

Министерство образования и науки Российской Федерации
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
«Российский государственный профессионально-педагогический университет»
Институт гуманитарного и социально-экономического образования
Кафедра менеджмента

К защите допускаю

Зав. кафедрой менеджмента

_____ В.А. Шапошников

« ____ » _____ 2017г.

ВЫПУСКНАЯ КВАЛИФИКАЦИОННАЯ РАБОТА

Разработка и реализация плана внешнего управления в ходе процедуры
несостоятельности (банкротства) предприятия

Исполнитель:

студент группы АУ-411п

подпись

А.В. Вольхина

Руководитель:

канд. экон. наук, доцент

подпись

Л.Н. Бондарева

Нормоконтролер:

канд. экон. наук, доцент

подпись

М.М. Микушина

Екатеринбург 2017

Аннотация

Выпускная квалификационная работа выполнена на 90 страницах, содержит 15 рисунков, 10 таблиц, 40 используемых источников литературы, а также 1 приложения на 8 страницах.

Ключевые слова: (до 40 печатных знаков включая пробелы) ВНЕШНЕЕ УПРАВЛЕНИЯ, РАЗРАБОТКА, РЕАЛИЗАЦИЯ, КРЕДИТОР, ДОЛЖНИК, АРБИТРАЖНЫЙ УПРАВЛЯЮЩИЙ, ВНЕШНИЙ УПРАВЛЯЮЩИЙ, БАНКРОТСТВА, ПЛАН, ЗАКОН, МЕРЫ, САНАЦИЯ, ВОССТАНОВЛЕНИЕ, ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТЬ

Целью работы является максимальное удовлетворение требований кредиторов, а именно ООО «Уральский завод энергосберегающих панелей Экоффера».

Для достижения поставленной цели в работе решаются следующие задачи:

1. Изучить и подобрать мероприятия, подходящие для конкретного предприятия;
2. Экономически и практически обосновать выбор мер по восстановлению платежеспособности;
3. Рассчитать прибыль от предполагаемых мер, срок реализации и расходы на мероприятия;
4. Приступить к реализации плана внешнего управления
5. Составить сведения о реализации плана внешнего управления, указать расхождения при наличии;
6. Анализ собранных результатов;
7. Результат плана внешнего управления (сведения о расчете с кредиторами).

Объектом исследования являются должник ООО «Строительная компания» РОСПРОМИНЖИНИРИНГ».

СОДЕРЖАНИЕ

ВВЕДЕНИЕ	5
1. ТЕОРИТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА) ПРЕДПРИЯТИЙ	
1.1. Институт несостоятельности (банкротства) предприятий	8
1.2. Процедуры, применяемые в деле о несостоятельности (банкротства) предприятий	11
1.3. Процедура внешнего управления в деле о несостоятельности (банкротства)	21
2. АНАЛИЗ ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ООО «СТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ» РОСПРОМИНЖИНИРИНГ»	
2.1. Краткая характеристика ООО «Строительная компания» РОСПРОМИНЖИНИРИНГ»	32
2.2. Анализ коэффициентов, характеризующих платежеспособность должника	32
2.3. Анализ коэффициентов, характеризующих финансовую устойчивость должника	40
2.4. Анализ коэффициентов, характеризующих деловую активность должника	45
2.5. Анализ финансового положения (актива и пассива) должника	50
2.6. Результаты анализа финансово- хозяйственной деятельности должника	56

3. РАЗРАБОТКА И РЕАЛИЗАЦИЯ ПЛАНА ВНЕШНЕШНЕГО УПРАВЛЕНИЯ В ХОДЕ ПРОЦЕДУРЫ О НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА) ООО «СТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ» РОСПРОМИНЖИНИРИНГ»

3.1.Разработка плана внешнего управления должника	58
3.2. Реализация плана внешнего управления должника	65
3.3. Результаты внешнего управления в деле о несостоятельности (банкротства) ООО «Строительная компания» РОСПРОМИНЖИНИРИНГ»	68
ЗАКЛЮЧЕНИЕ	71
СПИСОК ИСПОЛЬЗУЕМОЙ ЛИТЕРАТУРЫ	73
ПРИЛОЖЕНИЕ	76

ВВЕДЕНИЕ

Внешнее управление одна из процедур санации, которая не только восстанавливает платежеспособность должника, но и полностью удовлетворяет требования кредиторов. О введении внешнего управления решается собранием кредиторов и является исключительным правом.

В процедуре внешнего управления имеются множество неисследованных аспектов, таких как введение процедуры внешнего управления без экономического обоснования, разработки плана внешнего управления, реализация плана внешнего управления и многое другое. Проблема с планом внешнего управления присутствует. С каждым годом актуальность данной темы возрастает. Институт несостоятельности (банкротства) не выполняет свою первоочередную цель – это восстановление платежеспособности, а не дальнейшая ликвидация. Многие помощники и сами арбитражные управляющие никогда не проводили процедуру внешнего управления. Возникает проблема, когда собрание кредиторов и Арбитражный суд решают о введении внешнего управления для юридического лица, квалификация и опыт внешнего управляющего проверяется судом.

Опыт в процедуре внешнего управления важная часть, так как не соответствие разработки и реализация плана в большинстве случаев ведет не к восстановлению платежеспособности должника, а к усилению негативных тенденций денежного состояния фирмы. В практике имеются случаи, когда внешний управляющий разрабатывает план внешнего управления, переходит к реализации и выходит так, что расходов по мероприятиям в несколько раз выше, чем предполагалось. Не соответствие разработки и реализации плана ведет должника в конкурсное производство. Некоторые арбитражные

управляющие и вовсе отказываются проводить процедуру внешнего управления из-за нехватки практического опыта. Изменить ситуацию поможет только увеличение процедур внешнего управления, дополнительные квалификационные курсы для повышения практических знаний внешнего управления.

Актуальность данной темы обусловлено, тем, что каждое предприятие имеет ключевую роль в экономике Российской Федерации. В первую очередь государству выгодно восстановление платежеспособности предприятий, так как каждая организация выплачивает налоговые обязательства, а это бюджетные деньги. Чем больше предприятий будет выходить в конкурсное производство, тем меньше отчислений будет получать государство.

Проблемы банкротства сохраняют свою актуальность в российской правоприменительной практике, несмотря на достаточно часто изменяемое нормативное регулирование в этой области. Институт банкротства, наиболее динамично обновляющийся правовой институт в экономической сфере России: частый пересмотр правовых норм, непрерывный поиск компромисса интересов несостоятельных должников, кредиторов, общества и государства.

Объектом исследования является ООО «СТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ» РОСПРОМИНЖИНИРИНГ». Предприятие признано несостоятельным (банкротом) Арбитражным судом Свердловской области. Актуальность темы, конкретно для данного общества – это восстановление платежеспособности, предприятия, расчет с кредиторами. Границы исследования – разработка плана и его эффективная реализация для кредиторов и самого должника.

Цель ВКР: максимальное удовлетворение требований кредиторов. Целевые действия для достижения цели: разработка и реализация плана внешнего управления в деле о несостоятельности (банкротстве), с обоснованием мер по восстановлению платежеспособности должника и расчета с кредиторами.

Задачи ВКР:

1. Изучить и подобрать мероприятия, подходящие для конкретного предприятия;
2. Экономически и практически обосновать выбор мер по восстановлению платежеспособности;
3. Рассчитать прибыль от предполагаемых мер, срок реализации и расходы на мероприятия;
4. Приступить к реализации плана внешнего управления
5. Составить сведения о реализации плана внешнего управления, указать расхождения при наличии;
6. Анализ собранных результатов;
7. Результат плана внешнего управления (сведения о расчете с кредиторами).

Методологической основой исследования послужил принцип системного подхода, также нормативные документы, экономическая литература российских и зарубежных авторов, а также отчетные и другие документы исследуемой организации.

В работе используются такие основные методы исследования, как:

- теоретический;
- эмпирический.

В главе 1 рассмотрим теоретические основы внешнего управления.

1. ТЕОРИТИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА) ПРЕДПРИЯТИЙ.

1.1. Институт несостоятельности (банкротства) предприятий.

Практическое применение законодательства о банкротстве в современной России следует связывать с принятием Закона РФ от 19 ноября 1992 г. «О несостоятельности (банкротстве) предприятий», которым были восприняты основные тенденции развития мирового законодательства о банкротстве, зарубежный и отечественный (главным образом дореволюционный) опыт регулирования отношений банкротства. Вместе с тем, этот Закон учитывал особенности переходного периода в России. В преамбуле Закона было указано, что должниками, которые могут быть признаны банкротами, являются только предприниматели («занимающиеся предпринимательской деятельностью юридическое лицо, или не образующие юридического лица предприниматели, или гражданин – предприниматель»).

Закон имел недостатки, затруднявшие применение. В частности, он не регламентировал детально особенности судопроизводства по делам о банкротстве. Многие аспекты отношений банкротства регулировались подзаконными нормативными актами: указами Президента РФ, постановлениями Правительства РФ, распоряжениями регулирующего органа в сфере финансового оздоровления и банкротства – Федеральным управлением по делам о несостоятельности (банкротстве) при Государственном комитете РФ по управлению государственным имуществом. Большинство этих актов были направлены на создание организационных, экономических и иных условий,

необходимых для реализации Закона о банкротстве, главным образом в отношении государственных предприятий. Существовали противоречия между Законом о банкротстве и подзаконными актами, закрепляющими, по существу, двойной стандарт в отношении частных и государственных предприятий. Недостатки указанного закона, а также принятие в 1994 г. первой части ГК РФ, содержащего нормы о банкротстве, предопределили несостоятельности (банкротстве)».

Закон о банкротстве 1998 г., как показала практика его применения, имел ряд недостатков: в частности, но недостаточно обеспечивал интересы должника, а также государства в деле о банкротстве; широко использовался как средство для передела собственности; не содержал действенных норм о независимости арбитражных управляющих и их ответственности; имел другие недостатки.

В 2002 г. был принят новый АПК РФ, который наряду с обновленными общими процессуальными нормами содержал гл. 28 «Рассмотрение дел о несостоятельности (банкротстве)». Это обстоятельство предопределило принятие в 2002 г. действующего в настоящее время Закона о банкротстве, который отличается от предыдущих законов о банкротстве значительно большим законодательным массивом. Если в Законе о банкротстве 1992 г. была статья, а в Законе о банкротстве 1998 г.- 189 статей, то в Законе о банкротстве 2002 г. появилось их уже более 400 [6, с.30].

Появились новые институты, например, процедура финансового оздоровления, саморегулируемые организации арбитражных управляющих, проверка обоснованности заявленных требований в судебном заседании в целях введения процедуры наблюдения, переход из конкурсного производства во внешнее управление, банкротство стратегических организаций и др. Сам институт банкротства – это совокупность условий, правил, механизмов и норм, которые определяют производственно-финансовое положение предприятия, направленных на санирование экономики.

Институт банкротства позволяет решить две задачи:

- обеспечить должнику защиту от кредиторов, требования которых он не в состоянии удовлетворить,
- защитить интересы каждого кредитора от неправомерных действий должника и других кредиторов, обеспечив сохранность имущества и справедливое его распределение между кредиторами [1, с.1].

Цели и задачи института несостоятельности (банкротства) представляют собой предмет исследования многих ученых и, поэтому, существующие в доктрине подходы к определению данных понятий носят различный характер. В современной юридической литературе большое значение придается вопросам толкования норм законодательства, касающихся цели института несостоятельности (банкротства) [11, с.21].

Так, М. Хоуман считает наиболее важными целями законодательства о несостоятельности: «упорядоченное разрешение дел должника, а не полная свобода действий для всех; увеличение возврата средств (с учетом расходов на проведение процедур) в интересах всех сторон; спасение бизнеса жизнеспособного предприятия, а так же справедливое распределение средств между сторонами; поддержание общественного доверия к процессу управления имуществом неплатежеспособных должников и обеспечение предсказуемого исхода процедур» [11, с. 34].

М. В. Телюкина (Профессор кафедры предпринимательского права юридического факультета МГУ) полагает, что «цели российского конкурсного права состоят в том, чтобы, во-первых, восстановить платежеспособность юридического лица при наличии такой возможности; во-вторых, оперативно ликвидировать юридические лица, восстановить финансовое состояние которых невозможно. Эти цели следует считать равнозначными» [14, с. 12].

Следует отметить, что цель является важной структурной характеристикой института банкротства, так как именно она определяет все другие его категории и прежде всего систему применяемых к должнику правовых средств такого характера как, например, экономического, организационного и информационного. Что касается задач процедур

банкротства, то здесь важно сказать, что единого перечня в законе не зафиксировано, что так же дает повод для дискуссии многим авторам.

Что касается задач процедур банкротства, то здесь важно сказать, что единого перечня в законе не зафиксировано, что так же дает повод для дискуссии многим авторам.

Так, по мнению О. А. Студенцовой (кандидат юридических наук), «задачами процедур банкротства являются: предотвращение массовых банкротств; защита прав и законных интересов государства, кредиторов, должника, третьих лиц; восстановление платежеспособности должника; заключение мирового соглашения; ликвидация должника при отсутствии объективной возможности восстановления его платежеспособности или заключения мирового соглашения» [20, с. 11].

Некоторые авторы видят сразу несколько вариантов задач законодательства о несостоятельности и в основном делают упор на защиту активов должника от растаскивания и защиту предприятия как экономической структуры, а также защиту наемных работников и максимально возможную защиту имущественных требований кредиторов [17, с. 166].

Все названные цели и задачи, безусловно, присущи институту банкротства, некоторые из них имеют большее, некоторые меньшее значение, но ни одна из них, какой бы она значительной не была, сама по себе не важна так, как их определенное сочетание, баланс и взаимодействие, в результате которых образуются внешний и внутренний облик, содержание и сущность правового института банкротства в том или ином обществе, государстве, то, что зачастую называют правовой системой регулирования банкротства, то, что определяет прокредиторский или продолжниковский характер данной системы [27, с. 17].

1.2. Процедуры, применяемые в деле о несостоятельности (банкротства) предприятий.

При рассмотрении дела о банкротстве должника - юридического лица применяются следующие процедуры: наблюдение, финансовое оздоровление, внешнее управление, конкурсное производство, мировое соглашение.

