

3. *Кудрявцев, В. Б.* Интеллектуальные системы : учебник и практикум для вузов / В. Б. Кудрявцев, Э. Э. Гасанов, А. С. Подколзин. – Москва : Юрайт, 2021. – 165 с. – ISBN 978-5-534-07779-7. – Текст : непосредственный.

4. *Использование* принципа комплексной стандартизации для определения взаимосвязанных требований к объекту стандартизации / М. А. Полякова, Т. В. Казанцева, Н. К. Казанцева, Г. А. Ткачук. – Текст : непосредственный // Известия Тульского государственного университета. Технические науки. – 2020. – № 11. – С. 519–523.

5. *Standardization system management model* / Т. Kazantseva, E. Pidzhakova, G. Tkachuk, M. Polyakova. – Text : print // Magnitogorsk Rolling Practice 2020 : proceedings of the 5th International Youth Scientific and Technical Conference, Magnitogorsk, 24 november 2020 year. – Magnitogorsk : Publishing House of Nosov Magnitogorsk State Technical University, 2020. – P. 131–132.

6. *Пиджакова, Е. Н.* О модели управления информационной системой стандартизации / Е. Н. Пиджакова, А. Бабичев, Н. К. Казанцева. – Текст : непосредственный // Системная интеграция научных знаний : сборник статей международной научно-практической конференции, посвященной дню инженера-механика, Екатеринбург, 30 октября 2020 г. / Урал. гос. аграр. ун-т. – Екатеринбург : Уральский ГАУ, 2020. – С. 12–16.

7. *Пиджакова, Е. Н.* Возможности семантической модели данных для создания электронной библиотеки стандартов / Е. Н. Пиджакова, А. Бабичев, Н. К. Казанцева. – Текст : непосредственный // Молодежь и наука. – 2020. – № 1. – С. 45–51.

УДК 339.565.4

А. Д. Полежаева, И. Ю. Кархова

A. D. Polezhaeva, I. Yu. Karkhova

*ФГБОУ ВО «Всероссийская академия внешней торговли
Министерства экономического развития Российской Федерации», Москва*

Russian Foreign Trade Academy, Moscow

polezh@mail.ru

ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ЛОГИСТИКА ПРЕДПРИЯТИЯ:

НЕКОТОРЫЕ АСПЕКТЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ

ЭКСПОРТНЫХ ПОСТАВОК

ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНОГО ОБОРУДОВАНИЯ

FOREIGN TRADE LOGISTICS OF AN ENTERPRISE:

SOME ASPECTS OF THE REGULATION OF EXPORT SUPPLIES

OF HIGH-TECH EQUIPMENT

Аннотация. Рассматривается состояние нормативной базы для контроля геометрических размеров проката. Проанализирована динамика принятия стандартов на прокат после 2000 года. Приведены стандарты на средства измерения, используемые для контроля геометрических размеров проката.

***Abstract.** The state of the regulatory framework for the control of the geometric dimensions of rolled products is considered. Analyzed the dynamics of the adoption of standards for rental after 2000. There are standards for measuring instruments used to control the geometric dimensions of rolled products.*

***Ключевые слова:** внешнеторговая логистика; регулирование экспорта; высокотехнологическое оборудование; корпорация «Yamazaki Mazak Corporation».*

***Keywords:** foreign trade logistics; export regulation; high-tech equipment; Yamazaki Mazak Corporation.*

В настоящее время решение различных экспортно-импортных задач внешнеэкономической деятельности ограничивается длительными и дорогостоящими административными и таможенными процедурами. Так, согласно данным Всемирного банка, российский экспортер в среднем затрачивает 21 день на прохождение экспортно-импортных процедур. К примеру, в Сингапуре на это уходит пять дней, в Корее и Германии – до семи, в Бразилии – 13, в США – не более шести. При этом количество документов, необходимых для экспорта, в России составляет восемь, в Сингапуре, США и Германии – четыре, в Корее – три [11, с. 120]. Улучшать ситуацию в России предполагается, с одной стороны, за счет бюджетного финансирования таможенной деятельности, а с другой – путем упрощения административных и таможенных процедур.

