

номического роста современная Россия располагает факторами, отсутствовавшими в развивающихся странах к моменту их экономического подъема. Это мощный производственный потенциал, огромные ресурсы. И, что важно, – высокий образовательный уровень российского населения. Огромные возможности в сфере образования позволяют надеяться на то, что очередной цикл модернизации российской экономики не ограничится догоняющим развитием, а выведет страну на траекторию опережающего роста, улучшит уровень доходов и качество жизни населения России.

### Библиографический список

1. *Суринов А. Е.* Доходы населения: опыт количественных измерений. М.: Финансы и статистика, 2003.
2. *Жеребин В. М., Романов А. Н.* Уровень жизни населения. М.: Юнити-Дана, 2002.
3. В поисках новой теории: книга для чтения по экономической теории: Учеб. пособие / Под ред. *А. Г. Грязновой и Н. Н. Думной.* М.: КНОРУС, 2004.
4. Российский статистический ежегодник: Стат. сб. / Госкомстат РФ. М., 2004.

Е. В. Бабушкина

## ДОХОДЫ НАСЕЛЕНИЯ КАК СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКАЯ КАТЕГОРИЯ

Доходы населения являются важнейшими показателями экономического и социального благополучия страны. Данная экономическая категория – это необходимый источник удовлетворения личных потребностей населения. Каждому человеку необходимо знать, что следует понимать под доходами, какие бывают виды доходов и источники их получения.

Понятие «доходы» представляет собой сложную экономическую категорию. В Налоговом Кодексе РФ доходом признается экономическая выгода в денежной или натуральной форме, учитываемая в случае возможности ее оценки и в той мере, в которой такую выгоду можно оценить [1].

Понятие дохода является одним из наиболее сложных в экономической литературе. Только в течение XX в. это понятие, сформулированное в работах

экономистов и статистиков, претерпело значительное изменение. Так, в работе И. Фишера, опубликованной им в 1930 г., понятие дохода сведено к конечному потреблению. Известный голландский статистик Ф. Бое в работе «Систематический обзор в национальных счетах» (1989) определяет доход как сумму конечного потребления и чистого прироста запасов капитальных активов.

Сложный характер концепции дохода признал в свое время один из мировых авторитетов в этой области – известный английский экономист Дж. Хикс. В своей работе «Стоимость и капитал» он отмечает, что многие знаменитые авторы приводили друг друга, да и самих себя, в замешательство, принимая различные определения сбережения и дохода, которые были противоречивы, не вполне удовлетворительны, Дж. Хикс считает, что доход следует определять как максимальную сумму, которую можно израсходовать на потребление в течение некоторого периода и в то же время сохранить в конце этого периода капитал, который был вначале.

В экономической теории под доходом имеют в виду денежную сумму, регулярно и законно поступающую в непосредственное распоряжение рыночного субъекта. Доход есть денежная оценка результатов деятельности физического (или юридического) лица как субъекта рыночной экономики.

Если говорить об обществе в целом, то доход следует рассматривать как валовой внутренний продукт или сумму доходов всех экономических субъектов, который также представляет собой стоимость и измеряемую ею часть продукта, произведенного за определенный период времени. Доход индивидуума, домашнего хозяйства, социальной группы – это часть и соответствующая ей стоимость произведенного продукта, который получается в результате их экономической деятельности.

Денежные доходы населения рассчитываются по данным «Баланса денежных доходов и расходов населения» и включают в себя: доходы от предпринимательской деятельности, заработную плату наемных работников, пенсии, пособия, стипендии и другие социальные трансферты, доходы от собственности (проценты, рента, дивиденды, доходы от сдачи в аренду и т. п.), выигрыши, наследство, страхование возмещения; поступления от продажи продуктов сельского хозяйства [2].

Фактический объем доходов, полученный населением в виде оплаты труда, пенсий, пособий, стипендий и т. п., за определенный период может быть выше или ниже начисленного на величину изменения задолженности по этим видам выплат [3].

Большую роль в благосостоянии отдельных физических лиц играют «неофициальные доходы», но для всего населения в целом они негативны, поскольку с них не платятся налоги, и, следовательно, не формируются отчисления в социальные фонды.

В экономической теории под доходом понимают денежную сумму, регулярно и законно поступающую в непосредственное распоряжение рыночного субъекта. Доход есть денежная оценка результатов деятельности физического (или юридического) лица как субъекта рыночной экономики.

Основная особенность измерения доходов населения в современном обществе заключается в том, что процессы их формирования и использования не поддаются во многом прямому наблюдению, определенные элементы могут быть оценены только косвенно с известной степенью условности.

Исходными в определении доходов выступают показатели совокупных, денежных, номинальных, реальных и располагаемых доходов населения. Анализ динамики этих показателей позволяет выявить изменение в доходах населения и определить их влияние на уровень жизни общества.

#### Библиографический список

1. Налоговый кодекс Российской Федерации.
2. *Суринов А. Е.* Доходы населения: опыт количественных измерений. М.: Финансы и статистика, 2003.
3. *Жеребин В. М., Романов А. Н.* Уровень жизни населения. М.: Юнити-Дана, 2002.

Д. Е. Гаврилов

### **РАЗВИТИЕ РЕМЕСЛЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В УСЛОВИЯХ ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКИ**

В условиях перехода от одной экономической системы к другой основную роль играют структурные преобразования, а отнюдь не изменение формы собственности. Поэтому необходимо создавать эффективные системы управления собственностью, а кому эта собственность принадлежит: государству в целом или частному лицу не так важно, поскольку главная задача рыночного хозяйства – получение максимального результата любым экономическим агентом (государственным или частным предприятием, не-