

Научно доказано, что при увеличении налоговой нагрузки на налогоплательщика (рост количества налогов и увеличение ставок налогов, отмена льгот и преференций) эффективность налоговой системы сначала повышается и достигает своего максимума, но затем начинает резко снижаться. При этом потери бюджетной системы становятся невосполнимыми, так как определенная часть налогоплательщиков или разоряется, или сворачивает производство, другая часть находит как законные, так и незаконные пути минимизации установленных и подлежащих к уплате налогов. При снижении налогового бремени в дальнейшем для восстановления нарушенного производства потребуются годы. Кроме того, тот налогоплательщик, который нашел реальные пути ухода от налогообложения, даже при возврате к «старому» уровню налогового изъятия уже не будет платить налогов в полном объеме.

Таким образом, непосильное налоговое бремя препятствует развитию легальной деятельности. Если же число налогов сравнительно невелико, ставки налогов не высоки, правила взимания налогов удобны, применяется ряд льгот, то и организация будет стремиться увеличивать объемы работ, выручку, прибыль, заработную плату, будет отражать эти показатели в полном объеме в статистической и бухгалтерской отчетности. Следовательно, посильное налоговое бремя не ограничивает легальной деятельности.

Реформирование налоговой системы РФ привело к образованию различных видов налогообложения предприятий в зависимости от осуществляемых видов деятельности и организационно-правовых норм, его размеров, оборота, наличия основных средств. Однако даже самая совершенная система не может учитывать специфику всех представителей бизнеса. В Налоговом кодексе РФ предусмотрена также возможность применения различных налоговых режимов (упрощенная система налогообложения, единый налог на вмененный доход).

Поэтому одной из важных задач в решении проблемы оптимального налогообложения является непосредственно выбор схем формирования финансовых результатов при различных схемах налогообложения, которые подходят данному конкретному предприятию. При этом должны соблюдаться как интересы налогоплательщика, так и государственных налоговых органов. Выбор рациональной системы налогообложения позволяет оптимизировать налоговые платежи, снизить налоговую нагрузку и повысить эффективность деятельности законным путем.

П.А. Конева, О.Л. Казанцева

Российский государственный профессионально-педагогический университет

ПРОБЛЕМЫ ТРАНСПОРТНОГО МАШИНОСТРОЕНИЯ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

В настоящее время транспортное машиностроение России во многом отстает от мирового уровня по нескольким причинам. Технологическое отставание – ключевая проблема транспортного машиностроения России, не позволяющая обеспечить потребности российского железнодорожного и городского рельсового транспорта в современном высокопроизводительном подвижном составе для безусловного выполнения в полном объеме грузовых и пассажирских перевозок по сети железных дорог, организациями трамвайного движения и метрополитенами. К 2007 г. по сравнению с 2000 г. грузооборот железнодорожного транспорта сократился в 2,5 раза, а пассажирооборот – в 1,8 раза. К 2007 г. технический уровень российского транспортного машиностроения остался на уровне 1997 г., а отставание от мирового уровня достигло 15-20 лет.

Активные вложения в НИОКР частных инвесторов и привлечение ими у мировых лидеров транспортного машиностроения современных технологий привели к некоторому сокращению технологического отставания отрасли, но оно все еще очень значительно. Когда будут решены проблемы электротехнической промышленности, дизелестроения, продукция которых также уступает мировым аналогам, тогда и будет решена данная проблема, так как они взаимосвязаны между собой.

Предприятия транспортного машиностроения сильно зависят от поставок наукоемких высокотехнологичных комплектующих для подвижного состава, производимых предприятиями других отраслей промышленности, для которых эта продукция не играет определяющей роли в структуре реализации.

В результате сторонние производители уделяют недостаточное внимание повышению качества и развитию производства современных комплектующих для подвижного состава, а также, пользуясь зависимостью от них предприятий транспортного машиностроения, необоснованно повышают цены.

Для снижения зависимости от сторонних поставщиков целесообразна организация собственного производства ключевых комплектующих в рамках холдингов в сфере транспортного машиностроения. Роль государства в этом процессе заключается в устранении препятствий при заключении сделок по покупке предприятиями транспортного машиностроения активов, производящих ключевые комплектующие.

Фактически отсутствует в производстве ряд комплектующих, без которых невозможно создание техники, соответствующей мировому уровню (из-за недостаточных объемов производства электрооборудования мощности по производству электровозов, составляющие более 220 секций в год, загружены только на 50%). Опыт крупнейших мировых производителей (GE, Siemens, Bombardier) показывает целесообразность организации производства комплектующих, определяющих конкурентные преимущества продукции в рамках головной компании в целях защиты от внешних рисков.

Отрасль потеряла значительную часть квалифицированных работников из состава, как инженерно-технических работников, так и рабочих специальностей. Происходит старение кадрового состава промышленных предприятий.

Решение данной проблемы возможно только при условии государственного участия в организации комплексной системы непрерывного образования и повышения квалификации специалистов в сфере машиностроения всех уровней с целевым финансированием за счет средств федерального бюджета на базе ПТУ, колледжей, кафедр профильных вузов и университетов.

А.Н. Константинов

Уральский государственный технический университет им. Б.Н. Ельцина, г. Екатеринбург

ОЦЕНКА ПРЕДПРИЯТИЯ КАК ОБЪЕКТА ПРОДАЖИ

Существуют различные систем предпродажной оценки имущественного состояния предприятия. Однако не существует реальной возможности проверить все, что хотелось бы, а потому требуется выбрать систему проверок, которая позволит сосредоточиться на аспектах, наиболее важных применительно к данному предприятию.

Поскольку при оценке размеров имущества собственником обычно дается завышенная оценка, желательно произвести ее с помощью независимого оценщика.

Относительно производственной деятельности проверка осуществляется по следующим направлениям:

- возможности для открытия новых горизонтов производства (экспорт, производство дополнительного ассортимента и пр.);
- работники предприятия – их заработная плата и характер заключенных с ними договоров об уплате труда;
- использование производственных помещений (есть ли возможность разместить в них дополнительное производственные мощности, затратив наименьшее количество ресурсов);
- зависимость товарооборота от сезона или устойчивость его на протяжении всего года.

Особое внимание следует уделить анализу рынка, на котором действует предприятие, и системе сбыта.

Все предыдущие проверки осуществляются на основе анализа документов и отчетов предприятия, справок из различных организаций, аналитических материалов привлеченных к исследованию специалистов, в том числе аудиторов. Но существует и схема практической проверки. Например, это посещение предприятия в разное время суток, в том числе без согласования с владельцами; наведение справки в ближайших и удаленных окрестностях предприятия, беседы с владельцами соседних предприятий, жильцами района; наблюдения, кто