Наблюдение, финансовое оздоровление, внешнее управление, мировое соглашение — это процедуры реабилитационные, они ведут к восстановлению платежеспособности предприятия, к освобождению от долгов. Они призваны помочь должнику выбраться из тяжелого финансового положения, сохранить производство. Конкурсное производство, применяется к действующему предприятию только в случаях, когда финансовое состояние должника настолько безнадежно, что отсутствует реальная возможность восстановить платежеспособность или назначенная арбитражным судом реабилитационная процедура не достигла цели. Любую из процедур проводит арбитражный управляющий — человек, специально подготовленный в сфере антикризисного управления предприятиями. При осуществлении наблюдения им является временный управляющий, при финансовом оздоровлении — административный управляющий, при внешнем управлении — внешний управляющий. Их назначает и контролирует арбитражный суд.

Вторая стадия производства по делу о банкротстве - подготовка дела к судебному разбирательству. О подготовке дела судья единолично выносит соответствующее определение. При подготовке дела о банкротстве судья должен совершить следующие действия: провести судебное заседание по проверке обоснованности требований заявителя к должнику; рассмотреть заявления, жалобы и ходатайства лиц, участвующих в деле о банкротстве; установить обоснованность требований кредиторов в порядке, определенном ст. 71 «Закона о банкротстве». По результатам рассмотрения обоснованности требований заявителя к должнику арбитражный суд выносит одно из следующих определений:

- О признании требований заявителя обоснованными и введении процедуры наблюдения. Данное определение выносится, если у должника имеются внешние признаки банкротства, в определении о введении

наблюдения, должно содержаться указание на лицо, утвержденное в качестве временного управляющего.

- Об отказе во введении процедуры наблюдения и об оставлении заявления без рассмотрения. Выносится, если арбитражный суд признал требование лица, обратившегося с заявлением о признании должника банкротом, необоснованным или установил отсутствие у должника внешних признаков банкротства, при условии, что имеется заявление иного кредитора.
- Об отказе во введении процедуры наблюдения и о прекращении производства по делу о банкротстве. Выносится, если на дату заседания арбитражного суда по рассмотрению заявления о признании должника банкротом требование лица, обратившегося с таким заявлением, удовлетворено, или требование такого кредитора признано необоснованным, либо установлено отсутствие у должника внешних признаков банкротства. В деле о банкротстве назначение судебного разбирательства производится определением о введении наблюдения [1, с.5].

Согласно статье 2 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)», наблюдение - процедура банкротства, применяемая к должнику в целях обеспечения сохранности его имущества, проведения анализа финансового состояния должника, составления реестра требований кредиторов и проведения первого собрания кредиторов [1, с.2].

Эта процедура позволяет сбалансировать законные интересы участников дела о банкротстве, в частности предупредить злоупотребление правами, как со стороны должника, так и со стороны кредиторов. При введении наблюдения арбитражный суд назначает временного управляющего, который наделен контрольно-распорядительными полномочиями, направленными на обеспечение сохранности имущества должника и защиту законных интересов лиц, участвующих в деле о банкротстве.

Деятельность управляющего происходит в двух основных направлениях: во-первых, это контроль над действиями руководства должника (в том числе обеспечение сохранности его имущества); во-вторых, изучение финансового состояния должника с целью определения возможности и целесообразности проведения реорганизационных либо ликвидационных процедур. В процессе наблюдения проводится анализ финансового состояния должника, определяется стоимость его имущества, осуществляется инвентаризация, выявляются кредиторы. На стадии наблюдения временный управляющий проводит первое собрание кредиторов, которому докладывает результаты финансового анализа и предложения о дальнейшей судьбе должника.

Процессуально-правовое завершение процедуры наблюдения определяется законодателем ст. 75 закона о банкротстве «окончание наблюдения», путем принятия арбитражным судом определения или решения по результатам наблюдения. Суд принимает один из следующих документов:

- решение о признании должника банкротом и открытии конкурсного производства;
- определение о введении внешнего управления;
- определение о введении финансового оздоровления;
- определение об утверждении мирового соглашения и прекращении производства по делу о банкротстве. [1, с. 83]

Таким образом, процедура наблюдения призвана обеспечить интересы, как кредиторов, так и должника путем предотвращения возможных конфликтов. С момента принятия одного из названных выше судебных актов период наблюдения считается завершенным.

В соответствии со ст. 2 ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» финансовое оздоровление – процедура, применяемая в деле о банкротстве к должнику в целях восстановления его платежеспособности и погашения задолженности в соответствии с графиком погашения. Внешнее управление – процедура, применяемая в деле о банкротстве к должнику в целях восстановления его платежеспособности.

Эти процедуры банкротства относятся к реабилитационным, поскольку направлены на сохранение должника в качестве участника экономических отношений. Можно выделить ряд положений, являющихся общими для обеих процедур:

- применяются только в отношении должника - юридического лица;
- решение об обращении в арбитражный суд с ходатайством о введении финансового оздоровления или внешнего управления принимается на общем собрании кредиторов. Отступление от общего правила, возможно, только в случаях, прямо предусмотренных законом о банкротстве;
- в целях успешного проведения реабилитационных процедур законодательство в качестве последствий их введения предусматривает создание для должника льготных правовых условий;
- обе процедуры вводятся на основании определения арбитражного суда, при наличии, в большинстве случаев, соответствующего ходатайства собрания кредиторов [1, с.150].

Различия между этими процедурами в основном в экономических методах восстановления платежеспособности. С экономической точки зрения финансовое оздоровление представляет собой не что иное, как предоставление должнику рассрочки погашения долга под гарантией (обеспечение собственным имуществом) участников.

Руководство организацией в ходе осуществления финансового оздоровления продолжают осуществлять ее органы управления, но в качестве лица, контролирующего соблюдение должником графика погашения задолженности, арбитражным судом утверждается административный управляющий. Соответственно, основной задачей административного управляющего является осуществление контроля за ходом процедуры с целью исключения нарушения прав кредиторов.

Для успешного выполнения плана финансового оздоровления должнику предоставляются следующие правовые льготы: погашение долгов перед

кредиторами производится только в соответствии с планом финансового оздоровления и графиком погашения задолженности, отменяются меры по обеспечению требований кредиторов и по обеспечению исков, принятые ранее, приостанавливается исполнение исполнительных документов, не начисляются неустойки, проценты и т.д. Но, поскольку финансовое оздоровление производится должником самостоятельно, одновременно с целью обеспечения прав кредиторов существенно ограничивается дееспособность должника и, соответственно, полномочия его органов управления.

Основным содержанием внешнего управления является применение к должнику экономических методов восстановления платежеспособности (перепрофилирование производств, закрытие нерентабельных производств, взыскание дебиторской задолженности и др.). Роль арбитражного суда также заключается в совмещении им контрольно-надзорных функций (за исполнением судебного акта арбитражным управляющим) и судебных функций (по результатам судебных разбирательств по спорным вопросам, возникающим в ходе осуществления реорганизационных процедур, суд, принимая судебные акты, разрешает конфликт, и контролирует ход процедуры).[1, с.171]

Стоит также обратить внимание, на изменения в ст. 100 закона, согласно которой, кредитор, предъявивший свои требования, обязан возместить внешнему управляющему расходы на уведомление кредиторов о предъявлении таких требований. В связи с этим арбитражный управляющий обязан сообщать по требованию лиц, желающих заявить свои требования, примерную сумму расходов на уведомление кредиторов о предъявлении требований и реквизиты банковского счета арбитражного управляющего, необходимые для оплаты этих расходов.

По итогам финансового оздоровления суд принимает один из судебных актов:

- определение о прекращении производства по делу о банкротстве в случае, если непогашенная задолженность отсутствует, и жалобы кредиторов признаны необоснованными;

- определение о введении внешнего управления в случае наличия возможности восстановить платежеспособность должника;
- решение о признании должника банкротом и об открытии конкурсного производства в случае отсутствия оснований для введения внешнего управления и при наличии признаков банкротства.

Окончание процедуры внешнего управления - это либо переход к расчетам с кредиторами (после накопления достаточных денежных средств или получения их от учредителей или третьих лиц), либо признание должника банкротом и открытие конкурсного производства.

Конкурсное производство – процедура, применяемая в деле о банкротстве к должнику, признанному банкротом, в целях соразмерного удовлетворения требований кредиторов. Это главная процедура банкротства, большинство дел о банкротстве оканчиваются проведением именно этой процедурой, поскольку состояние банкротства или несостоятельности, характерно для большинства лиц, в отношении которых возбуждается дело о банкротстве. Принятие арбитражным судом решения о признании должника банкротом влечет за собой открытие конкурсного производства. Суд утверждает конкурсного управляющего. Конкурсный управляющий действует до даты завершения конкурсного производства или прекращения производства по делу о банкротстве [1, с.40].

Основной задачей конкурсного производства является осуществление расчетов с кредиторами на справедливой и пропорциональной основе. Основная задача конкурсного производства выполняется путем аккумуляции имущества должника в так называемую конкурсную массу и ее реализации, за счет вырученных средств и расчетов с кредиторами. Следствием конкурсного производства является выведение должника из экономического оборота: юридического лица - навсегда, поскольку завершение конкурсного производства влечет его ликвидацию. Поскольку основной задачей конкурсного производства является производство расчетов с кредиторами путем реализации имущества должника, эта процедура более

других схожа с исполнительным производством, осуществляемым по делам искового производства. Роль арбитражного суда носит контрольно-надзорный характер и в то же время продолжает осуществлять судебные функции (разрешает споры и конфликты).

Открытие конкурсного производства происходит на основании решения арбитражного суда о признании должника банкротом. Конкурсное производство вводится на срок до шести месяцев и может продляться по ходатайству лиц, участвующих в деле определением суда. Утверждение конкурсного управляющего, а также освобождение (отстранение) его от исполнения обязанностей является прерогативой арбитражного суда. При появлении достаточных оснований полагать, что платежеспособность должника может быть восстановлена, арбитражный суд может принять определение о прекращении конкурсного производства и о переходе к внешнему управлению в отношении должника. При возникновении разногласий между конкурсным управляющим и органами местного самоуправления по поводу имущества должника, оставшегося после завершения расчетов с кредиторами, арбитражный суд, по заявлению конкурсного управляющего, решает этот спор и выносит определение, в котором определяются условия передачи имущества органу местного самоуправления. Арбитражный суд рассматривает отчет конкурсного управляющего и решает вопрос о возможности завершения конкурсного производства. Арбитражный суд рассматривает жалобы кредиторов на действия (бездействие) конкурсного управляющего, а также заявления (ходатайства) кредиторов или конкурсного управляющего по вопросам, возникшим в ходе конкурсного производства. Конкурсный управляющий по истечении тридцати, но не позднее шестидесяти дней с даты получения определения суда о завершении конкурсного производства должен представить данное определение в орган, осуществляющий государственную регистрацию юридических лиц.

Таким образом, конкурсное производство - процедура банкротства абсолютно неплатежеспособного должника, осуществляемая назначаемым

арбитражным судом конкурсным управляющим под контролем арбитражного суда и кредиторов, основной целью которого является производство расчетов с кредиторами путем реализации имущества должника и направленная на выведение должника из экономического оборота.

Мировое соглашение-это процедура банкротства, применяемая на любой стадии рассмотрения дела о банкротстве в целях прекращения производства по делу о банкротстве путем достижения соглашения между должником и кредиторами.

Мировое соглашение, заключаемое в деле о банкротстве, имеет двойственную правовую природу. С одной стороны, оно представляет собой гражданско-правовую сделку, договор, заключаемый между основными участниками процесса. Причем это такой договор, который приобретает силу только после утверждения его судом. С другой стороны, мировое соглашение - это процедура банкротства: несмотря на то, что основным последствием его утверждения является прекращение производства по делу о банкротстве (п.1 ст. 159 Закона), рассмотрение дела не может считаться завершенным до полного исполнения должником условий мирового соглашения. Указанные черты правовой природы мирового соглашения, заключаемого в деле о банкротстве, определяют и его особенности, которые можно подразделить на три группы: материально-правовые, процессуально-правовые и процедурные (как процедуры банкротства) [1, с.140].

Рассмотрим материально-правовые особенности. Решение о заключение мирового соглашения со стороны должника принимается руководителем должника – юридического лица. Решение о заключении мирового соглашения со стороны конкурсных кредиторов и уполномоченных органов принимается собранием кредиторов, принятым большинством голосов от общего числа голосов конкурсных кредиторов и уполномоченных органов, при условии, что за заключение мирового соглашения проголосовали все кредиторы, обязательства перед которыми обеспечены залогом имущества должника (п. 2 ст. 150 Закона).

Мировое соглашение заключается в письменной форме, подписывается со стороны должника - только им самим (от имени юридического лица - руководителем, внешним или конкурсным управляющим), со стороны кредиторов - уполномоченным лицом собранием кредиторов. Помимо должника и кредиторов участниками мирового соглашения могут быть третьи лица, если они принимают на себя исполнение каких-либо обязательств должника. [1, с.190]

Мировое соглашение может быть расторгнуто либо по соглашению между всеми голосовавшими за его заключение кредиторами и должником, либо арбитражным судом по требованию кредиторов, обладающих требованиями к должнику в размере не меньшем чем одна четвертая требований всех конкурсных кредиторов и уполномоченных органов.

К процессуально-правовым особенностям можно отнести, процедуру заключения мирового соглашения. Мировое соглашение может быть заключено и утверждено судом на любой стадии рассмотрения дела о банкротстве. Оно вступает в силу только после утверждения его арбитражным судом. Мировое соглашение может быть утверждено судом только при условии погашения задолженности по требованиям кредиторов первой и второй очереди. Определение об утверждении мирового соглашения вступает в силу с момента принятия. Мировое соглашение утверждается в отдельном заседании арбитражного суда, которое проводится по правилам, установленным АПК, с обязательным извещением всех лиц, участвующих в деле о банкротстве, о времени и месте судебного разбирательства. Последствием утверждения арбитражным судом мирового соглашения является прекращение производства по делу.

