

Заведующая кафедрой права

_____ А.А. Воронина

« ____ » _____ 2016 г.

ДОГОВОР ПОСТАВКИ

Выпускная квалификационная работа
по направлению подготовки 44.03.04 Профессиональное обучение
(по отраслям)
профиля подготовки «Правоведение и правоохранительная деятельность»
профилизации «Правозащитная деятельность»

Идентификационный код ВКР:313

Исполнитель:

студент группы ПВД-411 _____ А.О. Короткова

Руководитель:

доцент _____ О.В. Южакова

Нормоконтролер:

ст. преподаватель _____ К.А. Игишев

Екатеринбург 2016

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ.....	3
1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ О ДОГОВОРЕ ПОСТАВКИ.....	6
1.1. Понятие и основные элементы договора поставки.....	6
1.2. Заключение, изменение и расторжение договора поставки.....	15
2. СОДЕРЖАНИЕ ДОГОВОРА ПОСТАВКИ.....	20
2.1. Права и обязанности сторон.....	20
2.2. Ответственность сторон по договору поставки.....	32
АНАЛИЗ ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНОЙ ПРАКТИКИ ПО ТЕМЕ ВКР.....	37
ЗАКЛЮЧЕНИЕ.....	43
СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ.....	46

ВВЕДЕНИЕ

Договор поставки – один из наиболее распространенных видов обязательств, используемых в предпринимательстве, однако нельзя сказать, что это самый беспроблемный гражданско-правовой договор. Возникнув еще до революции, он до сих пор вызывает споры и проблематику, как в теории, так и на практике.

Первый и самый острый вопрос – необходимость и критерии выделения договора поставки из других разновидностей купли-продажи: стоит ли загромождать гражданское законодательство еще одной сложной конструкцией? Есть ли четкие критерии, отделяющие куплю-продажу и поставку? Эти и другие вопросы требуют осмысления.

Масса вопросов связана и с предметом договора, порядком его заключения и исполнения: Могут ли быть предметом договора вещи, бывшие в употреблении? Является ли разовая сделка договором поставки? и т. д.

По-прежнему спорным в теории гражданского права остается вопрос существенных условий договора поставки. Различные исследователи включают в их качестве: предмет, цену, сроки, периоды поставки.

Еще один проблемный аспект – правовое регулирование договора поставки. Поставка по-прежнему отчасти регулируется нормативными актами 1970-х и 1980-х годов, что не может не вызывать проблем на практике, т.к. данные акты принимались совершенно в иных экономических условиях. С ограничениями, но продолжают действовать и применяются на практике Положение о поставках продукции производственно-технического назначения; Положение о поставках товаров народного потребления и др. Давно назрела необходимость принятия обновленных инструкций, положений, обычаев делового оборота.

Множество точек зрения, неоднозначный подход законодателя, противоречивая правоприменительная практика – эти и другие

обстоятельства обуславливают актуальность рассмотрения договора поставки и его особенностей.

Безусловный интерес представляет и исследование накопившейся судебной-арбитражной практики по вопросам заключения, исполнения и расторжения договора поставки.

Итак, цель выпускной квалификационной работы – исследовать проблематику заключения, исполнения и расторжения договора поставки. Исходя из поставленной цели ставятся следующие задачи:

- проанализировать понятие и основные элементы договора поставки;
- выявить особенности правового регулирования договора поставки;
- исследовать особенности заключения договора поставки и его существенные условия;
- проанализировать исполнение договора поставки, права и обязанности сторон;
- рассмотреть ответственность сторон по договору поставки;
- в заключение работы подвести итоги по проделанному исследованию, подчеркнуть проблематику и способы решения сложившихся проблем.

Следует оговориться, что в задачи работы не входит рассмотрение разновидностей договора поставки, и в том числе, такого отдельного гражданско-правового договора, как договор поставки для государственных нужд. Являясь отдельной разновидностью купли-продажи поставка для государственных нужд существенно отличается от договора поставки, в том числе, и в части правового регулирования.

Объектом исследования являются гражданские правоотношения, возникающие при заключении, изменении и прекращении договоров поставки товаров.

Предмет исследования составляют правовые нормы, регулирующие указанные отношения, а также практика их применения.

Теоретическую основу выпускной квалификационной работы составили труды ведущих ученых-цивилистов (М.И. Брагинского,

В.В. Витрянского, О.Н. Садикова, Е.А. Шершеневича и др.).

Методологической основой исследования являются общенаучные методы познания общественных явлений с использованием специальных и частнонаучных методов: исторического, системно-структурного анализа, сравнительного правоведения, формально-юридический, структурно-функциональный.

Нормативную основу работы составили Конституция Российской Федерации¹, Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) (далее по тексту – ГК РФ)², Федеральный закон от 27.12.2002 № 184-ФЗ «О техническом регулировании» (в ред. от 28.11.2015)³.

Выпускная квалификационная работа состоит из введения, двух глав, анализа правоприменительной практики заключения и списка использованных источников.

¹ Собрание законодательства РФ. 2014. № 31.

² Собрание законодательства РФ. 1996. № 5.

³ Российская газета. 1998. 27 апреля

1. ОБЩИЕ ПОЛОЖЕНИЯ О ДОГОВОРЕ ПОСТАВКИ

1.1. Понятие и основные элементы договора поставки

Легальное определение договора поставки содержится в ст.506 ГК РФ. Данное определение позволяет сделать вывод о том, что договор поставки является консенсуальным (договор считается заключенным, когда стороны придут к соглашению по всем существенным условиям соглашения), возмездным (что обуславливает денежный характер соглашения), двусторонне обязывающим договором (правам и обязанностям одной стороны противостоят соответствующие права и обязанности другой стороны).

На практике до сих пор возникают трудности с отграничением с выделением поставки их других разновидностей купли-продажи. В связи с этим, только анализ и выделение квалифицирующих признаков позволит определить конкретный договор как договор поставки.

Как отмечается в п.5 Постановления Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 22 октября 1997 г. № 18 «О некоторых вопросах, связанных с применением положений Гражданского кодекса Российской Федерации о договоре поставки»¹, квалифицируя правоотношения участников спора, судам необходимо исходить из признаков договора поставки, предусмотренных статьей 506 Кодекса, независимо от наименования договора, названия его сторон либо обозначения способа передачи товара в тексте документа.

К таким квалифицирующим признакам, прежде всего, относятся: правовой статус поставщика и цель приобретения (покупки) товара.

В качестве продавца (поставщика) в договоре поставки выступает предприниматель. Это может быть коммерческая организация либо

¹ Российская газета. 2006. 26 июня

гражданин - индивидуальный предприниматель. Поставщик продает либо производимые им товары, либо товары, закупленные для продажи.

Имеет существенное значение, для какой цели покупателем приобретаются товары у поставщика, ибо договором поставки признается только такой, в силу которого покупателю передаются товары для их использования в предпринимательской деятельности или иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием. При этом под целями, не связанными с личным использованием, следует понимать в том числе приобретение покупателем товаров для обеспечения его деятельности в качестве организации или гражданина-предпринимателя (оргтехники, офисной мебели, транспортных средств, материалов для ремонтных работ и т.п.). (п. 5 Постановления №18). В том случае, если указанные товары приобретаются у продавца, осуществляющего предпринимательскую деятельность по продаже товаров в розницу, отношения сторон регулируются нормами о розничной купле-продаже (Инструкция о порядке приемки продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления по количеству" (Утверждена постановлением Госарбитража при СМ СССР от 15.06.65 № П-6 с дополнениями и изменениями внес. Пост. Госарбитража СССР от 29.12.73 № 81 и от 14.11.74 № 98)¹.

Таким образом, данный признак свидетельствует о том, что и в качестве покупателя по договору поставки должна выступать, как правило, коммерческая организация, занимающаяся предпринимательской деятельностью. Впрочем, субъектом договора поставки может быть и некоммерческая организация, если такого рода деятельность разрешена их учредителями и осуществляется в рамках их целевой правоспособности.

Отдельные исследователи, в частности, Брагинский М.И., добавляет к названным критериям еще два:

¹ Бюллетень нормативных актов министерств и ведомств СССР. 1975 г. № 2, №3

Во-первых, передача товаров продавцом (поставщиком) покупателю должна осуществляться в обусловленный договором срок или сроки. Применительно к договору поставки срок (сроки) передачи товаров приобретает характер существенного условия договора.

Во-вторых, по договору поставки подлежат передаче не любые товары, а только производимые или закупаемые поставщиком. Таким образом, в качестве поставщика выступает коммерческая организация, специализирующаяся на производстве соответствующих товаров либо профессионально занимающаяся их закупками¹.

Прежде чем перейти к анализу правового регулирования договора поставки, следует отметить, что предметом договора поставки могут быть любые, не изъятые из оборота вещи, которые определяются родовыми признаками. Толстой Ю.К. и Сергеев А.П. считают, что «закон не препятствует и продаже индивидуально-определенных вещей»².

В юридической литературе высказывалась точка зрения, согласно которой, предметом поставки могут быть только новые вещи, не бывшие в употреблении³. На мой взгляд, степень «изношенности» (не новизна) вещей не имеет значение, т.к. предметом поставки могут быть и бывшие в употреблении вещи, например автомобильные шины. При этом, конечно же, должны учитываться названные нами выше критерии. На момент заключения договора поставщик, как правило, еще не располагает товарами для поставки, поэтому предметом договора могут выступать и будущие вещи. Ст.506 ГК РФ ограничивает предмет договора поставки товарами, которые производятся или закупаются поставщиком. Не могут быть предметом договора недвижимость, ценные бумаги, имущественные права.