Есть и новые данные. Если в 2014 году, например, по показателю «Международная торговля» Россия занимала только 154 место в рейтинге Doing Business («топ-10» стран в данной категории составили Сингапур, Гонконг, Южная Корея, Швеция, Ирландия, Эстония, Дания, ОАЭ, Панама, Франция), то в 2020 году Россия по показателю «обеспечение исполнения договоров» (который, как считается, отражает качество правосудия по экономическим спорам) поднялась в рейтинге DoingBusiness–2020 на 28 место среди 190 стран, сохраняя с 72,2 баллами достаточно высокие позиции [6]. Вместе с тем, надо помнить о серьезных расхождениях между оценками Всемирного банка и реальной практикой, которые заметно влияют на общий рейтинг Российской Федерации, занижая ее позиции по всем показателям.

Сегодня большое внимание предпринимателей и специалистов в сфере внешнеторгового менеджмента, в том числе в области таможенной логистики, справедливо обращается на информационный поток, с помощью которого планируется и управляется потоки материальный и финансовый. Некоторые аспекты проблемы информации в контексте обеспечения инновационных аспектов таможенного оформления и сопровождения товаров и грузов, рассматривает В. Г. Зубаков, отмечающий необходимость создания единой информационной среды для координации и упорядочения работы всех участни-

ков внешнеэкономической деятельности [2]. Проблемы информации в процессе управления таможенными перевозками затрагиваются и при обсуждении вопроса развития института уполномоченного экономического оператора в ЕАЭС [3]. Однако проблема информации в контексте поиска путей оптимизации таможенного оформления и таможенного сопровождения перевозки не единственная; она необходимо рассматривается в комплексе других потоков, каждый из которых содержит в себе тенденции оптимизации.

Важно напомнить, что в отношении организации таможенной переработки грузов логистика устанавливает адекватность материальных, информационных и финансовых потоков, определяя технологии оптимального перемещения товаров через таможенную границу, вырабатывая стандартные требования как к таможенным режимам, так и к участникам внешнеэкономической деятельности [4, с. 56–64]. В качестве такого рода требований могут быть указаны базовые характеристики мультимодального логистического центра, способствующие ориентировке участников внешнеэкономической деятельности в направлениях и аспектах оптимизации таможенного оформления и сопровождения грузов: короткие сроки поставки товаров морем; короткие сроки поставки товаров по суше (например, контейнерным поездом); короткие сроки поставки товаров авиационным транспортом; неограниченное хранение без таможенных платежей; большое число реальных и потенциальных потребителей в радиусе доставки; продовольственные, древесные, минеральные и другие ресурсы в радиусе доставки; быстрая доставка товаров в/из ЕС (в том числе контейнерным поездом) [9, с. 9].

Продолжая рассмотренный пример оптимизации внешнеэкономической деятельности, отметим, что данный ее аспект рассматривается как актуальный многими специалистами в сфере таможенной логистики – исследователями и практиками. Так ориентация деятельности в сторону переработки (таможенного оформления и сопровождения) товара на таможенной территории справедливо признается одним из перспективных направлений оптимизации [10].

Еще одним методом оптимизации таможенного оформления и сопровождения перевозки грузов можно признать создание так называемых «транспортно-логистических коридоров», проекты которых активно развиваются в рамках Евразийского экономического союза. На этой базе могут быть выстроены и новые взаимоотношения стран-участников по формированию и строительству инфраструктуры в экономическом поясе [7]. Это направление оптимизации таможенной логистики дополняет тему создания особых экономических зон, ускоряющих товарооборот, прохождение документов на таможне, то есть в целом содействуют оптимизации логистики.