Мировое соглашение как процедура банкротства является одновременно гражданско-правовой сделкой и процедурой банкротства, т.е. одним из способов реализации механизма банкротства. После утверждения судом мирового соглашения полностью восстанавливается дееспособность должника: полномочия арбитражного управляющего прекращаются. В ходе

осуществления этой процедуры прекращаются какие-либо процессуальные действия и контроль за должником со стороны арбитражного суда, управление делами осуществляют органы юридического лица в соответствии с Уставом, должник вправе совершать любые сделки, в том числе направленные на отчуждение имущества, без ограничений. Основным содержанием мирового соглашения как процедуры банкротства является исполнение должником условий соглашения в порядке и сроки, которые им установлены. Мировое соглашение как процедура банкротства заканчивается в момент полного исполнения должником условий мирового соглашения. В случае расторжения мирового соглашения в отношении всех кредиторов, голосовавших за его заключение, определением арбитражного суда (ст.166 Закона) производство по делу о банкротстве возобновляется, в отношении должника вводится та процедура банкротства, в ходе осуществления которой было заключено мировое соглашение [1, с.197].

Таким образом, утверждение мирового соглашения можно назвать своеобразной формой пересмотра судебных актов, принятых при рассмотрении дела о банкротстве. Необходимо учитывать, что как подчеркивал в своем определении Конституционный Суд РФ, по своей юридической природе мировые соглашения по делам о банкротстве значительно отличаются от мирового соглашения, заключаемого в исковом производстве, в частности тем, что отношения между их участниками основываются, как правило, в силу основных законов рыночной экономики и свойственных им правовых принципов регулирования, вытекающих из смысла и духа Конституции РФ, на принуждении меньшинства кредиторов большинством, поскольку значительное число участвующих в процессе банкротства кредиторов делает невозможным получение согласия с условиями мирового соглашения каждого отдельного кредитора.

1.3. Процедура внешнего управления в деле о несостоятельности (банкротства).

Процедура внешнего управления- одна из процедур несостоятельности (банкротства) способная восстановить платежеспособность должника.

До даты утверждения внешнего управляющего арбитражный суд возлагает исполнение обязанностей и осуществление прав внешнего управляющего на лицо, исполнявшее обязанности временного управляющего или административного управляющего должника. Об утверждении внешнего управляющего арбитражный суд выносит определение, которое подлежит немедленному исполнению. Определение об утверждении внешнего управляющего может быть обжаловано и не влечет за собой приостановление его исполнения. Внешний управляющий утверждается арбитражным судом. От даты введения внешнего управления, прекращаются полномочия руководителя должника, управление делами должника возлагается на внешнего управляющего, внешний управляющий вправе издать приказ об увольнении руководителя должника или предложить руководителю должника перейти на другую работу в порядке и на условиях, которые установлены трудовым законодательством, прекращаются полномочия органов управления должника и собственника имущества должника - унитарного предприятия, полномочия руководителя должника и иных органов управления должника переходят к внешнему управляющему, за исключением полномочий органов управления должника, предусмотренных пунктом 2 статьи 94 Закона №127-ФЗ [1, с.100].

После того, как в организации введено внешнее управление, на удовлетворение требований кредиторов по денежным обязательствам и об уплате обязательных платежей, срок исполнения которых наступил до введения внешнего управления, объявляется мораторий. Мораторий – это приостановление исполнения должником денежных обязательств и уплаты обязательных платежей.

В течение срока действия моратория приостанавливается исполнение исполнительных документов по имущественным взысканиям и иным документам, взыскание по которым производится в бесспорном порядке.

Однако организации-должнику придется выплачивать долги по исполнительным документам, которые выданы на основании решения суда до введения внешнего управления:

- о взыскании задолженности по заработной плате;
- о выплате вознаграждений по авторским договорам;
- об истребовании имущества из чужого незаконного владения;
- о возмещении вреда, причиненного жизни или здоровью;
- о возмещении морального вреда;
- о взыскании задолженности по текущим платежам.

Мораторий не распространяется на требования о взыскании задолженности по заработной плате, о выплате вознаграждений по авторским договорам, о возмещении вреда, причиненного жизни или здоровью, о возмещении морального вреда [1, с.181].

Пени и штрафы за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств начисляются только по текущим денежным обязательствам и обязательным платежам, которые возникли после принятия заявления о признании должника банкротом. На требование кредиторов, которые были установлены на момент введения внешнего управления, пени начислять не нужно. На основании пункта 2 статьи 95 Закона о банкротстве установлено начислять проценты на суммы требований кредиторов каждой очередности с момента введения внешнего управления. Начисление процентов прекращается, если арбитражный суд вынес определение о начале расчетов с кредиторами; требования кредиторов удовлетворены должником или третьим лицом в ходе внешнего управления; должник признан банкротом и открыто конкурсное производство. На основании подпункта 2 пункта 1 статьи 265 НК РФ проценты, начисляемые на суммы требований кредиторов, являются внереализационными расходами и уменьшают налогооблагаемую прибыль [1, с.102].

В ходе внешнего управления кредиторы вправе предъявить свои требования должнику, для этого им следует обратиться в арбитражный суд,

который вынесет определение: включить или не включить в реестр требований кредиторов задолженность и в каком размере.

Не позднее чем через месяц от даты своего утверждения внешний управляющий обязан разработать план внешнего управления и представить его собранию кредиторов для утверждения, принять в управление имущество должника и провести его инвентаризацию.

Внешнему управляющему предстоит разработать план внешнего управления и представить его для утверждения собранию кредиторов. План внешнего управления должен предусматривать меры по восстановлению платежеспособности должника, условия и порядок реализации указанных мер, расходы на их реализацию и иные расходы должника. Платежеспособность должника признается восстановленной при отсутствии признаков банкротства.

План внешнего управления должен:

- соответствовать требованиям, установленным федеральными законами;
- предусматривать срок восстановления платежеспособности должника;
- содержать обоснование возможности восстановления платежеспособности должника в установленный срок [1, с.174].

План внешнего управления должен предусматривать разграничение компетенции между собранием кредиторов и комитетом кредиторов в части утверждения сделок должника, если такое разграничение не установлено собранием кредиторов или имеются основания для перераспределения компетенции между собранием кредиторов и комитетом кредиторов.

Внешний управляющий по требованию собрания кредиторов или комитета кредиторов отчитывается перед кредиторами о ходе внешнего управления и реализации плана внешнего управления. План внешнего управления предусматривает меры и сроки по восстановлению платежеспособности должника, условия и порядок реализации указанных мер, расходы на их реализацию и другие расходы должника. Рассмотрение вопроса

об утверждении и изменении плана внешнего управления относится к исключительной компетенции собрания кредиторов [1, с.179].

План внешнего управления рассматривается собранием кредиторов, которое созывается внешним управляющим не позднее чем через два месяца от даты утверждения внешнего управляющего. Внешний управляющий уведомляет конкурсных кредиторов и уполномоченные органы о дате, времени и месте проведения указанного собрания в порядке, предусмотренном Законом №127-ФЗ, и обеспечивает возможность ознакомления с планом внешнего управления не менее чем за четырнадцать дней до даты проведения указанного собрания.

Собрание кредиторов имеет право принять одно из решений:

- об утверждении плана внешнего управления;
- об отклонении плана внешнего управления и обращении в арбитражный суд с ходатайством о признании должника банкротом и об открытии конкурсного производства;
- об отклонении плана внешнего управления. Указанное решение должно предусматривать срок созыва следующего собрания кредиторов для рассмотрения нового плана внешнего управления, при этом срок созыва собрания кредиторов не может превышать два месяца от даты принятия указанного решения;
- об отклонении плана внешнего управления и отстранении внешнего управляющего с одновременным утверждением саморегулируемой организации, из числа членов которой должен быть утвержден внешний управляющий, и требований к кандидатуре внешнего управляющего [1, с.179].

Если в течение четырех месяцев от даты введения внешнего управления в арбитражный суд не представлен план внешнего управления, утвержденный собранием кредиторов, и собранием кредиторов не заявлено ходатайство,

предусмотренное настоящей статьей, арбитражный суд может принять решение о признании должника банкротом и об открытии конкурсного производства.

План внешнего управления может быть изменен в порядке, установленном для рассмотрения плана внешнего управления. Срок внешнего управления продлевается арбитражным судом в случае, если:

- собранием кредиторов принято решение об утверждении или изменении плана внешнего управления, в котором предусмотрен срок внешнего управления, превышающий первоначально установленный срок, но не более чем максимальный срок внешнего управления;
- собранием кредиторов, по результатам рассмотрения отчета внешнего управляющего, в связи с итогами внешнего управления, принято решение об обращении в арбитражный суд с ходатайством о продлении внешнего управления на срок, предусмотренный решением собрания кредиторов, но не более чем максимальный срок внешнего управления [1, с.200].

Планом внешнего управления могут быть предусмотрены следующие меры по восстановлению платежеспособности должника:

- репрофилирование производства;
- закрытие нерентабельных производств;
- взыскание дебиторской задолженности;
- продажа части имущества должника;
- уступка прав требования должника;
- исполнение обязательств должника собственником имущества должника - унитарного предприятия, учредителями (участниками) должника либо третьим лицом или третьими лицами;
- увеличение уставного капитала должника за счет взносов участников и третьих лиц;
- размещение дополнительных обыкновенных акций должника;
- продажа организации должника;
- замещение активов должника;

- иные меры по восстановлению платежеспособности должника. [1, с.182].

Внешний управляющий может продать часть имущества должника или всю организацию целиком, включая филиалы, структурные подразделения должника.

Внешний управляющий приступить к продаже имущества должника может только после проведения инвентаризации и оценки имущества. Реализовать можно лишь то имущество, которое не мешает должнику продолжать свою хозяйственную деятельность. Продать организацию целиком можно лишь по решению органа управления должника. В решении обязательно должна быть указана минимальная цена продажи. Организация или часть ее имущества, балансовая стоимость которого превышает сто тысяч рублей, продается на открытых торгах. Собрание кредиторов определяет порядок и условия проведения торгов, а организует торги внешний управляющий. Имущество должника, которое ограничено в обороте, может быть продано на закрытых торгах. В закрытых торгах принимают участие лица, которые могут иметь в собственности или на ином вещном праве указанное имущество. Начальная цена продажи организации или части имущества организации, выставяемого на торги, устанавливается решением собрания кредиторов или комитета кредиторов на основании рыночной стоимости имущества, определенной в соответствии с отчетом независимого оценщика, привлеченного внешним управляющим. Начальная цена продажи организации не может быть ниже минимальной цены, которая назначена органами управления должника. Условия проведения торгов должны предусматривать получение денежных средств от продажи организации не позднее, чем за месяц до истечения срока внешнего управления. Размер задатка для участия в торгах устанавливается внешним управляющим и не должен превышать двадцать процентов начальной цены. Продолжительность приема заявок (предложений) на участие в торгах должна быть не менее чем двадцать пять дней [1, с.104].

Внешний управляющий выступает в качестве организатора торгов либо на основании решения собрания кредиторов или комитета кредиторов

привлекает для этих целей специализированную организацию с оплатой ее услуг за счет имущества должника. Указанная организация не должна являться заинтересованным лицом в отношении должника и внешнего управляющего.

Внешний управляющий (организатор торгов) обязан опубликовать сообщение о продаже организации на торгах в официальном издании, определяемом в соответствии со статьей 28 Закона №127, а также в местном печатном органе по месту нахождения должника не позднее, чем за тридцать дней до даты проведения торгов/ Внешний управляющий (организатор торгов) также вправе опубликовать указанное сообщение в иных средствах массовой информации. В сообщении о продаже организации должны содержаться:

- сведения об организации, ее характеристики и порядок ознакомления с ними;
- сведения о форме проведения торгов и форме подачи предложения о цене организации;
- требования к участникам торгов в случае, если проводятся закрытые торги;
- условия конкурса в случае его проведения;
- срок, время и место подачи заявок и предложений о цене организации;
- порядок оформления участия в торгах, перечень представляемых участниками торгов документов и требования к их оформлению;
- размер задатка, сроки и порядок внесения задатка, реквизиты счетов;
- начальная цена продажи организации;
- величина повышения начальной цены («шаг аукциона») в случае открытой формы подачи предложений о цене организации;
- порядок и критерии выявления победителя торгов;
- время и место подведения итогов торгов;
- порядок и срок заключения договора купли - продажи;
- условия и сроки платежа, реквизиты счетов;
- сведения об организаторе торгов [1, с.96].

При подготовке к проведению торгов внешний управляющий организует прием заявок участников торгов, а также задатков. Внешний управляющий проводит торги, осуществляет подведение итогов торгов и определяет победителя, а также подписывает протокол об итогах торгов. В случае проведения торгов организатором торгов он передает протокол об итогах торгов внешнему управляющему для заключения договора купли - продажи с победителем торгов. При продаже организации посредством публичного предложения договор купли - продажи организации заключается внешним управляющим с лицом, предложившим в течение месяца от даты опубликования сообщения о продаже организации максимальную цену за организацию. Покупатель организации обязан уплатить цену продажи организации, определенную на торгах, в срок, указанный в сообщении о проведении торгов, но не позднее чем через месяц от даты подведения итогов торгов. Денежные средства, вырученные от продажи организации, включаются в состав имущества должника [1, с.102].

Внешний управляющий обязан представить на рассмотрение собрания кредиторов отчет внешнего управляющего:

- по результатам проведения внешнего управления;
- при наличии оснований для досрочного прекращения внешнего управления;
- по требованию лиц, имеющих право на созыв собрания кредиторов;
- в случае накопления денежных средств, достаточных для удовлетворения всех требований кредиторов, включенных в реестр требований кредиторов.

Отчет внешнего управляющего должен содержать:

- баланс должника на последнюю отчетную дату;
- отчет о движении денежных средств;
- отчет о прибылях и об убытках должника;

- сведения о наличии свободных денежных средств и иных средств должника, которые могут быть направлены на удовлетворение требований кредиторов по денежным обязательствам и об уплате обязательных платежей должника;
- расшифровку оставшейся дебиторской задолженности должника и сведения об оставшихся нереализованными правах требования должника;
- сведения об удовлетворенных требованиях кредиторов, включенных в реестр требований кредиторов;
- иные сведения о возможности погашения оставшейся кредиторской задолженности должника [1, с.202].