¹Брагинский М.И. Предварительный договор в хозяйственных отношениях //Советское государство и право. 1971. № 3. С.108

²Гражданское право: Учебник / под ред. Сергеева А.П., Толстого Ю.К. М.: 2011. Ч. 2. С. 59.

³Клейн Н.И. Договор поставки // Законодательство и экономика. 2012. №7-8. С. 38.

Особенность, связанная с субъектным составом сторон данного договора заключается в том, что в качестве поставщика в договоре поставки всегда выступает только лицо, осуществляющее предпринимательскую деятельность. То есть это лицо, систематически занимающееся на свой риск деятельностью, направленной на получение прибыли от реализации товаров. Оно должно быть зарегистрировано в этом качестве в установленном законом порядке (п.1 ст.2 ГК РФ). Таким образом, в роли поставщика выступают, как правило, коммерческие организации или индивидуальные предприниматели, специализирующиеся на производстве или купле-продаже определенных товаров. Поставщиком может быть также некоммерческая организация, но только в случаях, если это не противоречит ее уставной деятельности. Некоммерческая организация, осуществляющая свою деятельность в установленных законом пределах, обладает всеми признаками предпринимателя-профессионала, предопределившими специальный правовой режим договора поставки, справедливо отмечает В.В. Витрянский в Комментариях ко второй части ГК РФ¹.

Покупателями могут быть любые лица - юридические, физические, индивидуальные предприниматели, за исключением граждан, приобретающих товары для бытовых нужд. Следовательно, тем же предпринимательским статусом, что и поставщик, должна обладать и другая сторона договора поставки (покупатель), если он получает товар для того, чтобы использовать его в своем бизнесе (для последующей переработки, перепродажи). Но когда товар приобретается им «в иных целях», но есть не для коммерции, то в роли покупателя может выступить любой субъект, лишь бы эти цели приобретения им товара совпали с указанными в ст.506 ГК РФ. При этом под целями, не связанными с личным использованием, в соответствии с п.5 Постановления Пленума ВАС РФ № 18, следует понимать в том числе приобретение покупателем товаров для обеспечения его

¹*Вахнин И.Г.* Учет целей договора и целей деятельности сторон при формировании условий договора поставки // Законодательство. 2009. №1 С. 308

деятельности в качестве организации или гражданина-предпринимателя (приобретение оргтехники, офисной мебели, транспортных средств, материалов для ремонтных работ и т.п.). Здесь же отмечено, что в случае, если указанные товары приобретаются у продавца, осуществляющего предпринимательскую деятельность по продаже товаров в розницу, отношения сторон регулируются нормами о розничной купле-продаже¹.

Отсюда видно, что поставка имеет две разновидности: первая из них обслуживает движение товаров между предпринимателями, а вторая удовлетворяет потребность покупателей в товарах без получения ими прибыли.

Кроме того, в договоре поставки может принимать участие самостоятельная фигура, именуемая получателем (ст. 509 ГК РФ). Получатель не является стороной по договору, хотя на него могут быть возложены определенные обязанности, прежде всего обязанность принять товар, а иногда и произвести оплату (ст. 516 ГК РФ). Получатель может быть определен как в момент заключения договора поставки, так и в процессе его исполнения. Сделать это можно путем включения в договор поставки права покупателя определить получателя и известить об этом поставщика отправлением ему отгрузочной разрядки.

В соответствии со ст.432 Гражданского кодекса РФ договор считается заключенным, если между сторонами достигнуто соглашение по всем существенным условиям договора.

Действующий ГК РФ трактует условие о предмете договора купли-продажи как его единственное существенное условие.

Независимо от предмета договора поставки, состава его участников, а также оснований, в соответствии с которыми он заключается, существенными условиями договора поставки являются:

- 1) условия о товаре (ассортимент, количество, качество);

¹Трапезников В. Обязательства, возникающие из договора поставки // Российская юстиция. №4. 2010. 18 июля

2)сроки поставки.

При отсутствии хотя бы одного из этих условий в договоре он считается незаключенным. Существенными признаются также все те условия, относительно которых по заявлению одной из сторон должно быть достигнуто соглашение (ст. 432 ГК РФ).

Прежде всего согласованию подлежат условия о товаре, т.е. о его наименовании (ассортименте), количестве и качестве, что в совокупности и составляет предмет договора поставки или объект сделки. Оговаривая предмет договора, следует указать точно название продукции (товара), не допускающее подмены, а также номера стандартов, технических условий, артикулов и других необходимых документов, на соответствие которым предстоит проверять поступившую продукцию (товары). В тех случаях, когда речь идет об изделиях одного наименования, но с различными признаками, стороны обязаны предусмотреть это в тексте договора. Возможно, что поставляемая продукция имеет сложные характеристики. Тогда их описание дается отдельно в специальном приложении, которое является неотъемлемой частью договора. Таким же образом поступают в случаях с неоднородными товарами. Как правило, описание сложных характеристик представляется в форме технических условий (ТУ) или технической спецификации (ТС). Столь подробное описание объекта сделки позволяет избежать разногласий, а также исключить возможность недобросовестного отношения к своим обязанностям какой-либо из сторон¹.

Стороны определяют ассортимент в соответствии с правилами, изложенными в ст.467 ГК РФ.

Согласно ст.512 ГК РФ, в процессе исполнения договора поставки по инициативе каждой из сторон возможно достижение соглашения об изменении ассортимента товара. Согласие контрагента по договору должно быть письменным и предварительным (до передачи товара).

¹*Брагинский М.И.* Предварительный договор в хозяйственных отношениях //Советское государство и право. 1971. № 3. С.108

Согласно Конвенции Организации Объединенных Наций о договорах международных купли-продажи товаров (заключена в Вене 11 апреля 1980 года) количество поставляемого товара в договоре поставки определяется по соглашению сторон исходя из потребностей покупателя и с учетом производственных или иных возможностей поставщика. Для определения количества поставляемой продукции (товаров) и порядка его установления используют соответствующие единицы измерения или денежное выражение (но тогда необходимо указать стоимость единицы товара). Общепринятыми считаются параметры веса, длины, объема; штуки, комплекты и т.д. В тех случаях, когда продукция (товар) поставляется по весу, в тексте договора необходимо оговорить вес брутто или нетто, либо и тот и другой, где нетто - это вес без тары и упаковки; брутто - с тарой и упаковкой¹.

Количество в договоре поставки определяется по каждому наименованию товара и по каждой позиции ассортимента.

В долгосрочном договоре поставки (на год и более) стороны могут указать объем поставок (количество) на весь срок действия договора или установить порядок определения количества товаров, подлежащих передаче в течение определенного периода (квартала, полугодия, года).

Под качеством поставляемого товара понимается соответствие его свойств уровню требований договора или закона, а также совокупность признаков, которые определяют его пригодность для использования по назначению.

Условие договора о качестве товара определяется сторонами по правилам ст.469 ГК РФ.

Условие о сроке является существенным для договора поставки. Тем не менее, российский юрист, учёный-цивилист В.В. Витрянский² считает, что это условие является определяемым существенным условием данного

¹Вестник ВАС РФ. 1994. № 1. С.8.

²Витрянский В.В. Договор купли-продажи и его отдельные виды М, 2011. №12
С. 76

договора, и если оно не согласовано самими сторонами, то должно определяться согласно ст.314 ГК РФ.

Такое разъяснение дано также в п.7 Постановления Пленума ВАС РФ от 22.10.1997 г¹. Статьей 314 ГК РФ установлено, что в тех случаях, когда обязательство не предусматривает и не позволяет определить срок его исполнения, оно должно быть исполнено в разумный срок после возникновения обязательства. Разумный срок может быть определен, исходя из конкретных условий сделки, предусмотренных договором, или из существа обязательств, а также из обычных условий сделок подобного типа. При этом учитывается расстояние, на которое должен быть переправлен товар, вид транспорта, количество товара и т.п. (ст. 314 ГК РФ).

Несмотря на то, что высшая судебная инстанция дала руководящее разъяснение по данному вопросу, представляется, что и иная точка зрения заслуживает внимания.

В Письме Высшего Арбитражного Суда РФ от 30 января 1995 г. № С1-7/ОП-54 "Об отдельных рекомендациях, принятых на совещаниях по судебнo-арбитражной практике" сказано, что цена определяется сторонами на момент заключения договора, и во избежание в дальнейшем споров обязательно должна быть в нем указана². Предварительное согласование цены можно проводить как в устной форме, так и с помощью средств связи. Таким образом, согласование цены происходит до заключения договора и при необходимости может быть оформлено в письменном виде. Цена договора, устанавливаемая сторонами, зачастую не является фиксированной, а может ставиться в зависимость от уровня рыночных цен в момент исполнения договора, инфляционных процессов, сезонных колебаний цен, изменения конъюнктуры рынка. Такие изменения обычно оформляются Протоколом согласования цен, являющимся неотъемлемой частью договора поставки. При этом в каждом последующем протоколе изменение цены

¹Российская газета. 2006.26 июня

²Вестник ВАС РФ. 1995. №4

согласовывается на часть товаров, оставшихся не отправленными на дату изменения цены. В договоре может быть предусмотрено условие, что стороны согласовывают цены на товары до начала месяца (квартала), либо перед отгрузкой каждой партии товаров.