Пути оптимизации внешнеэкономической деятельности предприятия необходимо дополняются организацией должных отношений с таможенными органами и развитием внутритаможенной оптимизации. В последнем случае могут быть выделены особые пути решения проблемы:

- в рамках развития «Концепции таможенного оформления и таможенного контроля товаров в местах, приближенных к государственной границе Российской Федерации» разработан новый метод работы с импортируемыми товарами – технология удаленного выпуска (применяется для подачи таможенной декларации в электронной форме с целью выпуска товара во время его фактического нахождения на приграничном складе временного хранения; эта технология позволяет участникам трансграничных цепей поставок сокращать время таможенного декларирования);
- продолжение работы по развитию системы управления рисками в соответствии с международными стандартами риск-менеджмента, обеспечению выявления рисков по всем направлениям таможенного контроля при совершении различных таможенных операций;
- применение субъектно-ориентированного подхода к отраслевому и автоматическому категорированию участников внешнеэкономической деятельности приводит к сокращению сроков совершения таможенных операций с товарами участников с низким уровнем риска;
- избыточные проверочные мероприятия рассматриваются как барьер на торговых путях (развивается идея «сервисной таможни» – как публичного образования, нацеленного на оказание качественных услуг в области таможенного дела как государству, так и участникам внешнеэкономической деятельности), что способствует эффективному содействию внешнеторговой деятельности, ускорению и упрощению таможенных процедур;
- улучшение межведомственного взаимодействия, изменение и доработка ведомственных регламентов.

Таможенное оформление и сопровождение внешнеторговых перевозок, рассмотренное через призму таможенной логистической инфраструктуры и ее перспектив в плане оптимизации, позволило выделить ряд факторов и методик оптимизации деятельности внешнеторгового предприятия в плане снижения финансовых, временных, ресурсных, материальных и иных затрат.

Оптимизация комплекса процессов, сопряженных с таможенно-логистической сферой, требует реализации целой совокупности организационно-экономических предпосылок, включая следующие:

- определение специфики таможенно-логистической деятельности в современных условиях глобализации бизнес-сферы и расширения системы международных транспортных коридоров;

- выявление состава рисков трансграничного бизнеса и основных проблемных зон таможенно-логистической деятельности;
- систематизация принципов, направлений и задач многоуровневого управления трансграничными бизнес-процессами с разработкой целостной системы регулирования таможенно-логистической сферы;
- поиск путей повышения эффективности механизмов макроэкономической поддержки таможенно-логистической сферы и укрепление потенциала свободных (особых) экономических зон;
- разработка научно-методических подходов к развитию механизмов управления таможенно-логистической деятельностью с учетом развития инструментов минимизации рисков;
- развитие системы бизнес-партнерства субъектов таможенно-логистической деятельности, в т. ч. оптимизация взаимодействия на принципах аутсорсинга, с использованием методов согласования интересов партнеров;
- активизация инновационных процессов в таможенно-логистической сфере, обеспечивающих сокращение временных и финансовых издержек субъектов трансграничного бизнеса.

Напомним, что говоря о таможенном оформлении и таможенном сопровождении перевозки, мы имеем в виду: порядок подготовки документов, грузов, транспортных средств к прохождению таможни, хранение груза на СВХ, анализ процедуры таможенного оформления, таможенного контроля, порядок взаимодействия с таможенными органами, деятельность таможенного представителя и взаимодействие с ним компании, организация таможенного транзита, анализ технических, технологических, организационных методов оптимизации таможенного оформления.

Реализуемые государством меры поддержки экспорта высокотехнологичной продукции привели к положительным изменениям в финансовом секторе: проявились и были консолидированы в единую структуру государственные институты кредитования, страхового обеспечения, консультационной помощи.

В нефинансовом секторе внутренние барьеры развития экспорта высокотехнологичной продукции по-прежнему довольно серьезны. Преодоление их, полагают специалисты, возможно в результате, прежде всего, господдержки, которая может способствовать достижению следующих результатов:

- увеличение стоимостного объема экспорта товаров, в том числе экспорта неэнергетических товаров;
- перелом тенденции к снижению доли машин, оборудования и транспортных средств в экспорте;

- достижение уровня товарной диверсификации экспорта, сопоставимого с аналогичными показателями для развитых стран с высоким удельным весом сырьевого сектора;
- увеличение числа организаций-экспортеров;
- увеличение стоимостных объемов взаимной торговли стран – участниц Таможенного союза неэнергетическими товарами;
- существенное повышение места России (вхождение в группу первых 20 стран) в рейтингах Всемирного банка и Всемирного экономического форума в части оценки качества и эффективности регулятивной среды и правоприменительной практики в сфере внешнеэкономической деятельности.