К отчету внешнего управляющего должен быть приложен реестр требований кредиторов. В отчете внешнего управляющего должно содержаться одно из предложений:

- о прекращении внешнего управления в связи с восстановлением платежеспособности должника и переходе к расчетам с кредиторами;
- о продлении установленного срока внешнего управления;
- о прекращении производства по делу, в связи с удовлетворением всех требований кредиторов, в соответствии с реестром требований кредиторов;
- о прекращении внешнего управления и об обращении в арбитражный суд с ходатайством о признании должника банкротом и об открытии конкурсного производства.

Расчеты с кредиторами производятся внешним управляющим, в соответствии с реестром требований кредиторов, начиная со дня вынесения арбитражным судом определения о переходе к расчетам с кредиторами или определения о начале расчетов с кредиторами определенной очереди. Расчеты с кредиторами производятся в порядке, предусмотренном статьями 134 - 138 Закона №127-ФЗ. Прекращение производства по делу о банкротстве или принятие арбитражным судом решения о признании должника банкротом и об

открытии конкурсного производства влечет за собой прекращение полномочий внешнего управляющего. В случае если внешнее управление завершается заключением мирового соглашения или погашением требований кредиторов, внешний управляющий продолжает исполнять свои обязанности в пределах компетенции руководителя должника до даты избрания (назначения) нового руководителя должника. Внешний управляющий обязан созвать орган управления должника, к полномочиям которого в соответствии с Законом №127-ФЗ и учредительными документами должника относится рассмотрение вопроса об избрании (назначении) руководителя должника, для рассмотрения вопроса об избрании (назначении) руководителя должника. Полномочия иных органов управления должника и собственника имущества должника - унитарного предприятия восстанавливаются. В случае если арбитражный суд принял решение о признании должника банкротом и об открытии конкурсного производства и утвердил конкурсным управляющим другое лицо или если невозможно утвердить конкурсного управляющего одновременно с принятием такого решения, внешний управляющий исполняет обязанности конкурсного управляющего до даты утверждения конкурсного управляющего. Внешний управляющий обязан передать дела конкурсному управляющему не позднее чем через три рабочих дня от даты утверждения конкурсного управляющего. [1, с.204].

В главе 2 представлен анализ хозяйственной деятельности и план внешнего управления.

2 АНАЛИЗ ФИНАНСОВО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ООО «СТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ» РОСПРОМИНЖИНИРИНГ».

2.1. Краткая характеристика ООО «Строительная компания» РОСПРОМИНЖИНИРИНГ».

Общество с ограниченной ответственность «Строительная компания» РОСПРОМИНЖИНИРИНГ» (сокращенно «СК» РОСПРОМИНЖИНИРИНГ») зарегистрировано с 17.03.2011г. Генеральный директор Кузнецов Денис Андреевич. Размер уставного капитала 100 тыс. руб. Организация принимала участие в 41 тендере из них выиграла 23 тендера. Основным заказчиком является Администрация Города Екатеринбурга и Министерство промышленности и науки Свердловской области. Организация насчитывает 4 дочерние компании. Учредителями являются 2 физических лица и 1 российская компания. Компания является субъектом Малого и Среднего

Предпринимательства, категория: малое предприятие, дата включения в реестр:
1 августа 2016 г.

Основным видом деятельности по ОКВЭД является:

- 71.11.1 Деятельность в области архитектуры, связанная со зданиями и сооружениями

Дополнительные виды деятельности по ОКВЭД: (22.2, 23.19.1; 23.19.2; 23.19.9; 28.2; 38.32.2; 38.32.4.)

2.2 Анализ коэффициентов, характеризующих платежеспособность должника.

Анализ финансов-хозяйственной деятельности ООО «СК» РОСПРОМИНЖИНИРИНГ» (далее — Должник) проводится в соответствии с требованиями Правил проведения арбитражным управляющим финансового анализа, утвержденным Постановлением Правительства Российской Федерации от 25 июня 2003 года № 367. Финансовый анализ (далее — Анализ) проводится в целях:

а) о возможности (невозможности) восстановления платежеспособности Должника и обоснования целесообразности введения в отношении должника соответствующей процедуры банкротства;

б) определения возможности покрытия за счет имущества Должника судебных расходов [2, с.1].

Рассматриваемых периодов 3.

После проведенного анализа арбитражный управляющий предоставляет заключение (отчет) в Арбитражный суд, о возможности или невозможности восстановить платежеспособность предприятия. Арбитражный суд принимает заключение арбитражного управляющего, если в отчете присутствуют обоснования возможности или невозможности платежеспособности

предприятия, формулы, таблицы, рисунки, динамика изменений является обязательной частью отчета.

Переходим к анализу коэффициентов, характеризующих платежеспособность должника. Коэффициенты, характеризующие платежеспособность должника представлены в таблице 1.

Таблица 1 - Коэффициенты, характеризующие платежеспособность должника.

Показатель	2014г.	2015г.	2016г.	Нормативное значение
1	2	3	4	5
Коэффициент абсолютной ликвидности (КАБЛ).	0,05	0,01	0,01	0,2
Коэффициент текущей ликвидности.	1,0	0,6	0,9	1,0-2,0.
Показатель обеспеченности обязательств должника его активами.	0,09	0,7	0,8	близко к 1,0 или выше
Степень платежеспособности по текущим	4,8	11,6	8,3	чем меньше этот показатель, тем выше способность

обязательств ам.				погасить текущие обязательства за счет собственной выручки
---------------------	--	--	--	---

Коэффициент абсолютной ликвидности (КАБЛ).

Коэффициент абсолютной ликвидности показывает, какая часть краткосрочных обязательств может быть погашена немедленно. Значение данного показателя должно быть не менее 0,2. Динамика коэффициента абсолютной ликвидности представлен на рисунке 1. *Формула: [Коэффициент абсолютной ликвидности] = [Наиболее ликвидные оборотные активы]/[Текущие обязательства Должника] [2, с. 2].*



Рисунок 1 - Динамика коэффициента абсолютной ликвидности.

Как видно из графика, в период с 2014г. по 2016г. коэффициент абсолютной ликвидности не соответствует нормативному значению 0,2. Данный коэффициент можно назвать критичным.

Коэффициент текущей ликвидности.

Коэффициент текущей ликвидности показывает, достаточно ли у предприятия средств, которые могут быть использованы им для погашения своих краткосрочных обязательств. Нормативное значение коэффициента составляет 1,0-2,0. Значение ниже 1 говорит о высоком финансовом риске, связанном с тем, что предприятие не в состоянии стабильно оплачивать текущие счета. Значение более 3 может свидетельствовать о нерациональной структуре капитала. Динамика коэффициента текущей ликвидности представлен на рисунке 2. *Формула: Коэффициент текущей ликвидности = [Ликвидные активы]/[Текущие обязательства Должника] [2, с.2].*

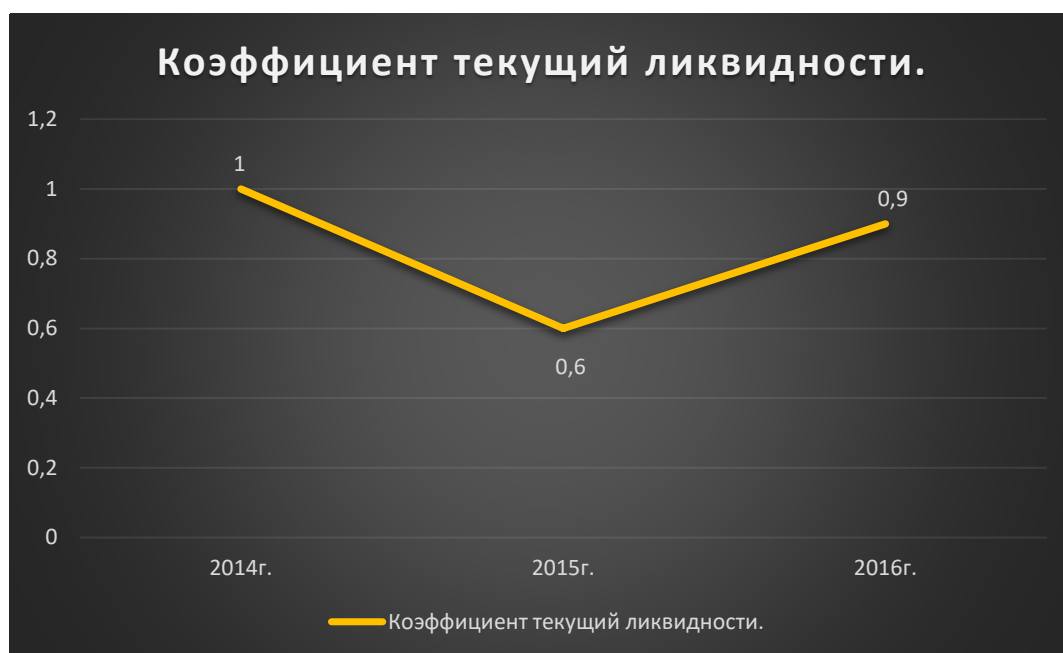


Рисунок 2 - Динамика коэффициента текущей ликвидности.

На графике представлен коэффициент текущей ликвидности, в 2014г. соответствовал нормативному значению. В период с 2015г. по 2016г. коэффициент снизился и перестал соответствовать нормативному значению. но близок к 1,0.

Показатель обеспеченности обязательств должника его активами.

Показатель обеспеченности обязательств Должника его активами характеризует величину активов Должника, приходящихся на единицу долга. Значение данного показателя должно быть близко к 1,0 или выше. Динамика показателя обеспеченности обязательств должника его активами представлена на рисунке 3. *Формула: Показатель обеспеченности активами = ([Скорректированные внеоборотные активы] + [Ликвидные активы])/ [Обязательства Должника] [2, с.3].*



Рисунок 3 - Динамика показателя обеспеченности обязательств должника его активами.

В 2014г. коэффициент не соответствовал нормативному значению. В период с 2015г. по 2016г. показатель близок к 1. Значение данного показателя должно быть близко к 1,0 или выше, что соответствует нормативному значению.

Степень платежеспособности по текущим обязательствам.

Степень платежеспособности по текущим обязательствам определяет текущую платежеспособность организации, объемы ее краткосрочных заемных средств и период возможного погашения организацией текущей задолженности

перед кредиторами за счет выручки. Структура долгов и способы кредитования организации характеризуются распределением показателя «степень платежеспособности общая» на коэффициенты задолженности по кредитам банков и займам, а также другим организациям, бюджету, внутреннего долга. Перекос структуры долгов в сторону товарных кредитов, полученных от других организаций, скрытого кредитования за счет неплатежей в бюджет и задолженности по внутренним выплатам отрицательно характеризует хозяйственную деятельность организации. Считается главным критерием определения платежеспособности предприятия, установленный распоряжением Федеральной службы России по финансовому мониторингу «О мониторинге финансового состояния организаций и учете их платежеспособности». Из этого всего следует, что чем меньше этот показатель, тем выше способность Должника погасить текущие обязательства за счет собственной выручки. Динамика степени платежеспособности по текущим обязательствам представлена на рисунке 4. *Формула: Степень платежеспособности по текущим обязательствам = [Текущие обязательства Должника] / [Среднемесячная выручка] [2, с.3].*



Рисунок 4 - Динамика Степени платежеспособности по текущим обязательствам.

С 2014г. по 2016 показатель за три года был не постоянный. Нормативное значение данного показателя, чем меньше этот показатель, тем выше способность Должника погасить текущие обязательства за счет собственной выручки. В 2016г. показатель составил 8,3, что свидетельствует о возможности погасить текущие обязательства за счет собственной выручки.

Динамика коэффициентов, характеризующие платежеспособность должника представлена на рисунке 5.



Рисунок 5 - Коэффициенты, характеризующие платежеспособность должника.

Коэффициент абсолютной ликвидности за период с 2014г. по 2016г. не соответствует нормативному значению и находится в критическом значении. Коэффициент текущей ликвидности на конец анализируемого периода не соответствует нормативному значению (0,9), но близок 1,0. Некоторые аналитики считают оптимальным значением коэффициента 0,6-1,0. Можно

сделать вывод о том, что у должника достаточно средств для погашения краткосрочных обязательств. Показатель обеспеченности обязательств Должника его активами близок к 1,0, что соответствует нормативному значению и предприятие покрывает долговые обязательства за счет собственных активов. Степень платежеспособности по текущим обязательствам на конец анализируемого периода (2016г.) составил 8,3, что свидетельствует о возможности погасить текущие обязательства за счет собственной выручки. Один из четырех коэффициентов платежеспособности находится в критическом значении, но этот факт не может быть безусловным условием о невозможности восстановления платежеспособности должника. Коэффициент абсолютной ликвидности чаще всего не соответствует нормативному значению.

2.3. Анализ коэффициентов, характеризующих финансовую устойчивость должника.

Коэффициенты, характеризующие финансовую устойчивость должника представлены в таблице 2.

Таблица 2 - Коэффициенты, характеризующие финансовую устойчивость должника.

Показатели	2014г.	2015г.	2016г.	Нормативное значение
1	2	3	4	5
Коэффициент автономии	0,1	0,04	-0,08	больше 0,5
Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	0,1	-0,03	-0,14	больше или равно 0,1 или 10% собственных средств

Доля просроченной кредиторской задолженности	-	-	-	
Показатель отношения дебиторской задолженности к совокупным активам	0,72	0,57	0,63	0,9, критическим считается снижение его до 0,75.

Коэффициент автономии (финансовой независимости).