Когда цена установлена в зависимости от веса товара, она определяется по весу нетто (без тары и упаковки), если иное не предусмотрено договором (ст. 485 ГК РФ).

Согласование сторонами всех существенных условий договора поставки имеет большое практическое значение, так как без этого договор является незаключенным, то есть не порождающим никаких прав и обязанностей для его сторон. У поставщика не возникает обязанности передать товар покупателю, а у покупателя, соответственно, отсутствуют обязанности принять поставленный товар и оплатить его.

В случае если стороны незаключенного договора поставки фактически осуществили какие-либо действия по его исполнению, условия этого договора не могут применяться для регламентации данных отношений. Например, если при обращении поставщика в арбитражный суд с иском о взыскании договорной пени за просрочку оплаты суд придет к выводу о том, что данный договор не заключен в связи с несогласованием сторонами его существенных условий, в удовлетворении данного иска будет отказано¹.

Из вышесказанного видно, что институт существенных условий применительно к договору поставки нельзя назвать сформированным и действующим на должном уровне. Существует целый ряд противоречивых подходов, которые позволяют судам принимать в разных случаях отличающиеся друг от друга решения, а сторонам споров - спекулировать на этом в своих интересах.

В большинстве случаев договор поставки заключается в простой письменной форме как сделка с участием юридического лица (ст. 161 ГК

¹Попов А. Ответственность за неисполнение денежного обязательства // Хозяйство и право. 2008. С. 49

РФ). Если же его сторонами являются два гражданина-предпринимателя, а общая стоимость поставляемых товаров не превышает 10 МРОТ, он может быть заключен и устно.

Судебная практика показала, что к письменной форме можно приравнять счет-фактуру или гарантийное письмо (при условии, что они содержат все существенные условия договора поставки). Такие бумаги, как чеки, требования, железнодорожные и складские накладные лишь подтверждают факт совершения сделки, не являясь полноценным договором поставки.

1.2. Заключение, изменение и расторжение договора поставки

Как мы выяснили, как правило, договор поставки носит долгосрочный характер, поэтому при его заключении особое значение принимает согласование всех условий и подробностей договора, а также урегулирование разногласий.

ГК РФ содержит специальные правила по разрешению разногласий на стадии заключения договора поставки (ст. 507 ГК РФ). Такие разногласия могут возникнуть на этапе, когда одна из сторон предлагает свой проект соглашения или происходит обмен проектами.

Итак, ГК РФ, во-первых, установлена обязанность стороны, получившей возражения по условиям договора или предложение согласовать иные условия (в форме протокола разногласий, письма, телеграммы и др.), принять меры к согласованию таких условий договора; во-вторых, установлен 30-дневный срок для согласования соответствующих условий, если иной срок не определен сторонами; в-третьих, предусмотрена обязанность стороны, получившей предложение согласовать условия и

считающей согласование нецелесообразным, в тот же срок уведомить другую сторону об отказе заключить договор на предложенных ею условиях¹.

Таким образом, ГК РФ подталкивает стороны действовать более активно.

Сторона, получившая в письменной форме акцепт с возражениями, должна действовать активно, т.е. либо уведомить другую сторону об отказе от заключения договора, либо принять меры к согласованию разногласий. В том случае, если условия договора не согласованы и разногласия не устранены, договор признается незаключенным.

В части второй ст.507 ГК РФ устанавливается ответственность за уклонение от согласований условий договора. Так, сторона, получившая предложение по соответствующим условиям договора, но не принявшая мер по согласованию условий договора поставки и не уведомившая другую сторону об отказе от заключения договора в согласованный срок, обязана возместить убытки, вызванные уклонением от согласования условий договора.

Ст.506-524 не содержат указания на форму договора, однако это не значит, что для договора поставки предусмотрена произвольная форма заключения. Форма договора поставки - письменная, которая на практике оформляется, как правило, подписанием и составлением сторонами одного документа.

При заключении договора необходимо предусматривать императивные нормы, закрепленные в ГК РФ. К рассмотрению, которых мы и перейдем в следующем параграфе.

Расторжение и изменение договора поставки, как и любого другого договора, допускается по соглашению сторон (ст. 450 ГК РФ).

¹Садиков О.Н. Комментарий к части второй ГК РФ. М.: Фонд «Правовая культура». 2013. С. 97

Названная статья, как общая норма, допускает также расторжение или изменение договора по требованию одной из сторон, обратившейся с таким требованием в суд.

Суд может удовлетворить требование обратившейся стороны, но при обязательном установлении одного из следующих обстоятельств:

- а) ответчик не просто нарушил договор, а существенно его нарушил;
- б) в ГК и других законах имеются специальные случаи, позволяющие потерпевшей стороне обратиться в суд с требованием о расторжении или изменении договора.

В статье 450 ГК приводится общее понятие существенного нарушения договора. Нарушение является существенным, если оно влечет для другой стороны ущерб, в значительной степени лишаящий ее того, на что она правомерно рассчитывала при заключении договора поставки.

Доказать в суде существенность нарушения другой стороной договора не просто. Хотя бы по той причине, что употребляемые в статье понятия «значительная степень» и «на что она была вправе рассчитывать при заключении договора» являются оценочными. Каждая из спорящих сторон может трактовать их по-своему.

В некоторых случаях, которые прямо предусмотрены в законе для отдельных видов обязательств, договор может быть изменен или расторгнут в одностороннем порядке без обращения в суд. Такие случаи изменения и расторжения договора предусмотрены законом и для договора поставки¹.

Условием одностороннего расторжения или изменения договора поставки закон вновь называет существенность нарушения договора (ст. 523 ГК РФ). Однако понятие существенности нарушения, приведенное в статье 523 ГК РФ, в отличие от общего понятия, приведенного в статье 450 ГК, здесь выражено вполне конкретно.

¹Новоселова Л. А. Проценты по денежным обязательствам. М.: 2014. С. 238

К существенным нарушениям условий договора поставки поставщиком закон относит неоднократное нарушение сроков поставки товаров, поставку товаров ненадлежащего качества, если недостатки не могут быть устранены в приемлемый для покупателя срок.

К существенным нарушениям условий договора покупателем относятся неоднократное нарушение им сроков оплаты товаров или неоднократная (не менее двух раз) не выборка товаров.

Односторонний отказ или одностороннее изменение договора поставки могут быть обжалованы другой стороной в суде.

Поставщик или покупатель, решивший воспользоваться правом одностороннего расторжения или изменения договора, обязан письменно уведомить об этом своего контрагента. Только с момента получения контрагентом такого уведомления договор поставки считается измененным или расторгнутым.

При заключении договора стороны могут установить иной срок прекращения обязательства. Иной срок вправе установить и потерпевшая сторона в уведомлении о расторжении или изменении договора.

При прекращении договорных обязательств, включая обязательства по договору поставки, в законе используется различная терминология: расторжение договора, отказ от договора, отказ от исполнения договора. В конечном счете, все названные термины направлены на один и тот же правовой результат. Разница заключается лишь в способе достижения этого результата.

Если речь идет о расторжении договора, это означает, что договорные отношения прекращаются либо по соглашению сторон, либо по решению суда.

Использование терминов «отказ от договора», «отказ от исполнения договора» также означает прекращение договорного правоотношения, но путем волеизъявления лишь одной стороны договора.

Выбор полного отказа от исполнения договора или только частичного является правом потерпевшей стороны.

Приведенные выше существенные нарушения договора дают потерпевшей стороне право не только отказаться от договора или изменить его, но и требовать возмещения убытков, которые ей причинены расторжением или изменением договора поставки.

2. СОДЕРЖАНИЕ ДОГОВОРА ПОСТАВКИ

2.1. Права и обязанности сторон

Договор как средство регулирования отношений не может существовать без прав и обязанностей, которыми наделяются лица, его заключившие. Исходя из анализа норм ГК РФ о договоре купли-продажи и договоре поставки, основными правами и обязанностями сторон договора поставки являются:

Основные обязанности поставщика:

- передача в обусловленный срок или сроки товаров покупателю (или указанному им лицу) в количестве, ассортименте, по цене и качества, предусмотренного договором поставки с соблюдением условия о комплектности товара, а также передача относящихся к товару документов (технический паспорт, сертификат качества, инструкцию по эксплуатации и т.п.), предусмотренных законом, иными правовыми актами или договором; обязанность передать товар и (или) в упаковке (если иное не предусмотрено договором купли-продажи и не вытекает из существа обязательства); доставка товаров (если это предусмотрено договором); страхование товара (если данная обязанность предусмотрена договором).

Основные права поставщика:

- требовать оплаты поставленных товаров покупателем, право выбора вида транспорта или определения условий доставки товаров (если таковые не определены договором); право требовать в определённый срок предоставление отгрузочной разрядки (если товар поставляется не покупателю, а указанным им лицам (получателям)).

Основные обязанности покупателя:

- принятие поставленных товаров и их оплата; обязанность известить поставщика о нарушении условий договора поставки о количестве, об

ассортименте, о качестве, комплектности, таре и (или) об упаковке товара в срок, предусмотренный законом, иными правовыми актами или договором, а если такой срок не установлен, в разумный срок после того, как нарушение соответствующего условия договора должно было быть обнаружено исходя из характера и назначения товара; страхование товара (если данная обязанность предусмотрена договором); осмотр принятых товаров в срок, определённый законом, иными правовыми актами, договором поставки и обычаями делового оборота; проверить количество и качество принятых товаров; осуществление выборки товаров (если данный порядок предусмотрен соглашением сторон); обязанность возвратить многооборотную тару поставщику (если иное не предусмотрено договором поставки).

Основные права покупателя:

- право требовать от поставщика надлежащего исполнения всех его обязанностей, предусмотренных законом, иными правовыми актами, договором поставки и обычаями делового оборота; давать поставщику отгрузочные разрядки (если данное право предусмотрено договором поставки); при поставке товаров ненадлежащего качества предъявить поставщику требования, предусмотренные статьей 475 ГК РФ, при условии соблюдения условий статьи 518 ГК РФ; при поставке товаров с нарушением условий договора поставки, требований закона, иных правовых актов либо обычно предъявляемых требований к комплектности предъявить поставщику требования, предусмотренные статьей 480 ГК РФ, при условии соблюдения условий статьи 519 ГК РФ; приобрести у других лиц не поставленные поставщиком товары, либо не замененные им недоброкачественные товары, либо недоукомплектованные им товары с отнесением на поставщика всех необходимых и разумных расходов на их приобретение (ст. 520 ГК РФ).

Характеристику прав и обязанностей сторон договора поставки следует начать с обязанностей сторон по приёму-передаче поставленных товаров,

поскольку, исходя из понятия договора поставки, содержащегося в статье 506 ГК РФ, данные обязанности являются основными.

В какой момент товар считается переданным (принятым)? Каким образом осуществляется его передача (приёмка)? Для ответа на данные вопросы необходимо осуществить анализ норм ГК РФ:

В соответствии со ст. 458 ГК РФ, если иное не предусмотрено договором купли-продажи, обязанность продавца передать товар покупателю считается исполненной в момент:

- вручения товара покупателю или указанному им лицу, если договором предусмотрена обязанность продавца по доставке товара;

- предоставления товара в распоряжение покупателя, если товар должен быть передан покупателю или указанному им лицу в месте нахождения товара. Товар считается предоставленным в распоряжение покупателя, когда к сроку, предусмотренному договором, товар готов к передаче в надлежащем месте и покупатель в соответствии с условиями договора осведомлен о готовности товара к передаче. Товар не признается готовым к передаче, если он не идентифицирован для целей договора путем маркировки или иным образом.

В соответствии со ст. 509 ГК РФ поставка товаров осуществляется поставщиком путем отгрузки (передачи) товаров покупателю, являющемуся стороной договора поставки, или лицу, указанному в договоре в качестве получателя (ст. 509 ГК РФ). В случае, когда договором поставки предусмотрено право покупателя давать поставщику указания об отгрузке (передаче) товаров получателем (отгрузочные разрядки), отгрузка (передача) товаров осуществляется поставщиком получателем, указанным в отгрузочной разрядке. Содержание отгрузочной разрядки и срок ее направления покупателем поставщику определяются договором. Если срок направления отгрузочной разрядки договором не предусмотрен, она должна быть направлена поставщику не позднее чем за тридцать дней до наступления периода поставки. Непредставление покупателем отгрузочной

разнарядки в установленный срок дает поставщику право либо отказаться от исполнения договора поставки, либо потребовать от покупателя оплаты товаров. Кроме того, поставщик вправе потребовать возмещения убытков, причиненных в связи с непредставлением отгрузочной разнарядки¹.

Таким образом, договором может быть предусмотрено, что поставка товаров может осуществляться не самому покупателю, а получателям, указанным им, при этом определяется порядок дачи указаний поставщику относительно таких поставок, а также неблагоприятные последствия для покупателя, если он нарушает такой порядок. При поставке товаров по отгрузочным разнарядкам права и обязанности относительно такой поставки возникают только у поставщика и покупателя, а получатель товара при этом, не являясь стороной договора, не вправе предъявлять какие-либо требования к поставщику, как и поставщик не вправе предъявлять требования к получателю товара².

Исходя из анализа норм ГК РФ, можно сделать вывод, что при заключении договора поставки сторонам необходимо согласовать условия договора, касающиеся порядка поставки товара, вида транспорта и распределения расходов по оплате доставки для того, чтобы избежать возникновения споров в будущем.

Рассматривая положения ГК РФ о порядке передачи поставляемых товаров покупателю, необходимо рассмотреть ещё одну модель: в соответствии с п. 2 ст. 510 ГК РФ договором поставки может быть предусмотрено получение товаров покупателем (получателем) в месте нахождения поставщика (выборка товаров).

Таким образом, вторая модель, по которой осуществляется передача товара по договору поставки – выборка товаров. В какой же срок осуществляется выборка товаров?

¹ Собрание законодательства РФ. 1996. № 5. С. 410

² *Гаврилов Э.П.* Некоторые аспекты ответственности за нарушение денежных обязательств // *Хозяйство и право.* 2010. № 9 С. 136

В соответствии со вторым абзацем п. 2 ст. 510 ГК РФ, если срок выборки не предусмотрен договором, выборка товаров покупателем (получателем) должна производиться в разумный срок после получения уведомления поставщика о готовности товаров. Разумный срок устанавливается с учётом того, сколько времени требуется для получения покупателем (получателем) уведомления о готовности товара к передаче (в зависимости от способа извещения: факсимильным, телеграфным сообщением или почтовым), для прибытия представителя покупателя (получателя) в место нахождения поставщика, а также иные обстоятельства (погодные, дорожные условия и так далее). При определении характера таких условий и степени их влияния на исполнение обязательств сторонами договора могут возникнуть споры, чтобы избежать их, необходимо при заключении договора предусматривать конкретные сроки осуществления выборки¹.

Таким образом, поставщик и покупатель могут исполнить свои обязанности по передаче и принятию поставляемого товара по двум основным моделям: по модели доставки товара в местонахождение покупателя (получателя) и по модели выборки – передачи товара в месте нахождения поставщика. Существует ещё одна модель – доставка товара с участием лиц, не являющихся стороной договора поставки – перевозчиков и организаций связи. На практике последняя названная модель применяется, если в договоре отсутствуют положения, позволяющие установить наличие прав и обязанностей сторон, характерных для доставки в местонахождение покупателя (получателя) или выборки товаров.

Таким образом, в силу того, что законодателем и судебной практикой прямо не определены последствия, возникающие в случае отсутствия соглашения сторон по перечисленным выше условиям поставки, а используется критерий разумности (в отношении срока), а также учёт

¹Умаров С.Б. Нарушение обязательств по договору поставки. М.: 2015. С. 272

деловых обыкновений (в отношении распределения расходов по доставке), то сторонам необходимо при заключении договора поставки наряду с существенными условиями договора, согласовать условия о сроках поставки (выборки) товаров, виде транспорта, которым осуществляется доставка, условия о том, какая из сторон несёт расходы по оплате стоимости доставки товаров, чтобы избежать возникновения разногласий в будущем.

Федеральный закон от 27.12.2002 № 184-ФЗ (ред. от 28.11.2015) "О техническом регулировании" гласит о том, что договор поставки, как правило, регулирует долгосрочные отношения, способствует стабилизации хозяйственных связей, стороны должны предусмотреть поставку товаров в период действия договора партиями в соответствии с определёнными периодами¹.

Каким же образом определяются такие периоды, если соглашением сторон условие о периодах поставки не предусмотрено?

В соответствии со ст. 508 ГК РФ в случае, когда сторонами предусмотрена поставка товаров в течение срока действия договора поставки отдельными партиями и сроки поставки отдельных партий (периоды поставки) в нем не определены, то товары должны поставляться равномерными партиями ежемесячно, если иное не вытекает из закона, иных правовых актов, существа обязательства или обычаев делового оборота. Наряду с определением периодов поставки в договоре поставки может быть установлен график поставки товаров (декадный, суточный, часовой и т.п.). При этом с согласия покупателя товары могут быть поставлены досрочно. Товары, поставленные досрочно и принятые покупателем, засчитываются в счёт количества товаров, подлежащих поставке в следующем периоде (ст.508 ГК РФ).

В случае досрочной поставки товара покупателю (с его согласия) судебной практикой установлено, что порядок оплаты товара в данном случае не изменяется: оплата стоимости товара осуществляется в

¹Российская газета. 1998. 27 апреля

соответствии с условиями договора (предоплата или оплата в течение определённого периода времени с момента фактического получения и принятия товара покупателем), но как же быть в случае, когда товар поставляется досрочно без согласия покупателя? Анализ судебной практики и положений ГК РФ позволяет сделать вывод, что в силу положений ст. 514 ГК РФ покупатель в данном случае обязан принять товар на ответственное хранение и уведомить поставщика о том, что он отказывается от принятия товара. Поставщик при этом обязан вывезти товар или распорядиться им в разумный срок. Если поставщик в этот срок не распорядится товаром, покупатель вправе реализовать товар или вернуть его поставщику. Необходимые расходы, понесенные покупателем в связи с принятием товара на ответственное хранение, реализацией товара или его возвратом продавцу, подлежат возмещению поставщиком¹.

Исходя из изложенного, можно сделать вывод, что если договором стороны не предусмотрели периоды поставки товаров, законодатель установил порядок их определения. Также законодателем предоставлена возможность досрочной поставки с согласия покупателя и установлены правовые последствия, наступающие при несоблюдении правила о таком согласии.