Коэффициент автономии (финансовой независимости) показывает долю активов Должника, которые обеспечиваются собственными средствами. Нормальным принято считать значение больше 0,5. Динамика коэффициента автономии представлена на рисунке 6. *Формула: Коэффициент автономии = [Собственные средства]/[Совокупные активы (пассивы)] [2, с.4].*

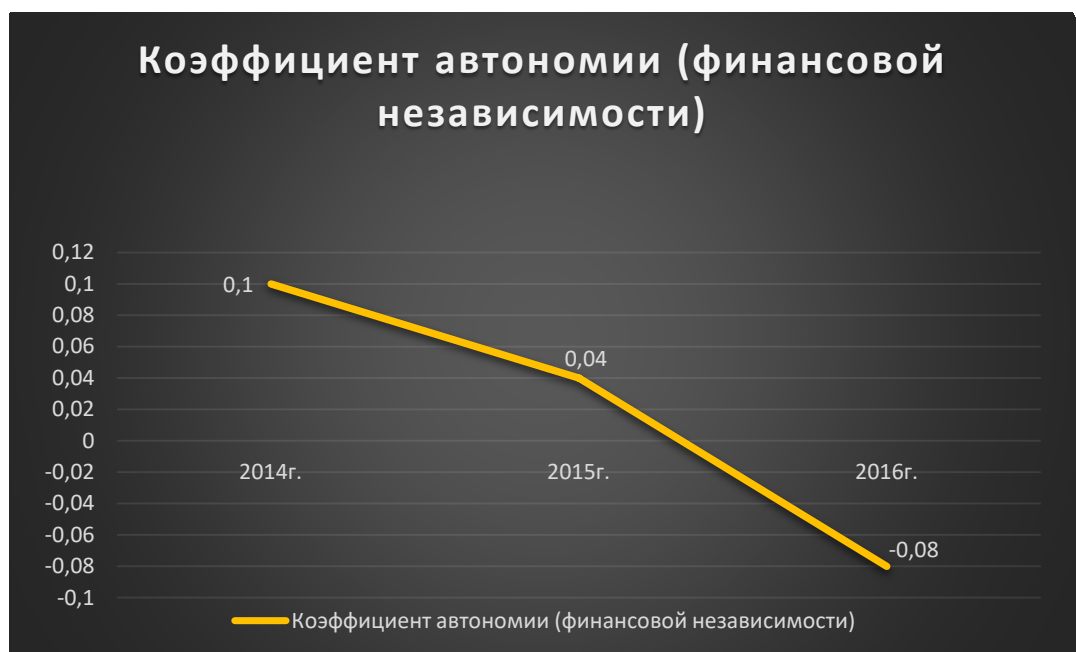


Рисунок 6 - Коэффициент автономии (финансовая независимость).

С 2015г. по 2016г. коэффициент стремительно снижается и не соответствует нормативному значению больше 0,5.

Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами

Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами определяет степень обеспеченности предприятия собственными оборотными средствами, необходимыми для ее финансовой устойчивости. Нормальное значение этого коэффициента больше или равно 0,1. Динамика коэффициента обеспеченности собственными оборотными средствами представлена на рисунке 7. *Формула: $K = \text{Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами} = ([\text{Собственные средства}] - [\text{Скорректированные внеоборотные активы}]) / [\text{Оборотные активы}]$* [2, с.4].



Рисунок 7- Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами.

В 2014г. коэффициент соответствовал нормативному значению 0,1. В период с 2015г. по 2016г. коэффициент не соответствует нормативному значению.

Доля просроченной кредиторской задолженности в пассивах.

Доля просроченной кредиторской задолженности в пассивах характеризует наличие просроченной кредиторской задолженности и ее удельный вес в совокупных пассивах организации. *Формула: Доля просроченной кредиторской задолженности = Ф№1 стр.1620/стр.1700 [2, с.5].*

Доля просроченной кредиторской задолженности в пассивах отсутствует.

Показатель отношения дебиторской задолженности к совокупным активам

Показатель отношения дебиторской задолженности к совокупным активам определяется как отношение суммы долгосрочной дебиторской задолженности, краткосрочной дебиторской задолженности и потенциальных оборотных активов, подлежащих возврату, к совокупным активам организации. Нормальное значение коэффициента равно 0,9, до 0,75 (критическое снижение). Динамика показателя отношения дебиторской задолженности к совокупным активам представлена на рисунке 8. *Формула: Показатель отношения дебиторской задолженности к совокупным активам = ([Долгосрочная дебиторская задолженность] + [Краткосрочная дебиторская задолженность] + [Потенциальные оборотные активы к возврату])/ [Совокупные активы (пассивы)] [2, с.6].*



Рисунок 8 - Показатель отношения дебиторской задолженности к совокупным активам.

В период с 2014г. по 2015г. показатель снизился, не соответствует нормативному значению. 2016г. показатель повысился, но остался в критическом значении, нормативное значение 0,9, критическим считается снижение его до 0,75.

Динамика коэффициентов характеризующих финансовую устойчивость должника представлены на рисунке 9.

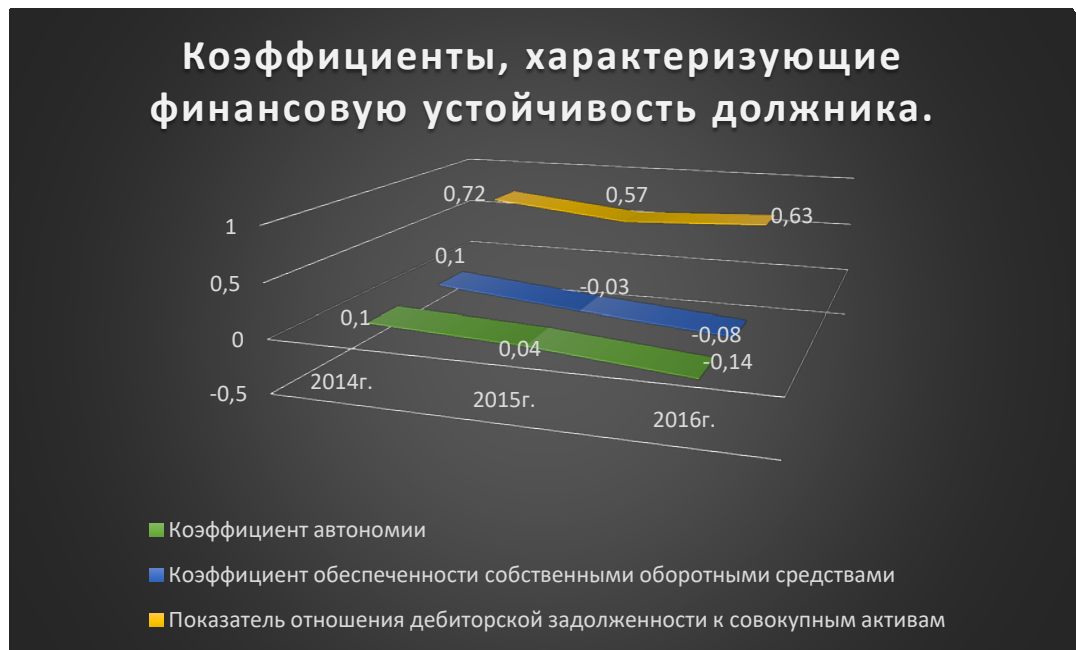


Рисунок 9 - Коэффициенты, характеризующие финансовую устойчивость должника.

Коэффициент автономии (2016) составил $-0,08$. Полученное значение говорит о полной зависимости предприятия от заемного капитала. В 2016г. (на конец анализируемого периода) значение коэффициента не удовлетворяет нормативному значению. В начале рассматриваемого периода коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами соответствовал норме, однако позже коэффициент стал снижаться. По коэффициенту краткосрочной задолженности видно, что величина краткосрочной кредиторской задолженности организации значительно превосходит величину долгосрочной задолженности

Коэффициент автономии организации на последний день анализируемого периода (2016) составил $-0,08$ и является критическим. Данный коэффициент характеризует степень зависимости организации от заемного капитала. Полученное здесь значение показывает, что общество не имеет собственного капитала и полностью зависит от кредиторов. За рассматриваемый период (с 31 декабря 2014 г. по 31 декабря 2016 г.) коэффициент автономии увеличился на $0,08$.

Значение коэффициента обеспеченности собственными оборотными средствами на последний день анализируемого периода значение коэффициента является неудовлетворительным. В начале рассматриваемого периода коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами соответствовал норме, однако позже ситуация изменилась. Данный коэффициент имеет критическое значение.

По коэффициенту краткосрочной задолженности видно, что величина краткосрочной кредиторской задолженности ООО «Строительная компания» РОСПРОМИНЖИНИРИНГ» значительно превосходит величину долгосрочной задолженности.

2.4. Анализ коэффициентов, характеризующих деловую активность должника.

Коэффициенты, характеризующие деловую активность должника представлены в таблице 3.

Таблица 3 - Коэффициенты, характеризующие деловую активность должника.

Показатели	2014г.	2015г.	2016г.	Нормативное значение
1	3	4	5	6
Рентабельность активов.	3,9	7,2	5,5	15-20%
Норма чистой прибыли	3	4,3	2,3	0,2 и более

Коэффициент покрытия процентов к уплате (ICR).	-	18,7	5	Нормальное значение: 1,5 и более
--	---	------	---	----------------------------------

Рентабельность активов.

Рентабельность активов характеризует степень эффективности использования имущества организации, профессиональную квалификацию менеджмента. Для определения рентабельности активов предприятия широко используется так называемая формула Дюпона. Динамика рентабельности активов представлена на рисунке 10. *Формула: $ROA = \text{Рентабельность активов} = [\text{Чистая прибыль (убыток)}] / [\text{Совокупные активы (пассивы)}]$ [2, с.7].*



Рисунок 10 - Рентабельность активов.

Коэффициент за период с 2014г. по 2016г. не соответствовал нормативному значению 15-20%

Норма чистой прибыли.

Норма чистой прибыли характеризует уровень доходности хозяйственной деятельности организации. Хорошим считается значение этого показателя в пределах от 8 до 20%. Чем он выше, тем более высокой доходностью и эффективностью характеризуется бизнес. Значения нормы прибыли зависит от отрасли, конкретных условий юридического лица. Нормальное значение этого параметра — около 0,2. Динамика нормы чистой прибыли представлена на рисунке 11. *Формула: Норма чистой прибыли = [Чистая прибыль (убыток)]/[Выручка нетто] [2, с.6].*



Рисунок 11 - Норма чистой прибыли.

В период с 2014г. по 2016г. норма чистой прибыли соответствует нормативному значению, что характеризует высокий уровень доходности хозяйственной деятельности предприятия.

Коэффициент покрытия процентов к уплате (ICR).

Для оценки бремени, которое несет организация в качестве платы за использование заемного капитала, рассчитан коэффициент покрытия процентов к уплате. Приемлемым считается значение коэффициента не менее 1.5, чем

меньше коэффициент покрытия процентов, тем выше кредитное бремя организации и тем выше вероятность наступления банкротства. Коэффициент ниже 1,5 ставит под вопрос возможность организации обслуживать свой долг. Критическим считается коэффициент менее 1 (т.е. EBIT меньше процентов к уплате). Чем выше коэффициент покрытия процентов, тем более устойчивое финансовое положение организации. Динамика коэффициента покрытия процентов к уплате представлена на рисунке 12. *Формула: Коэффициент покрытия процентов = [EBIT] / [Проценты к уплате] [2, с.6].*



Рисунок 12 - Коэффициент покрытия процентов к уплате.

В 2014г. заемный капитал отсутствовал. В 2015 коэффициент вырос до 18,7, что соответствовало нормативному значению. В 2016 года коэффициент снизился до 5, но остался в нормативном значении, который составляет 1,5 и более.

Динамика коэффициентов, характеризующие деловую активность должника представлена на рисунке 13.



Рисунок 13 - Коэффициенты, характеризующие деловую активность должника.

Один из трех коэффициентов (рентабельность активов) не соответствует нормативному значению. Норма чистой прибыли соответствует нормативному значению. Предприятие способно оплачивать проценты по привлеченным заемным средствам. Следует отметить, что не вся сумма процентных платежей может быть отражена в "Отчете о финансовых результатах" и участвовать в расчете приведенного коэффициента. Проценты, относящиеся к инвестициям в квалифицируемые активы, в финансовый результат не попадают (учитываются в стоимости актива). Коэффициенты, характеризующие деловую активность должника показали лучшее нормативное значение, по сравнению с другими коэффициентами, представленными в анализе.

2.5. Анализ финансового положения (актива и пассива) должника.

Представленный ниже анализ финансового положения и эффективности деятельности ООО «Строительная компания» РОСПРОМИНЖИНИРИНГ» выполнен за период с 2014 по 2016 г. (3 года). Деятельность ООО «Строительная компания» РОСПРОМИНЖИНИРИНГ» отнесена к отрасли Деятельность в области архитектуры и инженерно-технического проектирования; технических испытаний, исследований и анализа, и

строительство. В таблице 4 представлена структура имущества и источники его формирования у должника.

Таблица 4 - Структура имущества и источники его формирования.

Показатель	Значение показателя		
	в тыс. руб.		
	2014г.	2015г.	2016г.
1	2	3	4
Актив			
Внеоборотные активы	199	18 398	12 278
Оборотные, всего	76 860	242 388	202 194
в том числе: запасы	17 368	90 923	62 979
денежные средства и их эквиваленты	3 978	3 361	3 188
Пассив			
Собственный капитал	7 868	11 587	-16 648
Долгосрочные обязательства	506	11 354	6 208
Краткосрочные обязательства*,	68 685	237 845	224 912

всего			
в том числе: заемные средства	–	10 351	14 320
Валюта баланса	77 059	260 786	214 472

Структура активов организации в 2016 г. характеризуется большой долей (94,3%) текущих активов и незначительным процентом внеоборотных средств.

Основные показатели активов и обязательств ООО «Строительная компания» РОСПРОМИНЖИНИРИНГ» приведены в таблице 5.

Таблица 5 - Основные показатели активов и обязательств.

Показатель	Значение показателя		
	в тыс. руб.		
	2014г.	2015г.	2016г.
1	2	3	4
Совокупные активы (пассивы)	77 059	260 786	214 472
Актив			
Скорректированные внеоборотные активы	199	18 398	12 278
Долгосрочная дебиторская задолженность	–	–	–
Краткосрочная	–	–	–

дебиторская задолженность*			
Оборотные активы**	76 860	242 388	202 194
Ликвидные активы	59 492	151 465	139 215
в т.ч.: наиболее ликвидные оборотные активы	3 978	3 361	3 188
Потенциальные оборотные активы к возврату	–	–	–
Пассив			
Собственные средства	7 868	11 587	-16 648
Обязательства, всего	69 191	249 199	231 120
в том числе: долгосрочные обязательства должника	506	11 354	6 208
текущие обязательства должника	68 685	237 845	224 912

Стоимость ликвидных активов по состоянию (2016г.) составила 139 215 тыс. руб. Рост стоимости ликвидных активов ООО «СК» РОСПРОМИНЖИНИРИНГ» в течение анализируемого периода составил 139 215 тыс. руб., более того, такую же тенденцию в течение периода.