Таким образом, хотя законом условие о периодах поставки товаров и не отнесено к разряду существенных, а потребности каждого покупателя в товарах и возможности каждого поставщика по их поставкам не могут быть определены по какому-либо шаблону, и они варьируются от количества товаров по одноразовой поставке до значительного объёма товаров, поставляемых несколько раз за один календарный день, то положение ст. 508 ГК РФ не может гарантировать разрешение спора между сторонами без участия судебных органов, поэтому при заключении договора стороны

¹*Шершеневич Г.Ф.* Курс торгового права. Т. II: Товар, Торговые сделки. М.: 2014. С. 331

должны такое условие согласовать: составить график поставок, например, в противном случае могут возникнуть основания для споров.

Таким образом, были рассмотрены вопросы, касающиеся в большей степени обязанностей поставщика по передаче товара. С данными обязанностями поставщика в договоре поставки тесно связаны обязанности покупателя (получателя) по принятию поставляемых товаров. Каким же образом осуществляется принятие поставленных товаров покупателем? Что в обязательном порядке должен осуществить покупатель, чтобы считаться надлежащим образом исполнившим данную обязанность?

В соответствии со ст. 513 ГК РФ покупатель (получатель) обязан совершить все необходимые действия, обеспечивающие принятие товаров, поставленных в соответствии с договором поставки.

Принятые покупателем (получателем) товары должны быть им осмотрены в срок, определенный законом, иными правовыми актами, договором поставки или обычаями делового оборота. Покупатель (получатель) обязан в этот же срок проверить количество и качество принятых товаров в порядке, установленном законом, иными правовыми актами, договором или обычаями делового оборота, и о выявленных несоответствиях или недостатках товаров незамедлительно письменно уведомить поставщика¹.

В случае получения поставленных товаров от транспортной организации покупатель (получатель) обязан проверить соответствие товаров сведениям, указанным в транспортных и сопроводительных документах, а также принять эти товары от транспортной организации с соблюдением правил, предусмотренных законами и иными правовыми актами, регулирующими деятельность транспорта (ст.513 ГК РФ).

¹Комментарий к части второй Гражданского Кодекса Российской Федерации для предпринимателей / *Общ. ред. Брагинского М. И.* М.: Фонд «Правовая культура». - 2013. С. 361

В статье 513 ГК РФ даны лишь общие понятия относительно порядка принятия товара покупателем (получателем): осмотр товаров, проверка качества и количества поставленных товаров, уведомление поставщика о несоответствиях или недостатках товара. Законодатель в данном случае применяет отсылочную и бланкетную норму. Каким образом регулируется порядок принятия товара покупателем (получателем)?

На основании пункта 2 статьи 513 ГК РФ покупатель (получатель) обязан проверить количество и качество принятых товаров в порядке, установленном законом, иными правовыми актами, договором или обычаями делового оборота.

При разрешении споров следует учитывать, что порядок проверки качества товаров может быть предусмотрен обязательными требованиями государственных стандартов (ст.474 ГК РФ) .В этих случаях проверка качества товаров, осуществляемая покупателем, должна соответствовать таким требованиям.

Таким образом, порядок принятия поставленных товаров покупателем (получателем) регулируется:

- ГК РФ;

- требованиями государственных стандартов, установленными нормативными правовыми актами (например, ФЗ «О техническом регулировании» от 27 декабря 2002 г, № 184-ФЗ);

- обычаями делового оборота;

- договором.

Для того чтобы проанализировать порядок регулирования процесса приёмки поставленных товаров покупателем (получателем), необходимо рассмотреть такое регулирование отдельно по каждому виду источников регулирования:

В соответствии со статьёй 513 ГК РФ Покупатель (получатель) обязан совершить все необходимые действия, обеспечивающие принятие товаров, поставленных в соответствии с договором поставки. В число таких действий

входит, прежде всего, осмотр принимаемых покупателем товаров в срок, определенный законом, иными правовыми актами, договором поставки или обычаями делового оборота. В этот же срок покупатель должен проверить количество и качество товаров в определенном порядке и в случае выявления несоответствия товаров условиям договора или обнаружения недостатков товаров незамедлительно письменно уведомить об этом поставщика.

Детально в ГК РФ не регламентируется порядок принятия товара. Как правило, стороны включают в условие договора порядок принятия товара, а также сроки уведомления поставщика о нарушении им условий договора. Иногда стороны договора поставки предусматривают в договоре условия о порядке принятия товаров, уведомления поставщика о поставке товара с нарушением условий договора, содержащиеся в ранее действовавшей Инструкции о порядке приемки продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления по количеству, утвержденной Постановлением Госарбитража СССР от 15.06.65 № П-6, и Инструкции о порядке приемки продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления по качеству, утвержденной Постановлением Госарбитража СССР от 25.04.66 № П-7. Далее – «Инструкция П-6» и «Инструкция П-7».

Данные нормативные документы были приняты ещё в советское время, но, могут применяться к отношениям сторон и сейчас, если они это предусмотрели договором.

Таким образом, исходя из анализа судебной практики можно сделать вывод о том, что стороны договора поставки, применяя к своим отношениям по приёмке товара положения Инструкции П-6 и Инструкции П-7, детально регламентируют порядок приёмки поставляемых товаров по количеству, качеству и комплектности, но положения этих ранее действовавших нормативных актов не учитывают специфики взаимоотношений сторон договора поставки и характер их деловых отношений в современных условиях, поэтому сторонам целесообразнее формировать собственные

условия приёмки товаров с учётом всех особенностей их взаимоотношений и указывать их в тексте договора.

Сложившаяся за годы применения положений по приёмке поставленных товаров вышеупомянутых инструкций судебная практика показывает, что несоблюдение покупателем даже несущественных формальностей процедуры приемки приводит к отказу в исковых требованиях по поводу ненадлежащей поставки или отклонению доводов ответчика против иска.

Одной из основных обязанностей покупателя является обязанность по оплате поставленных товаров.

В соответствии со статьёй 516 ГК РФ Покупатель оплачивает поставляемые товары с соблюдением порядка и формы расчетов, предусмотренных договором поставки.

Если в договоре предусмотрена предварительная оплата товаров (до их передачи продавцом), то стороны, указывая срок платежа, могут обусловить конкретную дату передачи товаров, исчисляемую со дня поступления денежной суммы на счет поставщика. В случае отсутствия в договоре условий о предварительной оплате товаров, о порядке оплаты товаров, проданных в кредит, в т.ч. с рассрочкой платежа, оплата в соответствии с п. 1 ст. 486 ГК РФ осуществляется непосредственно после передачи. Термин «непосредственно» можно трактовать как незамедлительно, в кратчайший возможный срок.

Если соглашением сторон порядок и форма расчетов не определены, то расчеты осуществляются платежными поручениями. При расчетах за товар платежными поручениями, когда иные порядок и форма расчетов, а также срок оплаты товара соглашением сторон не определены, покупатель должен оплатить товар непосредственно после получения и просрочка с его стороны наступает по истечении предусмотренного законом или в установленном им порядке срока на осуществление банковского перевода, исчисляемого со дня, следующего за днем получения товара покупателем (получателем).

В соответствии с п. 2 ст. 516 ГК РФ если договором поставки предусмотрено, что оплата товаров осуществляется получателем (плательщиком) и последний неосновательно отказался от оплаты либо не оплатил товары в установленный договором срок, поставщик вправе потребовать оплаты поставленных товаров от покупателя (ст.516 ГК РФ).

В соответствии с данной нормой возникает вопрос о том, являются ли получатель и покупатель солидарными должниками по оплате товара перед поставщиком? Из анализа судебной практики можно сделать вывод, что покупатель и получатель не являются солидарными должниками по оплате поставленного товара, поскольку отсутствует множественность лиц в данном обязательстве¹.

Поэтому оплату товаров, поставленных по договору поставки, поставщик в случае неоплаты их получателем, указанным покупателем, вправе требовать только от покупателя, поскольку именно он является стороной в данном обязательстве.

Если же товар поставляется отдельными частями, входящими в комплект, оплата товаров покупателем производится после отгрузки (выборки) последней части, входящей в комплект, если иное не установлено договором (п. 3 ст. 516 ГК РФ).

Что касается дополнительных обязанностей сторон договора поставки, касающихся страхования товара, возврата многооборотной тары, доставки товара и т.д., то такие отношения урегулированы диспозитивно Гражданским кодексом РФ: стороны могут предусмотреть такие обязанности в договоре, могут и не предусмотреть.

Таким образом, в ходе комплексного анализа норм действующего законодательства РФ, судебной практики и научных трудов, относительно основных прав и обязанностей поставщика, и покупателя по договору поставки можно сделать вывод, что пробелы в действующем

¹*Дружинина Л.* Поставка: трудности квалификации // 2015. № 14 С. 206

законодательстве имеются, в частности, законодателем не урегулирован детально порядок приёма товара, проверка его на предмет соответствия условиям договора. Гражданский кодекс РФ содержит лишь общие положения, касающиеся такого порядка, поэтому очень широкое применение в регулировании отношений сторон по принятию товаров покупателем (получателем) получил метод договорного регулирования.

2.2. Ответственность сторон по договору поставки

В соответствии со статьёй 460 ГК РФ продавец (поставщик) обязан передать покупателю товар свободным от любых прав третьих лиц, за исключением случая, когда покупатель согласился принять товар, обремененный правами третьих лиц.

Данная обязанность имеет существенное значение, поскольку наличие прав третьих лиц на поставленные товары может ограничить права покупателя, и он может лишиться того, на что рассчитывал или мог рассчитывать при заключении договора поставки.

Как последствие может возникнуть изъятие товара у покупателя по основаниям, возникшим до момента передачи поставщиком покупателю.

Указом Президента РФ от 20 декабря 1994 г. № 2204 "Об обеспечении правопорядка при осуществлении платежей по обязательствам за поставку товаров" неисполнение продавцом обязанности, предусмотренной статьёй 460 ГК РФ, дает покупателю право требовать уменьшения цены товара либо расторжения договора купли-продажи, если не будет доказано, что покупатель знал или должен был знать о правах третьих лиц на этот товар (п. 1 ст. 460 ГК РФ)¹.

¹Собрание законодательства Российской Федерации 1994 г. № 35. 30 августа С. 3690

Статьёй 461 ГК РФ устанавливается ответственность поставщика в случае, если он передаёт покупателю товар, обременённый правами третьих лиц, в результате чего товар был изъят у покупателя:

-при изъятии товара у покупателя третьими лицами по основаниям, возникшим до исполнения договора купли-продажи, продавец обязан возместить покупателю понесенные им убытки, если не докажет, что покупатель знал или должен был знать о наличии этих оснований. При этом соглашение сторон об освобождении продавца от ответственности в случае истребования приобретенного товара у покупателя третьими лицами или о ее ограничении недействительно.

В случае возникновения ситуации, при которой поставленный товар может быть изъят у покупателя, для покупателя возникают дополнительные обязанности, установленные статьёй 462 ГК РФ:

-если третье лицо по основанию, возникшему до исполнения договора купли-продажи, предъявит к покупателю иск об изъятии товара, покупатель обязан привлечь продавца к участию в деле, а продавец обязан вступить в это дело на стороне покупателя.

В Постановлении Президиума Высшего Арбитражного Суда РФ от 21 января 1997 г. № 4132/96 говорится о том, что не привлечение покупателем продавца к участию в деле освобождает продавца от ответственности перед покупателем, если продавец докажет, что, приняв участие в деле, он мог бы предотвратить изъятие проданного товара у покупателя, при этом продавец, привлеченный покупателем к участию в деле, но не принявший в нем участия, лишается права доказывать неправильность ведения дела покупателем¹.

За неисполнение или ненадлежащее исполнение сторонами договора поставки может быть установлена неустойка. В отношении неустойки за недоставку или просрочку поставки товаров законодателем определены некоторые особенности:

¹Российская газета 2001. 22 декабря

-Установленная законом или договором поставки неустойка за недопоставку или просрочку поставки товаров взыскивается с поставщика до фактического исполнения обязательства в пределах его обязанности восполнить недопоставленное количество товаров в последующих периодах поставки, если иной порядок уплаты неустойки не установлен законом или договором (статья 521 ГК РФ).

Таким образом, воспроизводится известный ранее действовавшему законодательству о поставках принцип суммирования, согласно которому обязательство поставки товаров в каждом периоде складывается из двух обязательств: первое относится к данному периоду, а второе - к предыдущему (восполнение недопоставленного). При этом уплата поставщиком неустойки за невыполнение обязанности по передаче товаров в установленный договором срок не освобождает от обязанности восполнить недопоставленное количество в натуре в следующем периоде либо в иные сроки, предусмотренные договором¹.

Постановление Правительства РФ от 18 августа 1995 г. № 817 «О мерах по обеспечению правопорядка при осуществлении платежей по обязательствам за поставку товаров выполнение работ или оказание услуг» уточняет, что в соответствии со статьёй 521 ГК РФ неустойка со стоимости недопоставленных в предыдущем периоде товаров взыскивается вторично, если они не переданы покупателю, так как количество товаров, не переданное покупателю в предыдущем периоде, прибавляется к товару, который должен быть передан в следующем периоде (в следующий частный срок), и с этого количества при невыполнении обязательства начисляется неустойка².

¹Новоселова Л. А. Ответственность за неисполнение денежного обязательства // Закон. 2011. С. 50

² Собрание законодательства Российской Федерации. 1995 г. № 34. 21 августа С. 3462.

Таким образом, неустойка взыскивается неоднократно до фактического исполнения обязательства в пределах срока действия договора, если иное не предусмотрено договором.

Ранее действовавшее законодательство предусматривало многочисленные основания уплаты неустойки за нарушение договора поставки. С принятием части второй ГК РФ сфера применения законной неустойки резко сузилась. Под законной неустойкой (ст. 332 ГК РФ) понимается неустойка, установленная законом. Примером законной неустойки может являться уплата процентов за пользование чужими денежными средствами (ст. 395 ГК РФ). Причем кредитор вправе требовать уплаты законной неустойки независимо от того, предусмотрена она договором или нет

Договорная неустойка в поставке обычно устанавливается в виде пени за просрочку поставки (и платежа) и штрафа за нарушения условий о качестве (а также комплектности и упаковке) товара¹.

Для договора поставки законодателем предусмотрены особые правила исчисления убытков при расторжении договора вследствие нарушения обязательств сторонами:

Если в разумный срок после расторжения договора вследствие нарушения обязательства продавцом покупатель купил у другого лица по более высокой, но разумной цене товар взамен предусмотренного договором, покупатель может предъявить продавцу требование о возмещении убытков в виде разницы между установленной в договоре ценой и ценой по совершенной взамен сделке.

Если в разумный срок после расторжения договора вследствие нарушения обязательства покупателем продавец продал товар другому лицу по более низкой, чем предусмотренная договором, но разумной цене, продавец может предъявить покупателю требование о возмещении убытков в

¹Осипян Б. А. Ответственность сторон при неисполнении или неправомерном расторжении гражданских договоров // Право и экономика. 2013. С. 229

виде разницы между установленной в договоре ценой и ценой по совершенной взамен сделке.

Если после расторжения договора по основаниям, предусмотренным пунктами 1 и 2 ст. 524 ГК РФ, не совершена сделка взамен расторгнутого договора и на данный товар имеется текущая цена, сторона может предъявить требование о возмещении убытков в виде разницы между ценой, установленной в договоре, и текущей ценой на момент расторжения договора.

Текущей ценой признается цена, обычно взимавшаяся при сравнимых обстоятельствах за аналогичный товар в месте, где должна была быть осуществлена передача товара. Если в этом месте не существует текущей цены, может быть использована текущая цена, применявшаяся в другом месте, которое может служить разумной заменой, с учетом разницы в расходах по транспортировке товара¹.

При этом удовлетворение требований, указанных выше не освобождает сторону, не исполнившую или ненадлежаще исполнившую обязательство, от возмещения иных убытков, причиненных другой стороне, на основании статьи 15 ГК РФ (ст.524 ГК РФ).

При применении указанных положений необходимо учитывать ряд моментов:

Во-первых, чтобы могли быть учтены условия договора, совершенного взамен, сам этот договор должен быть заключен в разумный срок после расторжения договора, в отношении которого предъявляется требование о возмещении убытков, и установленная в нем цена должна быть разумной.

Во-вторых, понятие текущей цены приведено в абз. 2 п. 3 ст. 524 ГК РФ. Ею признается цена, обычно взимавшаяся при сравнимых обстоятельствах за аналогичный товар в месте, где должна была быть осуществлена передача товара. В данном случае в основном использованы те

¹*Витрянский В. В.* Проценты по денежному обязательству как форма ответственности // *Хозяйство и право.* 2012. С.47

же критерии, что и при определении цены в возмездном договоре, когда она не предусмотрена и не может быть определена исходя из условий договора (см. п. 3 ст. 424 ГК РФ). Новым (уточняющим) моментом является то, что должна приниматься во внимание цена, применявшаяся в месте передачи товара. В-третьих, при отсутствии в месте передачи товара текущей цены (например, биржевой) используется текущая цена, применявшаяся в другом месте, которая может служить разумной заменой, но при этом должна учитываться разница в расходах по транспортировке товара¹.

АНАЛИЗ ПРАВОПРИМЕНИТЕЛЬНОЙ ПРАКТИКИ ПО ТЕМЕ ВКР

Во время прохождения преддипломной практики в ООО «БизнесШанс», занимающейся оптовыми поставками сырья для кондитерских изделий были рассмотрены и изучены процессы судебных разбирательств по договору поставки. В ходе изучения данных аспектов деятельности фирмы было проработано некоторое количество документации по искам в Арбитражный суд Свердловской области.

Так, 22.04.2015 в Арбитражный суд Свердловской области было подано исковое заявление, истцом которого выступало Общество с ограниченной ответственностью «БизнесШанс», ответчиком выступало Общество с ограниченной ответственностью «Торговый Дом «СЛАДКИЕ ГРЕЗЫ»². Причина для подачи искового заявления заключалась в том, что, между ООО «БизнесШанс» и ООО «Торговый Дом «СЛАДКИЕ ГРЕЗЫ» заключен договор поставки товара № 182 от «01» декабря 2014 г., согласно которому Истец обязуется периодически поставлять продукты питания, а Ответчик оплачивать поставленные товары. ООО «БизнесШанс» надлежащим образом исполнило обязательства по поставке товара по товарным накладным, что подтверждается подписью полномочных лиц на

¹Гончарова Н. Новое гражданское законодательство: договор поставки и ответственность // Хозяйство и право. 2014. С. 74

² Исковое заявление о взыскании долга и пени по договору поставки товара № 182 от 1 декабря 2014 г.