В течение всего анализируемого периода имело место разнонаправленное изменение собственных средств; максимальное значение составило 11 587 тыс. руб., минимальное – -16 648 тыс. руб. В 2016 г. собственные средства равнялись -16 648 тыс. руб.

Расчет стоимости чистых активов ООО «Строительная компания» РОСПРОМИНЖИНИРИНГ» выполнен в соответствии с Порядком определения стоимости чистых активов, утвержденным приказом Минфина России от 28.08.2014 № 84н. В таблице 6 представлена стоимость чистых активов организации.

Таблица 6 – Стоимость чистых активов.

Показатель	Значение показателя		
	в тыс. руб.		
	2014г.	2015г.	2016г.
1	2	3	4
1. Чистые активы	7 868	11 587	-16 648
2. Уставный капитал	100	100	100
3. Превышение чистых активов над уставным капиталом	7 858	11 587	-16 648

Должник не удовлетворяет требованиям нормативных актов к величине чистых активов организации. В случае, если стоимость чистых активов общества останется меньше его уставного капитала по окончании финансового года, следующего за вторым финансовым годом, по окончании которых стоимость чистых активов общества оказалась меньше его уставного капитала, общество не позднее чем через шесть месяцев после окончания соответствующего финансового года обязано уменьшить уставный капитал до размера, не превышающего стоимости его чистых активов, либо принять решение о ликвидации [5, с. 30].

Более того, определив текущее состояние показателя, следует отметить снижение чистых активов за весь рассматриваемый период. Сохранение данной тенденции может привести к крайне негативным последствиям для организации, что может привести к ликвидации юридического лица. Наглядное изменение чистых активов организации в течение анализируемого периода представлено на рисунке 14.



Рисунок 14 - Чистые активы.

Основные финансовые результаты деятельности должника ООО «СК» РОСПРОМИНЖИНИРИНГ» за 3 последних года приведены ниже в таблице 7.

Таблица 7 – Основные финансовые результаты.

Показатель	Значение показателя, тыс. руб.			Изменение показателя В период с 2014г.- 2016г.(тыс. руб).
	2014 г.	2015 г.	2016 г.	
1	2	3	4	5

1. Выручка нетто	173 553	246 039	290 477	+116 924
1.1. Среднемесячная выручка	14 463	20 503	24 206	+9 744
2. Расходы по обычным видам деятельности	166 754	226 847	238 638	+71 884
3. Прибыль (убыток) от продаж	6 799	19 192	51 839	+45 040
4. Прочие доходы и расходы, кроме процентов к уплате	749	-1 531	-16 200	-16 949
5. ЕВІТ (прибыль до уплаты процентов и налогов)	7 548	17 661	35 639	+28 091
6. Проценты к уплате	–	945	7 242	+7 242
7. Налоги на прибыль (доходы)	1 427	6 017	21 632	+20 205
8. Чистая прибыль (убыток)	6 121	10 699	6 765	+644

Три коэффициента отрицательно характеризуют структуру активов и обязательств должника с точки зрения платежеспособности.

2.6. Результаты анализа финансово- хозяйственной деятельности должника

По качественному признаку обобщены важнейшие показатели финансового положения и результатов деятельности ООО «СК» РОСПРОМИНЖИНИРИНГ» за 3 года:

- Показателем, имеющим хорошее значение, является следующий – за 2016 год получена прибыль до уплаты процентов и налогов (ЕВІТ) в сумме 35 639 тыс. руб.;
- Положительно характеризующим финансовое состояние показателем является чистая прибыль от финансово-хозяйственной деятельности за 2016 год;

- Показатель обеспеченности обязательств должника на последний день анализируемого периода равен Значение данного показателя должно быть близко к 1,0 или выше (есть возможность для расчета по имеющимся обязательствам).

Среди финансовых показателей ООО «СК» РОСПРОМИНЖИНИРИНГ», имеющих неудовлетворительные значения, можно выделить следующие:

- По состоянию на конец анализируемого периода, значение коэффициента обеспеченности собственными оборотными средствами, равное -0,14, не соответствует нормативному значению;
- Низкая рентабельность активов (за 2016 год);
- Коэффициент текущей ликвидности немного не соответствует принятому для данного показателя критерию (значение данного показателя 0,9, нормативное значение 1,0).

Среди финансовых показателей ООО «Строительная компания» РОСПРОМИНЖИНИРИНГ», имеющих критические значения, можно выделить следующие:

- Зависимость организации от заемного капитала (за период с 2015г. по 2016г.);
- Чистые активы меньше уставного капитала на конец анализируемого периода (с 2015г. по 2016г.),
- Наиболее ликвидных активов недостаточно для гарантированного погашения текущих обязательств.

Итоговая оценка финансового состояния должника ООО «Строительная компания» РОСПРОМИНЖИНИРИНГ» на 2016 можно охарактеризовать как неудовлетворительное. Структура имущества организации, ее финансовые результаты ставят под сомнение способность организации вести нормальные расчеты с кредиторами, отвечать по своим обязательствам за счет имеющегося имущества. Основные финансовые показатели предприятия не укладываются в нормативные значения, что отрицательно характеризует кредитоспособность организации.

ООО «Строительная компания» РОСПРОМИНЖИНИРИНГ» не в полной мере соответствует общепринятым нормам, часть показателей имеет неудовлетворительные значения. При этом у организации имеются возможности для продолжения деятельности, восстановления нормативных значений финансовых показателей. Восстановление платежеспособности ООО «СК» РОСПРОМИНЖИНИРИНГ» возможно.

3. РАЗРАБОТКА И РЕАЛИЗАЦИЯ ПЛАНА ВНЕШНЕШНЕГО УПРАВЛЕНИЯ В ХОДЕ ПРОЦЕДУРЫ О НЕСОСТОЯТЕЛЬНОСТИ (БАНКРОТСТВА) ООО «СТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ» РОСПРОМИНЖИНИРИНГ»

3.1.Разработка плана внешнего управления должника.

ООО «СК» РОСПРОМИНЖИНИРИНГ» признано банкротом. На основании анализа финансовых показателей, а именно:

- 1.Коэффициентов, характеризующих платежеспособность должника;
- 2.Коэффициентов, характеризующих финансовую устойчивость должника;
3. Коэффициентов, характеризующих деловую активность должника;
- 4.Анализ актива и пассива.

Указывают нам на возможность восстановления платежеспособности организации и последующее укрепление финансовой стабильности предприятия. Целесообразно ввести процедуру внешнего управления. Срок проведения процедуры внешнего управления 18 месяцев (возможно продлить процедуру внешнего управления на срок не превышающий 6 месяцев) [1, с. 183].

В таблице 8 представлены меры по восстановлению платежеспособности, расходы и доходы от предполагаемых мер.

Таблица 8 – Меры по восстановлению платежеспособности.

№	Меры по восстановлению платежеспособности должника	Срок реализации мер	Расходы на реализацию мер (тыс. руб.)	Доходы от предполагаемых мер (тыс. руб.)
1	2	3		4
1.	Реструктуризация долгов (взыскание дебиторской задолженности)	От 2 месяцев до 1 года	200	136 027
2.	Уменьшение материальных затрат на производство	3 – 4 месяца	3 550	148 470
3.	Продажа части имущества должника	3 месяца	50	30 000
4.	Переоценка уставного капитала	1 месяц	35	564 тысяч

5.	Увеличение уставного капитала должника за счет вноса материнской компании	1-2 месяца	10	10 000
----	---	------------	----	--------

Обоснование необходимых мер по восстановлению платежеспособности:

1. Реструктуризация долгов (взыскание дебиторской задолженности).

Одна из первых мер (мероприятий) в плане внешнего управления реструктуризация долгов. У должника имеется кредиторская задолженность в размере 210 592 тысяч рублей. Дебиторская задолженность составляет 136 000 тысяч рублей. Дебиторская задолженность — это кредитование покупателей (заказчиков) продукции от момента отгрузки готовой продукции до перечисления на расчетный счет предприятия и банке платежа за нее [14, с.245].

В Федеральном законе «О несостоятельности (банкротстве)» в перечне мероприятий по санации должника реструктуризация долгов не указана. Но прямого запрета на использование данной меры нет, в ФЗ законе есть оговорка как иные меры по восстановлению платежеспособности. В процедуре внешнего управления возможно применить реструктуризацию долгов, так как это входит в иные меры по санации должника.

Проводя оценку просроченной задолженности, следует особо выделить ту ее часть, которая может быть причислена к неистребованной (безнадежной) дебиторской задолженности и в дальнейшем должна быть исключена из анализа, поскольку не может характеризовать имущественный комплекс предприятия как источник покрытия кредиторской задолженности. В то же

время по ст. 419 ГК РФ обязательства предприятия дебитора прекращаются лишь при ликвидации его как юридического лица. [3, с 165]

Такие причины, как отсутствие денежных средств на счетах организации-должника, ее тяжелое финансовое положение, при котором она не исполнила своих обязательств, при отсутствии официальных сведений о запасах в связи с ее ликвидацией в Едином государственном реестре не дают законного основания считать полученные в результате такой хозяйственной операции убытки с уменьшением налогооблагаемой базы налога на прибыль. Следовательно, дебиторская задолженность в размере 136 027 тыс. руб. реальна к взысканию. Срок реализации данной меры составляет от 2 месяцев до 1 года. В таблице 9 представлена подробная кредиторская задолженность

Таблица 9 – Кредиторская задолженность.

Наименование организации	Сумма задолженности (тыс. руб.)
1	2
ООО «Уральский завод энергосберегающих панелей ЭкоСфера»	60 000
ООО «АТС УРАЛ	10 000
ООО «Дарина Строй»	30 000
ООО «М-Групп	10 000
ООО «ЛогоЦентр»	20 000
ООО «Комус-Урал»	5 000
ООО «Брусника»	25 000
АО «Тендер»	35 000
ЗАО «СПЕЦАВТОМАТИК»	15 000
ООО «Модус-1»	592

ИТОГО	210 592
--------------	----------------

На рисунке 15 представлено уменьшение кредиторская задолженность.

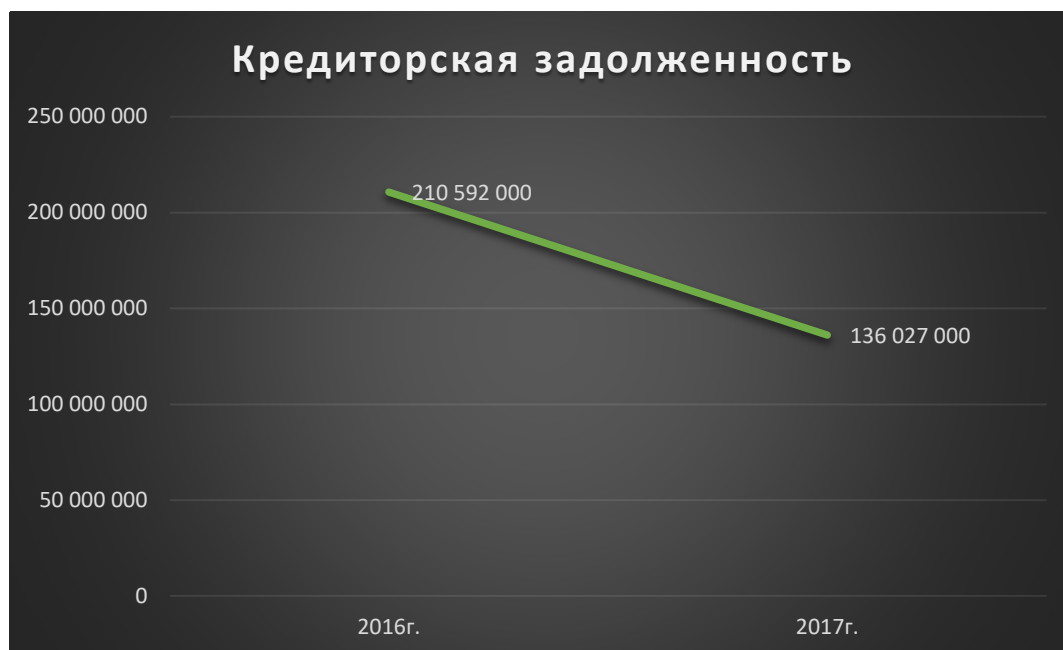


Рисунок 15 - Кредиторская задолженность.

Всей дебиторской задолженности не хватит, для покрыть кредиторской задолженности. Но в связи с тем, что это одна из первых мер плана внешнего управления (реструктуризация долгов) положительно повлияет на саму процедуру. Расходы на реализацию указанных мер составит 200 тысяч рублей. Кредиторская задолженность (примерно) через 4-5 месяцев составит 74 565 тысяч. рублей.

2. Уменьшение материальных затрат на производство.

По данным отчету о финансовых результатах, себестоимость продукции возрастает. Необходимо уменьшить материальные затраты на производство, для этого необходимо:

1) Повышение технического уровня производства. Это внедрение новой, прогрессивной технологии, механизация и автоматизация производственных процессов; улучшение использования и применение новых видов сырья и

материалов; изменение конструкции и технических характеристик изделий; прочие факторы, повышающие технический уровень производства.

2) Научно-технические достижения и передового опыта. Совершенствование организации производства и труда. Снижение себестоимости может произойти в результате:

- Изменения стоимости покупаемого сырья для производства строительных материалов;
- При развитии специализации производства;
- Улучшение материально-технического снабжения;

Это позволит уменьшить себестоимость на 148 470 тысяч. рублей. Чистая прибыль будет составлять 81 061 тысяч. рублей. Возможность погасить краткосрочные и долгосрочные обязательства (заемные средства) в сумме 20 528 тысяч. рублей. 81 061 тысяч. рублей (чистая прибыль) – 20 528 тысяч. рублей. (заемные средства) = 60 533 тысяч. рублей чистая прибыль после оплаты заемных средств. Расходы на реализацию указанных мер составит 3 550 тысяч. рублей. Срок на проведение указанных мер 3-4 месяца.

3. Продажа части имущества должника.