накладной, печатью Ответчика. Претензий по поставке от ООО «Торговый Дом «СЛАДКИЕ ГРЕЗЫ» не поступало. В силу ст. 309 ГК РФ обязательства должны исполняться надлежащим образом. В соответствии с п.7.1 договора поставки товара № 182 от «01» декабря 2014 г. Ответчик обязан выплатить Истцу пени в размере 0,2% от суммы простроченного платежа за каждый день просрочки, сумма которых с 25.03.2015 г. по 22.04.2015 г. составила 23 820 рублей 04 копеек, в соответствии с п.5.6 договора поставки товара №182 от «01» декабря 2014 г. платеж производится в течении 30 календарных дней с даты поставки товара. Для защиты своих интересов ООО «БизнесШанс» заключил договор на оказание юридических услуг. Расходы Истца на оплату по указанному договору составили 20 000,00 рублей, что подтверждается расходным кассовым орденом в получении денежных средств. На основании вышеизложенного, и руководствуясь ст. 8, 11, 12, 153, 309, 454, 486, ГК РФ, ст. 27, 37, 125, 126 АПК РФ Истец просит:

1. Взыскать с ООО «Торговый Дом «СЛАДКИЕ ГРЕЗЫ» в пользу ООО «БизнесШанс» сумму основного долга в размере 915 370,00 рублей.
2. Взыскать с ООО «Торговый Дом «СЛАДКИЕ ГРЕЗЫ» в пользу ООО «БизнесШанс» сумму пеней в размере 23 820,04 рублей.
3. Взыскать с ООО «Торговый Дом «СЛАДКИЕ ГРЕЗЫ» в пользу ООО «БизнесШанс» расходы на оплату услуг представителя в размере 20 000 рублей.
4. Взыскать с ООО «Торговый Дом «СЛАДКИЕ ГРЕЗЫ» сумму уплаченной государственной пошлины в размере 21 784, 00 рублей.

Далее по делу №А60-1823/2015¹ от 24 апреля 2015 года Арбитражный суд Свердловской области в составе судьи В.В. Окуловой, ознакомившись с исковым заявлением ООО «БизнесШанс» к ООО «Торговый Дом

¹ Определение Арбитражного Суда по Свердловской области о принятии искового заявления к производству и о назначении предварительного судебного заседания по делу №А60-1823/2015

«СЛАДКИЕ ГРЕЗЫ» о взыскании 939 190 руб. 04 коп., руководствуясь ст. 127, 135 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации определил:

1. Исковое заявление принять, возбудить производство по делу.

2. Назначить предварительное судебное заседание арбитражно суда на 10 июня 2015 в 11:30 в помещении суда по адресу: 620075, г. Екатеринбурга, ул. Шарташская, д.4, зал № 503.

3. В порядке подготовки дела к судебному разбирательству обязать: Истца представить доказательство направления копии искового заявления по фактическому адресу ответчика (почтовое уведомление о вручении); Ответчик-представить в суд отзыв на исковое заявление с приложением доказательств направления его истцу и другим лицам, участвующим в деле. В отзыве должны быть указаны номера телефонов, факсов, адреса электронной почты.

4. Сторонам разъясняется их право на рассмотрение дела с участием арбитражных заседателей. Ходатайство о рассмотрении дела с участием арбитражных заседателей должно содержать обоснование особой сложности дела и необходимости использования специальных знаний в сфере экономики, финансов, управления и может быть заявлено суду не позднее, чем за месяц до судебного разбирательства.

5. Письменные доказательства представляются в судебное заседание в подлинниках для обозрения с составлением реестра и выдаются после окончания заседания под расписку на представленном реестре.

Заявления, ходатайства, отзывы и иные документы могут быть представлены в арбитражный суд посредством заполнения формы, размещенной на официальном сайте арбитражного суда. Прилагаемые письменные доказательства могут быть представлены в арбитражный

суд в электронном видео последующим обязательным представлением оригиналов.

6. Лицам, участвующим в деле, разъясняется:

После получения настоящего определения они самостоятельно, в соответствии с ч.6 ст.121 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации предпринимают меры по получению информации о движении дела с использованием любых источников такой информации и любых средств связи.

7. Стороны вправе выразить согласие на рассмотрение дела в порядке упрощенного производства, если не имеется обстоятельств, указанных в ч. 5. Ст. 227 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации.

8. Сторонам предлагается урегулировать спор с применением примирительных процедур, в том числе процедуры медиации. Стороны могут обратиться в комнату примирения (№602), расположенную в Арбитражном суде Свердловской области, в которой работают медиаторы¹.

Далее по делу №А60-1823/2015² от 10 июня 2015 года Арбитражный суд Свердловской области в составе судьи В.В. Окуловой, при ведении протокола судебного заседания помощником судьи О.И. Колтуновой рассмотрел в предварительном судебном заседании дело по иску ООО «БизнесШанс» к ООО «Торговый Дом «СЛАДКИЕ ГРЕЗЫ» о взыскании 939 190 руб., 04 коп., при участии в судебном заседании: от истца: не явились, извещены надлежащим образом о времени и месте предварительного судебного заседания, в том числе публично путем размещения информации на сайте суда; поступило ходатайство о проведении заседания в отсутствие представителя; от ответчика: не явились, извещены надлежащим

¹ Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации. 2016 г. №8.

² Определение Арбитражного Суда свердловской области о назначении дела к судебному разбирательству по делу № А60-1823/2015

образом о времени и месте предварительного судебного заседания, в том числе публично путем размещения информации на сайте суда;

В соответствии с ч. 1 ст. 136 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации арбитражный суд проводит предварительное судебное заседание при неявке в судебное заседание участвующих в деле лиц, если в отношении этих лиц у суда имеются сведения о надлежащем их извещении¹. Рассмотрев материалы дела Арбитражный суд определил:

1. Признать оконченной подготовку дела к судебному разбирательству.

2. Назначить судебное разбирательство дела на 10 июня 2015 года 10:00 в помещении Арбитражного суда Свердловской области

3. В соответствии со ст. 65 Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации каждое лицо, участвующее в деле, должно раскрыть доказательства, на которые оно ссылается как на основание своих требований, возражений, перед другими лицами, участвующими в деле, до начала судебного заседания или в пределах срока, установленного судом, если иное не установлено Арбитражным процессуальным кодексом Российской Федерации.

4. Обстоятельства, на которые ссылается сторона в обосновании своих требований или возражений, считаются признанными другой стороной, если они ею прямо не оспорены или несогласие с такими обстоятельствами не вытекают из иных доказательств, обосновывающих представленные возражения относительно существа заявленных требований

5. В соответствии со ст. 75 АПК РФ письменные доказательства представить в надлежаще заверенных копиях, с представлением подлинников для обозрения в судебном заседании.

¹ Определение Арбитражного Суда Свердловской области о принятии заявления к рассмотрению, назначении судебного заседания по делу №А60-1823/2015

Далее решение Арбитражного суда Свердловской области по делу №А60-18231/2015¹:

1) Взыскать с ООО «Торговый Дом «СЛАДКИЕ ГРЕЗЫ» в пользу ООО «БизнесШанс» 939 190, 04 рублей, в том числе основной долг в сумме 23 820,04 коп.

2) Взыскать с ООО «Торговый Дом «СЛАДКИЕ ГРЕЗЫ» в пользу ООО «БизнесШанс» в возмещение расходов по уплате государственной пошлины 21 784,00 рублей.

3) Взыскать с ООО «Торговый Дом «СЛАДКИЕ ГРЕЗЫ» в пользу ООО «БизнесШанс» в возмещение расходов на оплату услуг представителя 20 000, 00 рублей.

Решение по настоящему делу вступает в законную силу по истечении месячного срока со дня его принятия, если не подана апелляционная жалоба. В случае подачи апелляционной жалобы решение, если оно не отменено и не изменено, вступает в законную силу со дня принятия постановления Арбитражного суда апелляционной инстанции.

Используя теоретические выводы и арбитражную практику, можно сделать вывод, что при определении вида договора в отношениях, складывающихся по поводу поставки продукции с использованием при изготовлении материалов заказчика, в качестве критериев должны использоваться в совокупности: направленностью воли сторон по сделке (т.е. на достижение какого результата была направлена сделка), содержание основных обязанностей по договору, доля давальческого сырья, итог исполненного договора (результат работы или товар).

Остается надеяться, что по мере накопления и обобщения правоприменительной практики ВС РФ подготовит соответствующие рекомендации по данной проблеме.

¹ Решение Арбитражного Суда Свердловской области по делу №А60-1823/2015

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

В заключение работы представляется целесообразным подвести итоги по проведенному исследованию.

1. Договор поставки - один из наиболее распространенных в сфере предпринимательской деятельности. Он опосредует возмездное перемещение материальных благ в народном хозяйстве, без которого немислимо нормальное функционирование экономики.

2. Согласно ст.506 ГК РФ по договору поставки поставщик обязуется передать в обусловленный срок производимые им товары покупателю для использования их последним в предпринимательских целях. Этот договор, по его легальному определению, является консенсуальным, возмездным и взаимным. Недостатком легального определения можно считать то, что в нем четко не закреплена обязанность покупателя принять и оплатить товар. Хотя, конечно, эта обязанность в принципе предусмотрена ст.516 ГК.

3. Стороны договора - лица, ведущие предпринимательскую деятельность, т.е. согласно ст.2 ГК коммерческие организации либо граждане - индивидуальные предприниматели. Некоммерческие организации также могут, согласно ст.50 ГК, осуществлять предпринимательскую деятельность, соответствующую их уставным целям и необходимую для их достижения.

4. Срок исполнения обязательств по передаче товара и его оплате также устанавливается по соглашению сторон и является существенным условием рассматриваемого договора.

Одним из проблемных вопросов договора поставки является его правовое регулирование. По-прежнему действуют ряд постановлений, инструкций, разъяснений Госарбитража СССР, принятые еще в 60-70 годы прошлого столетия. Несмотря на то, что названные акты применяются на практике со значительными ограничениями, невозможна их полная отмена, т.к. последняя породила бы проблему неурегулированности определенных правоотношений, возникающих из договора поставки.

С другой стороны, данные документы принимались совершенно в иной экономической ситуации, и жизненно необходимо их обновление. В связи с этим, необходимо принятие подзаконных актов, которые бы заменили устаревшее законодательство.

На основе проведенного исследования целесообразно внести некоторые предложения по совершенствованию законодательства:

1. Покупатель по договору поставки должен быть наделен правом обратиться как к поставщику, так и к изготовителю продукции с требованием о взыскании убытков или иной меры ответственности за ненадлежащее качество товаров. В параграфе о поставке должна быть предусмотрена норма, подобная положению п. 2 ст. 18 Закона РФ "О защите прав потребителей" от 7 февраля 1992 года № 2300-1 (ред. 13.07.2015)¹. Возможно дополнение ГК РФ ст. 511 следующего содержания: «Покупатель, которому продан товар ненадлежащего качества, если оно не было оговорено поставщиком, вправе потребовать:

беззездного устранения недостатков товара или возмещения расходов на их исправление потребителем или третьим лицом;

соразмерного уменьшения покупной цены;

замены на товар аналогичной марки (модели, артикула);

замены на такой же товар другой марки (модели, артикула) с соответствующим перерасчетом покупной цены и т.д.»

¹Российская газета 1992. 7 февраля

2. Уведомление поставщика об отказе от принятия товара (п. 3 ст. 511 ГК РФ) и одновременное предъявление требования о возврате суммы предварительной оплаты (п. 3 ст. 487 ГК РФ) следует рассматривать как правомерный односторонний отказ от исполнения обязательств по договору поставки, что необходимо законодательно зафиксировать.

В этой связи П.3 ст.511 ГК РФ следует дополнить предложением: «Неустойка (пени) за непоставку товара должна начисляться с момента просрочки поставки и до момента получения поставщиком заявления, содержащего названные требования покупателя и расцениваемого как односторонний отказ покупателя от исполнения договора».

3. Необходимо также изменить положение ст. 521 ГК РФ о взыскании неустойки с восполнением поставки в следующем периоде (понуждении поставщика к реальному исполнению). Ст. 521 ГК следует дополнить следующим предложением о том, что если поставка не была вообще произведена, достаточной мерой является взыскание неустойки без восполнения поставки впоследствии. Полагаем, что одновременное взыскание неустойки и требование о восполнении поставки в следующем периоде должно быть лишь при частичной поставке продукции, подобно тому, как это изложено относительно ненадлежащего исполнения обязательств в п. 1 ст. 396 ГК РФ.

4. Кроме того, предлагается дополнить п. 1 ст. 520 ГК РФ абзацем 3, содержащим норму: «К убыткам покупателя могут быть отнесены проценты за кредит на предварительную оплату продукции, исчисляемые со дня неисполнения договора поставки, а также проценты за кредит взятый на покупку товара, аналогичного не поставленному в случае правомерного отказа покупателя от исполнения прежнего договора поставки».

Думается, что эти и другие предложения помогли бы оптимизировать законодательство, регулирующее отношения по договору поставки.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

Нормативные правовые акты

Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (в ред. от 21.07.2014) // Собрание законодательства РФ. 2014. № 31. С. 1984.

Конвенция Организации Объединенных Наций о договорах международных купли-продажи товаров (заключена в Вене 11 апреля 1980 года) // Вестник ВАС РФ. 1994. № 1. С.8.

Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 № 14-ФЗ (в ред. от 23.05.2016) // Собрание законодательства РФ. 1996. № 5. Ст. 410

Федеральный закон от 27.12.2002 № 184-ФЗ «О техническом регулировании» (в ред. от 28.11.2015) // Российская газета. 1998. 27 апреля

Закона РФ "О защите прав потребителей" от 7 февраля 1992 года № 2300-1 (ред. 13.07.2015) // Российская газета 1992. 7 февраля

Указ Президента РФ от 20 декабря 1994 г. № 2204 «Об обеспечении правопорядка при осуществлении платежей по обязательствам за поставку товаров» // Собрание законодательства Российской Федерации 1994 г. № 35. 30 августа Ст. 3690

Инструкция о порядке приемки продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления по количеству"

(Утверждена постановлением Госарбитража при СМ СССР от 15.06.65 № П-6 с дополнениями и изменениями внес. Пост. Госарбитража СССР от 29.12.73 № 81 и от 14.11.74 № 98 // Бюллетень нормативных актов министерств и ведомств СССР. 1975 г. № 2, №3

Постановление Правительства РФ от 18 августа 1995 г. № 817 «О мерах по обеспечению правопорядка при осуществлении платежей по обязательствам за поставку товаров, выполнение работ или оказание услуг» // Собрание законодательства Российской Федерации. 1995 г. № 34. 21 августа Ст. 3462 (утратило силу)

Судебная практика

Постановление Пленума ВАС РФ от 22.10.1997 № 18 «О некоторых вопросах, связанных с применением Положений Гражданского кодекса Российской Федерации о договоре поставки» // Российская газета. 2006 26 июня

Постановление Президиума Высшего Арбитражного Суда РФ от 21 января 1997 г. № 4132/96 // Российская газета. 2001. 22 декабря

Письмо Высшего Арбитражного Суда РФ от 30 января 1995 г. № С1-7/ОП-54 «Об отдельных рекомендациях, принятых на совещаниях по судебной-арбитражной практике» // Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации. 1995. № 4. 12 августа

Обзор судебной практики Верховного Суда Российской Федерации за первый квартал 2016 года: Постановление Президиума Верховного Суда РФ от 29 апреля 2016 г. №2 // Бюллетень Верховного Суда Российской Федерации. 2016 г. №8.

Определение Арбитражного Суда Свердловской области о принятии искового заявления к производству и о назначении предварительного судебного заседания по делу №А60-1823/2015 от 24 апреля 2015 г.// Архив Арбитражного Суда Свердловской области (документ опубликован не был)

Определение Арбитражного Суда свердловской области о назначении дела к судебному разбирательству по делу № А60-1823/2015 от 10 июня 2015 г.// Архив Арбитражного Суда Свердловской области (документ опубликован не был)

Определение Арбитражного Суда Свердловской области о принятии заявления к рассмотрению, назначении судебного заседания по делу №А60-1823/2015 от 6 августа 2015 г.// Архив Арбитражного Суда Свердловской области (документ опубликован не был)

Решение Арбитражного Суда Свердловской области по делу №А60-1823/2015 от 10 июля 2015 г.// Архив Арбитражного Суда Свердловской области (документ опубликован не был)

Литература

Брагинский М.И. Предварительный договор в хозяйственных отношениях //Советское государство и право. 1971. № 3. С.108

Вахнин И.Г. Учет целей договора и целей деятельности сторон при формировании условий договора поставки // Законодательство. 2009. №1 С. 308

Витрянский В.В. Договор купли-продажи и его отдельные виды М, 2011. №12 С. 76

Витрянский В. В. Проценты по денежному обязательству как форма ответственности // Хозяйство и право. 2012. С.47

Гаврилов Э.П. Некоторые аспекты ответственности за нарушение денежных обязательств // Хозяйство и право. 2010. № 9 С. 136

Гражданское право: Учебник / ред. *Сергеева А.П., Толстого Ю.К.* М.: 2011. Ч. 2. С. 59.

Гончарова Н. Новое гражданское законодательство: договор поставки и ответственность // Хозяйство и право. 2014. С. 74

Дружинина Л. Поставка: трудности квалификации // 2015. № 14 С. 206

Клейн Н.И. Договор поставки // Законодательство и экономика. 2012. №7-8. С. 38.

Комментарий к части второй Гражданского Кодекса Российской Федерации для предпринимателей / *Общ. ред. Брагинского М. И.* М.: Фонд «Правовая культура». - 2013. С. 361

Новоселова Л. А. Ответственность за неисполнение денежного обязательства // Закон. 2011. С. 50

Новоселова Л. А. Проценты по денежным обязательствам. М.: 2014. С. 238

Осипян Б. А. Ответственность сторон при неисполнении или неправомерном расторжении гражданских договоров // Право и экономика. 2013. С. 229

Попов А. Ответственность за неисполнение денежного обязательства // Хозяйство и право. 2008. С. 497

Садиков О.Н. Комментарий к части второй ГК РФ. М.: Фонд «Правовая культура». 2013. С. 97

Трапезников В. Обязательства, возникающие из договора поставки // Российская юстиция. №4. 2010 18 июля

Умаров С.Б. Нарушение обязательств по договору поставки. М.: 2015. С. 272

Шершеневич Г.Ф. Курс торгового права. Т. II: Товар, Торговые сделки. М.: 2014. С. 331