Согласно статье, п.1 ст.111 ФЗ 1. В случаях, предусмотренных планом внешнего управления, после проведения инвентаризации, а также оценки имущества должника, если такая оценка проводилась по требованию конкурсного кредитора или уполномоченного органа в соответствии с настоящим Федеральным законом, внешний управляющий вправе приступить к продаже части имущества должника [1, с. 97]. Согласно ФЗ крупные сделки, а также сделки, в совершении которых имеется заинтересованность, заключаются внешним управляющим только с согласия собрания кредиторов (комитета кредиторов), если иное не предусмотрено настоящим Федеральным законом. [1,с. 194].

Оценка части имущества проводится в течение 1 месяца с даты передачи всех документов оценщику. Оценка действительна 6 месяцев с даты

проведения. Расходы на оценку части имущества 50 тысяч рублей (стандартная цена для Уральского округа). Оценка части имущества составляет 30 млн. рублей, данная цена обоснована тем, что имущество находится в элитном районе и составляет 2569 кв.м.

4. Переоценка уставного капитала.

Переоценка уставного капитала даст предприятию дополнительную возможность погасить свои обязательства перед кредиторами. Переоценка уставного капитала проводится в течение 1 месяца. Расходы составят 35 тысяч рублей.

5. Увеличение уставного капитала должника за счет вноса материнской компании.

Дочерним признается хозяйственное общество (акционерное, с ограниченной или дополнительной ответственностью), если другое хозяйственное общество или товарищество в силу преобладающего участия в его капитале, либо в соответствии с заключенным между ними договором, либо иным образом имеет возможность определять решения, принимаемые таким обществом (п.1 ст.105 ГК РФ) [3, с. 49].

В статье 67.3 "ГК РФ (часть первая)" от 30.11.1994 № 51-ФЗ (ред. от 28.03.2017) прописана ответственность основного хозяйствующего общества (материнская компания) перед дочерним хозяйствующим обществом (дочерняя компания). Участники (акционеры) дочернего общества вправе требовать возмещения основным хозяйственным товариществом или обществом убытков, причиненных его действиями или бездействием дочернему обществу [3, с4.8]

Материнская компания для целей плана внешнего управления увеличивает уставной капитал должника за свой счет. В размере 10 000 тысяч рублей. Сроки проведения 1-2 месяца, займет оформление документов. Расходы по данной мере составят 10 тысяч рублей.

В плане внешнего управления должно содержаться разграничение между собранием кредиторов и комитетом кредиторов. В данном случае этой необходимости нет.

3.2. Реализация плана внешнего управления должника.

Реализация плана внешнего управления.

После утверждения плана собранием кредиторов и Арбитражного суда переходим к реализации мер по восстановлению платежеспособности должника. В таблице 10 представлены сведения о реализации плана внешнего управления.

Таблица 10 – Сведения о реализации плана внешнего управления.

№	Меры по восстановлению платежеспособности	Расходы на реализацию мер (тыс. руб.)	Сроки реализации	Итоги реализации мер по восстановлению платежеспособности (тыс. руб.)
1	1	2	3	4
1.	Реструктуризация долгов (взыскание дебиторской задолженности)	200	4 месяца	136 027
2.	Уменьшение материальных затрат на производство	3 550	3 месяца	148 470
3.	Продажа части имущества должника	50	3 месяца	30 000

4	Переоценка уставного капитала	35	1 месяц	564
5.	Увеличение уставного капитала должника за счет взноса материнской компании	10	1,5 месяца	10 000

Реализация мер выполняет не поочередно, а комплексом:

1. Реструктуризация долгов (взыскание дебиторской задолженности).

В реализации плана внешнего управления, а именно мер следует прописывать срок выполнения (примерный). Взыскание дебиторской задолженности можно разделить на 3 этапа:

1) Подача искового заявления в суд внешним управляющим о взыскании задолженности. Рассмотрение такого искового заявления занимает от 2 недель до 1 месяца, с условием, что внешним управляющим подано без нарушений, установленных статьями 125 и 126 АПК РФ; [6, с.107].

2) Судебное разбирательство длится 2 и более месяцев. Истец должен доказать возникновение долга, его основания и предоставить в Арбитражный суд доказательства своих слов, согласно ст. 65 АПК РФ, каждое лицо, участвующее в деле, должно доказать обстоятельства, на которые оно ссылается как на основание своих требований и возражений [6, с.54].

3) Взыскание задолженности по исполнительному листу. Обращение к судебному приставу-исполнителю по месту нахождения должника. В соответствии со статьей 36 ФЗ от 02.10.2007 N 229-ФЗ (ред. от 28.05.2017) "Об исполнительном производстве", Содержащиеся в исполнительном документе

требования должны быть исполнены судебным приставом-исполнителем в двухмесячный срок со дня возбуждения исполнительного производства.

Срок реализации 4 месяца. Расходы 200 тысяч рублей. Доход 136 027 тысяч рублей.

2. Уменьшение материальных затрат на производство.

Проводится параллельно со всеми остальными мерами по восстановлению платежеспособности. Уменьшение себестоимости продукции путем инноваций в строительной отрасли, изыскание дешевых и качественных, надежных строительных материалов. Производства панелей из материалов, которые есть у должника ведет к росту себестоимости каждый год, а качественные характеристик не меняются. Альтернативой для предприятия станет закрытие этого производства и закупка инновационного материала, которое предлагает ООО «Уральский завод Экофера». Замена топлива для автотранспорта. Новая автоматизированная техника.

Сроки реализации 3 месяца. Расходы 3 550 тысяч. рублей. Доход 148 470 тысяч рублей.

3. Продажа части имущества должника.

Привлечение стороннего специалиста (оценщика). С опытом работы заключений для Арбитражного суда. Оценка имущества (2569 кв.м.) осуществляется 1 месяц. После результатов оценки, имущество выставляется по рыночной стоимости.

Сроки реализации 3 месяца. Расходы 50 тысяч рублей. Доход 30 000 тысяч рублей.

4. Переоценка уставного капитала.

Переоценка уставного капитала улучшит показатели должника. Уставной капитал- это резерв, который на 50% уйдет кредиторам. Внешний

управляющий может провести переоценку сам или привлечь специалиста, обладающего специальными знаниями в оценке.

Срок реализации 1 месяц. Расходы 35 тысяч рублей. Доход 564 тысяч рублей.

5. Увеличение уставного капитала должника за счет вноса материнской компании.

В законе прописана ответственность основного хозяйствующего общества (материнская компания) перед дочерним хозяйствующим обществом. Материнская компания должна помочь дочерней компании, в ином случае основное общество могут привлечь к субсидиарной ответственности и убыткам. Основное общество отвечает по долгам дочернего общества. Реализация данной меры позволит увеличить уставной капитал и погасить долги должника.

Срок реализации 1 месяц. Расходы 10 тысяч рублей (оплата документов, пошлины и.т.д) Доход 10 000 тысяч рублей.

**3.3.Результаты внешнего управления в деле о несостоятельности
(банкротства) ООО «Строительная компания»
РОСПРОМИНЖИНИРИНГ».**

Доход от мер по восстановлению платежеспособности: Переоценка уставного капитала для достижения плана внешнего управления и улучшение показателей берется 50% от полученной суммы на погашение долгов и 50% остается в бухгалтерском балансе в разделе III КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ (уставной капитал). Увеличение уставного капитала должника за счет вноса материнской компании берется 50 % от полученной суммы для погашения задолженности и 50% остается в бухгалтерском балансе в разделе III КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ (уставной капитал).

136 027 тысяч рублей. + 148 470 тысяч рублей. + 30 000 тысяч рублей. + 282 тысяч рублей (50% от полученной суммы) + 5 000 тысяч рублей (50% от полученной суммы) = 319 779 тысяч рублей.

Итого: 319 779 тысяч рублей.

Расходы на реализацию мер по восстановлению платежеспособности:

В расходы по реализации мер, входит не только сами расходы за мероприятия, но и судебные расходы и оплата внешнему управляющему (арбитражному управляющему)

1 000 тысяч рублей (судебные расходы и оплата внешнему управляющему) + 200 тысяч рублей. + 3 550 тысяч рублей + 50 тысяч рублей. + 35 тысяч рублей. + 10 тысяч рублей = 4 845 тысяч рублей.

Итого: 4845 тысяч рублей.

Сроки реализации мер: все мероприятия, прописанные планом внешнего управления, реализовываются в комплексе. Срок процедуры внешнего управления составляет 18 месяцев. Должник признан несостоятельным банкротом «_11_ января 2017 года. Внешнее управление ввели «_10_» февраля 2017 года. Срок реализация плана внешнего управления 4 месяца.

Итого: 4 месяца.

Соотношение всех расходов (включая долговые обязательства должника) и доходов от реализации мер:

231 120 тысяч рублей (обязательства) + 4 845 тысяч рублей. (расходы)=235 965 тысяч рублей.

319 779 тысяч рублей. (меры по восстановлению платежеспособности) - 235 965 тысяч рублей (общая сумма погашения) = 83 814 тысяч рублей.

Итого: 83 814 тысяч рублей.

Предполагаемая выручка предприятия за 2017 год составит 290 477 тысяч. рублей. Себестоимость продукции составит 90 168 тыс. руб. С уплатой всех налогов и расход чистая прибыль составит 148 966 тысяч рублей. Мероприятия, принятые планом внешнего управления, полностью покрывают судебные расходы, оплату управляющему, обязательства должника. Остаются денежные средства для поддержки стабильно финансового состояния предприятия и для научных исследований в архитектуре и строительстве.

Реализации указанных мер и получение денежных средств, внешний управляющий готовит отчет о реализованных мерах в котором содержатся сведения о реализованных мерах, доходах, расходах и сроком их реализации. Форма и содержание отчета внешнего управляющего содержится в Приказе Минюста РФ от «_14_» августа 2003 года. [5, с. 3]. Готовый отчет предоставляется в Арбитражный суд. Суд после тщательного изучения отчета, выносит определение о расчете с кредиторами. В определении о переходе к расчетам с кредиторами устанавливается срок окончания расчетов с кредиторами, который не может превышать шесть месяцев с даты вынесения указанного определения. Реализованные мероприятия позволяют погасить задолженность в 100% размере, каждому кредитору. После окончания расчетов с кредиторами арбитражный суд выносит определение об утверждении отчета внешнего управляющего и о прекращении производства по делу о банкротстве. Этот факт свидетельствует об эффективности процедуры внешнего управления, так как достиг намеченных целей. После процедуры внешнего управления у ООО «СК» РОСПРОМИНЖИНИРИНГ» остается 83 814 тысяч рублей. Чистая прибыль 148 966 тысяч рублей.

ЗАКЛЮЧЕНИЕ

Задачи данной работы выполнены, а именно:

1. Изучила и подобрала мероприятия, подходящие для ООО «СК» РОСПРОМИНЖИНИРИНГ»;
2. Экономически и практически обосновала выбор мер по восстановлению платежеспособности;
3. Рассчитала прибыль от предполагаемых мер, срок реализации и расходы на мероприятия;
4. Приступила к реализации плана внешнего управления
5. Составила сведения о реализации плана внешнего управления;
6. Составила анализ собранных результатов;
7. Составила результативные показатели плана внешнего управления (сведения о расчете с кредиторами).

Цель ВКР была достигнута путем реализации плана внешнего управления. Разработка плана внешнего управления, соответствовала реализованным мерам, что в практике случается редко. Результаты реализации плана внешнего управления показывают его эффективность. Доход от мер по восстановлению платежеспособности: 319 779 тысяч рублей.

Расходы на реализацию мер по восстановлению платежеспособности: 4845 тысяч рублей

Сроки реализации мер: все мероприятия: 4 месяца

Соотношение всех расходов (включая долговые обязательства должника) и доходов от реализации мер: 83 814 тысяч рублей.

Выручка предприятия за 2017 год составит 290 477 тысяч. рублей. Себестоимость продукции составит 90 168 тыс. руб. С уплатой всех налогов и расход чистая прибыль составит 148 966 тысяч рублей. Мероприятия, принятые планом внешнего управления, полностью покрывают судебные расходы, оплату управляющему, обязательства должника. Остаются денежные средства для

поддержки стабильно финансового состояния предприятия и для научных исследований в архитектуре и строительстве.

После процедуры внешнего управления у ООО «СК» РОСПРОМИНЖИНИРИНГ» остается 83 814 тысяч рублей. Чистая прибыль 148 966 тысяч рублей. Мероприятия по восстановлению платежеспособности эффективно повлияли на работу предприятия.

СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

а) основная литература:

1. Федеральный закон от 26.10.2002 N 127-ФЗ (ред. от 01.05.2017) "О несостоятельности (банкротстве)" – 171 с.

2. Правила проведения арбитражным управляющим финансового анализа, утвержденным Постановлением Правительства Российской Федерации от 25 июня 2003 года № 367. 2 с.

б) нормативные документы:

3. Гражданский кодекс РФ первая часть, (статьи 67-110).

4. Федеральный закон от 08.02.1998 г. № 14-ФЗ "Об обществах с ограниченной ответственностью" (статьи 1-6).

5. Приказ Минфина России от 19.11.2002 N 114н (ред. от 06.04.2015) "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Учет расчетов по налогу на прибыль организаций" ПБУ 18/02" (Зарегистрировано в Минюсте России 31.12.2002 N 4090).

6. "Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации" от 24.07.2002 N 95-ФЗ (ред. от 28.05.2017) " (статьи 65-130).

7. Обзор судебной практики на тему "Банкротство юридических лиц» ВАС РФ от 2016 - 5 с.

8. Постановление Пленума ВАС РФ от 17.12.2009 N 91 (ред. от 06.06.2014) "О порядке погашения расходов по делу о банкротстве". п.6.

в) дополнительная литература:

10. С.Г. Беляева и В.И. Кошкина, Теория и практика антикризисного управления. [текст] / Учебник для вузов /Под ред. С.Г. Беляева и В.И. Кошкина. - М.: ЮНИТИ, 2015. -452 с.

11. Карелина С.А. «Правовое регулирование несостоятельности» [текст] / учеб.-практ. пособие :Волтерс Клувер, 2014.-360 с.

12. Э.М. Коротков, Антикризисное управление: Учебник [текст] / Под ред. Э.М. Короткова. - М.: ИНФА-М, 2013. – 432 с. (Серия «Высшее образование»).

13. Хозяева Н.А. «Как не допустить банкротство» [текст] / учеб.для вузов: Москва,2015. -235с.

14. Обзор судебной практики на тему "Банкротство юридических лиц» ВАС РФ от 2016 - 5 с.

15. Е.Г. Дорохина. «Арбитражное управление в процедуре банкротства» 2016г.- 15 с.

16. Аминов Е.Р. Особенности соглашения о новации в процедуре несостоятельности (банкротства) (Начало) // Арбитражный и гражданский процесс, 2016, № 5.

17. Беляева О. Банкротство по-новому // ЭЖ-Юрист, 2015, № 7.

18. Корпоративный финансовый менеджмент [Текст]: учебно-практическое пособие / М. А. Лимитовский [и др. ; предисл. М. А. Лимитовского] ; Высш. шк. финансов и менеджмента при Рос. акад. нар. хоз-ва и гос. службы при Президенте РФ. - Москва: Юрайт, 2014. – 989 с.

19. Ванеев А., Макарова Е., Пестриков В. Антикризисные изменения законодательства о банкротстве // Корпоративный юрист, 2016, № 4.

20. Дорохина Е.Г. Должник как субъект управления в системе банкротства // Закон, 2015, № 7.

21. Дорохина Е.Г. Новеллы закона о банкротстве: правовое положение саморегулируемой организации арбитражных управляющих // Закон. - М., 2015, № 5. - С. 210-216.

22. Иванова Е. От Красной книги до банкротства // ЭЖ-Юрист, 2016, № 7.

23. Герценштейн О. Денег нет - считай, банкрот // ЭЖ-Юрист, 2015, № 43

24.Савицкая Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятия: Учебник. – 3-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М, 2014. – 345 с.

25.. Шеремет А.Д., Сайфулин Р.С. Финансы предприятий. - М.: ИНФРА-М, 2015. – 300с.

26. Гаврилова В.Е. Банкротство в России: Вопросы истории, теории и практики. Учебное пособие. – 2015. - 201 с.
27. Маренков Н.Л., Касьянов В.В. Антикризисное управление. – М.: Национальный институт бизнеса, 2013. – 466 с.
28. Никифорова Н.А. анализ в антикризисном управлении // Финансовый менеджмент. – 2014.№ 6. - С. – 30-34.
29. Попондопуло В.Ф. Банкротство. Правовое регулирование: научно-практическое пособие. - М.: Проспект, 2015. - 263с.
30. Таль Г.К. Направление совершенствования законодательства о несостоятельности (банкротстве) // Сборник докладов и выступлений на IV международной научно-практической конференции.
31. Когденко В.Г. Экономический анализ: учеб. пособие для студентов вузов. – М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2012. – 390 с.
32. Карелина С.А. Правовое регулирование планирования в процессе несостоятельности // Арбитражный процесс. - 2014. № 7. – с. 32-35.
33. . Свиридов А.К. Антикризисное управление: принятие решений на краю пропасти// Проблемы теории и практики управления. [текст] - 2015. - № 4.
34. Банкротство предприятий /Сборник нормативных документов с комментариями. - М.: Бизнес-информ, 2015.
- г) базы данных, информационно-справочные и поисковые системы:*
35. Арбитражный суд свердловской области URL: <http://www.ekaterinburg.arbitr.ru>.
36. КонсультантПлюс URL: <http://www.consultant.ru>.
37. Издательский дом Коммерсант URL: <https://www.kommersant.ru>.
38. Единый федеральный реестр сведений о банкротстве URL: <http://bankrot.fedresurs.ru>.
39. ГАРАНТ URL: <http://www.aero.garant.ru>.
40. СБИС URL: <https://sbis.ru>.

ПРИЛОЖЕНИЕ

Бухгалтерский баланс ООО «СК» РОСПРОМИНЖИНИРИНГ»

наименование показателя	Код строки	На 31 декабря 2016 года	На 31 декабря 2015 года
<i>I</i>	2	3	4
АКТИВ			
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
Основные средства	1150	11 969	18 211
Финансовые вложения	1170	309	187
Итого по разделу I	1100	12 278	18 398
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
Запасы	1210	62 979	90 923
Дебиторская задолженность	1230	136 027	148 104
Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	3 188	3 361
Итого по разделу II	1200	202 194	242 388
БАЛАНС	1600	214 472	260 786
ПАССИВ			
III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ			
Итого по разделу III	1300	-16 648	11 587
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Заемные средства	1410	6 208	11 354
Итого по разделу IV	1400	6 208	11 354
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Заемные средства	1510	14 320	10 351
Кредиторская задолженность	1520	210 592	227 494
Итого по разделу V	1500	224 912	237 845

БАЛАНС	1700	214 472	260 786
--------	------	---------	---------

Отчет о финансовых результатах

Наименование показателя	Код строки	За 2016 год	За 2015 год
Выручка			
Выручка отражается за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов.	2110	290 477	246 039
Себестоимость продаж	2120	(238 638)	(226 847)
Валовая прибыль (убыток)	2100	51839	19 192
Прибыль (убыток) от продаж	2200	51839	19 192
Проценты к уплате	2330	(7 242)	(945)
Прочие доходы	2340	6 275	18 634
Прочие расходы	2350	(22 475)	(20 165)
Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	28397	16 716
Текущий налог на прибыль	2410	(21 632)	(6 017)
Чистая прибыль (убыток)	2400	6 765	10 699

Бухгалтерский баланс

Наименование показателя	Код строки	На 31 декабря 2014 года	На 31 декабря 2013 года
АКТИВ			
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
Нематериальные активы	1110	110	38
Основные средства	1150	89	0
Итого по разделу I	1100	199	38
II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
Запасы	1210	17 368	14 707

Дебиторская задолженность	1230	39 883	15 465
Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	15 599	1 319
Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	3 978	119
Прочие оборотные активы	1260	32	2 698
Итого по разделу II	1200	76 860	34 308
БАЛАНС	1600	77 059	34 346
ПАССИВ			
III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ			
Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	10	10
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	7 858	2 620
Итого по разделу III	1300	7 868	2 630
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Заемные средства	1410	506	0
Итого по разделу IV	1400	506	0
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Кредиторская задолженность	1520	68 685	30 505
Доходы будущих периодов	1530	0	500
Прочие обязательства	1550	0	711
Итого по разделу V	1500	68 685	31 716
БАЛАНС	1700	77 059	34 346

Отчет о финансовых результатах

<i>Наименование показателя</i>	<i>Код строки</i>	<i>За 2014 год</i>	<i>За 2013 год</i>
Выручка			
Выручка отражается за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов.	2110	173 553	60 756
Себестоимость продаж	2120	(154 564)	(50 734)
Валовая прибыль (убыток)	2100	18 989	10 022
Управленческие расходы	2220	(12 190)	(6 870)
Прибыль (убыток) от продаж	2200	6 799	3 152
Прочие доходы	2340	907	0
Прочие расходы	2350	(587)	(62)
Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	7 119	3 090
Текущий налог на прибыль	2410	(1 427)	(619)
Прочее	2460	429	2
Чистая прибыль (убыток)	2400	6121	2 469
Совокупный финансовый результат периода	2500	0	0

Сведения из Единого реестра субъектов малого и среднего предпринимательства.

№ п/п	Наименование показателя	Значение показателя
1	2	3
Наименование юридического лица		
1	Полное наименование	ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ "СТРОИТЕЛЬНАЯ КОМПАНИЯ "РОСПРОМИНЖИНИРИНГ"
2	Краткое наименование	ООО "СК "РОСПРОМИНЖИНИРИНГ"
Место нахождения юридического лица		
1		

3	Субъект Российской Федерации	СВЕРДЛОВСКАЯ ОБЛАСТЬ
4	Город (волость и т.п.)	ЕКАТЕРИНБУРГ ГОРОД
5	Населенный пункт (село и т.п.)	БОТАНИЧЕСКАЯ УЛИЦА
6	Идентификационный номер налогоплательщика (ИНН)	6670331753
7	Дата внесения сведений о юридическом лице в реестр	01.08.2016
8	Сведения о том, что юридическое лицо является вновь созданным	Нет
9	Категория субъекта малого или среднего предпринимательства	Малое предприятие
Сведения о видах экономической деятельности по Общероссийскому классификатору видов экономической деятельности		
<i>Сведения об основном виде деятельности</i>		
10	Код и наименование вида деятельности	71.11.1 - Деятельность в области архитектуры, связанная со зданиями и сооружениями
<i>Сведения о дополнительных видах деятельности</i>		
11	Код и наименование вида деятельности	28.29.1 - Производство газогенераторов, аппаратов для дистилляции и фильтрации
12	Код и наименование вида деятельности	33.12 - Ремонт машин и оборудования
13	Код и наименование вида деятельности	33.12 - Ремонт машин и оборудования
14	Код и наименование вида деятельности	46.7 - Торговля оптовая специализированная прочая
15	Код и наименование вида деятельности	68.2 - Аренда и управление собственным или арендованным недвижимым имуществом
16	Код и наименование	46.73 - Торговля оптовая лесоматериалами,

	вида деятельности	строительными материалами и санитарно-техническим оборудованием
17	Код и наименование вида деятельности	41.20 - Строительство жилых и нежилых зданий
18	Код и наименование вида деятельности	46.77 - Торговля оптовая отходами и ломом
19	Код и наименование вида деятельности	38.32.5 - Обработка вторичного неметаллического сырья
20	Код и наименование вида деятельности	43.11 - Разборка и снос зданий
21	Код и наименование вида деятельности	28.29 - Производство прочих машин и оборудования общего назначения, не включенного в другие группировки
22	Код и наименование вида деятельности	43.2 - Производство электромонтажных, санитарно-технических и прочих строительно-монтажных работ
23	Код и наименование вида деятельности	23.19.9 - Производство прочих изделий из стекла, не включенных в другие группировки
24	Код и наименование вида деятельности	23.19.9 - Производство прочих изделий из стекла, не включенных в другие группировки
25	Код и наименование вида деятельности	46.69 - Торговля оптовая прочими машинами и оборудованием
26	Код и наименование вида деятельности	38.32.55 - Обработка отходов текстильных материалов
27	Код и наименование вида деятельности	71.20.9 - Деятельность по техническому контролю, испытаниям и анализу прочая
28	Код и наименование вида деятельности	41.20 - Строительство жилых и нежилых зданий
29	Код и наименование вида деятельности	46.9 - Торговля оптовая неспециализированная
30	Код и наименование вида деятельности	47.9 - Торговля розничная вне магазинов, палаток, рынков
31	Код и наименование вида деятельности	43.39 - Производство прочих отделочных и завершающих работ
32	Код и наименование вида деятельности	38.32.3 - Обработка отходов и лома черных металлов
33	Код и наименование вида деятельности	28.2 - Производство прочих машин и оборудования общего назначения
34	Код и наименование вида деятельности	94.1 - Деятельность коммерческих, предпринимательских и профессиональных организаций

35	Код и наименование вида деятельности	43.21 - Производство электромонтажных работ
36	Код и наименование вида деятельности	22.2 - Производство изделий из пластмасс
37	Код и наименование вида деятельности	43.3 - Работы строительные отделочные
38	Код и наименование вида деятельности	28.21 - Производство печей, термокамер и печных горелок
39	Код и наименование вида деятельности	38.32.2 - Обработка отходов и лома драгоценных металлов
40	Код и наименование вида деятельности	71.1 - Деятельность в области архитектуры, инженерных изысканий и предоставление технических консультаций в этих областях
41	Код и наименование вида деятельности	43.99 - Работы строительные специализированные прочие, не включенные в другие группировки
42	Код и наименование вида деятельности	43.99 - Работы строительные специализированные прочие, не включенные в другие группировки
43	Код и наименование вида деятельности	38.32.4 - Обработка отходов и лома цветных металлов
44	Код и наименование вида деятельности	94.99 - Деятельность прочих общественных организаций, не включенных в другие группировки
45	Код и наименование вида деятельности	43.12 - Подготовка строительной площадки
46	Код и наименование вида деятельности	38.32.54 - Обработка отходов резины
47	Код и наименование вида деятельности	38.32.59 - Обработка прочего вторичного неметаллического сырья
48	Код и наименование вида деятельности	38.32.59 - Обработка прочего вторичного неметаллического сырья
49	Код и наименование вида деятельности	28.25 - Производство промышленного холодильного и вентиляционного оборудования
50	Код и наименование вида деятельности	41.2 - Строительство жилых и нежилых зданий
51	Код и наименование вида деятельности	43.91 - Производство кровельных работ
52	Код и наименование вида деятельности	47.52.7 - Торговля розничная строительными материалами, не включенными в другие группировки, в специализированных магазинах

53	Код и наименование вида деятельности	38.32.52 - Обработка отходов бумаги и картона
54	Код и наименование вида деятельности	94.11 - Деятельность коммерческих и предпринимательских членских организаций
55	Код и наименование вида деятельности	38.32.51 - Обработка отходов и лома стекла
56	Код и наименование вида деятельности	38.32.53 - Обработка отходов и лома пластмасс
57	Код и наименование вида деятельности	68.1 - Покупка и продажа собственного недвижимого имущества
58	Код и наименование вида деятельности	46.12.22 - Деятельность агентов по оптовой торговле металлами в первичных формах
59	Код и наименование вида деятельности	46.12.22 - Деятельность агентов по оптовой торговле металлами в первичных формах
60	Код и наименование вида деятельности	37.0 - Сбор и обработка сточных вод
61	Код и наименование вида деятельности	71.20.6 - Экспертиза проектной документации и результатов инженерных изысканий
62	Код и наименование вида деятельности	94.12 - Деятельность профессиональных членских организаций
63	Код и наименование вида деятельности	23.19.1 - Производство необработанного стекла в блоках, в виде шаров, прутков, труб или трубок
64	Код и наименование вида деятельности	23.19.2 - Производство блоков для мощения, стеклоблоков, плит и прочих изделий из прессованного или отформованного стекла, используемых в строительстве; производство стекла для витражей; производство многоячеистого стекла или пеностекла в блоках, плитах и аналогичных формах
65	Код и наименование вида деятельности	46.69.9 - Торговля оптовая прочими машинами, приборами, аппаратурой и оборудованием общепромышленного и специального назначения