Организация экспортных поставок высокотехнологичного оборудования необходимо учитывает разработанную агентством стратегических инициатив Дорожную карту «Поддержка доступа на рынки зарубежных стран и поддержка экспорта». Эта программа представляет собой комплекс мероприятий, направленных на формирование благоприятного делового климата в Российской Федерации, увеличение числа организаций-экспортеров, наращивание объемов российского несырьевого экспорта [1]. Примечательно, что в рамках реализации данной дорожной карты было инициировано присоединение России к Конвенции Международного института по унификации частного права по международным факторинговым операциям.

Некоторые вопросы оптимизации внешнетаможенного оформления и сопровождения грузов рассмотрим на примере корпорации «Yamazaki Mazak Corporation», основанной в Японии еще в 1919 г. Она является всемирно известным производителем высокотехнологичного металлообрабатывающего оборудования – многоцелевых станков, токарных центров с ЧПУ, вертикальных и горизонтальных обрабатывающих центров, станков лазерной резки, а также гибких производственных систем и программного обеспечения. Представительство в России было открыто в 2006 году. На сегодняшний день на российских предприятиях задействовано уже более 1000 станков производства Mazak.

К приоритетным направлениям работы «Ямазаки Мазак» относится не только изготовление станков с ЧПУ с самым высоким уровнем производительности, но и постоянное улучшение эргономичного дизайна, обеспечивающего непревзойденную легкость эксплуатации. Одной из ключевых ценностей является постоянное внедрение передовых технологий на протяжении всего производственного цикла, что впоследствии помогает сэкономить затраты клиентов.

Основной задачей компании является постоянная разработка новых станков, качество которых способно удовлетворять требования производите-

лей по всему миру. Управление логистической структурой компании в большинстве аспектов осуществляется из головного офиса в Японии. Российский штат отдела логистики включает в себя одного сотрудника, который занимается некоторыми вопросами складирования и доставки товаров до конечного пользователя.

В настоящее время на рынке высокотехнологичного оборудования для металлообработки лидируют Япония и Федеративная Республика Германия. Эти страны в совокупности выпускают около 60% станков всех типов. Они стоят на первом месте как по широте ассортимента, так и по количеству выпускаемой продукции. Среди немецких и японских производителей наиболее известными являются компании, выпускающие станочную технику под следующими брендами: «Siemens», «Vollmer», «Yamazaki Mazak» и «Okuma».

Корпорация «Ямазаки Мазак» самостоятельно производит максимально возможное количество комплектующих для своих же станков. Такой подход обусловлен, прежде всего, несколькими очень важными факторами. Во-первых, благодаря тому, что компания сама производит элементы станков, ей не требуется модифицировать свои станки под детали серийных производителей. Во-вторых, очень важны качество и сроки: применение комплектующих сторонних производителей – это всегда риски нестабильного качества и возможности задержек поставок. Производство же полного цикла позволяет быть независимым от сторонних компаний.

Организация внешнеторговой логистики предприятия, в том числе в сфере регулирования экспортных поставок высокотехнологичного оборудования, рассмотренная нами на примере производящей металлообрабатывающие станки корпорации «Yamazaki Mazak Corporation», остается сегодня актуальной темой в межгосударственном экономическом взаимодействии России, Японии, европейского и мирового экономического сообщества.

Поиск новых методов и путей оптимизации внешнеторговой логистической деятельности в области экспорта высокотехнологичных товаров и технологий – настоятельная задача специалистов в условиях пандемии коронавируса COVID-19 [5, с. 241–246], внесшей существенные изменения в привычный ритм жизни каждого человека независимо от того, в каком государстве мира он проживает.

Список литературы

1. *Дорожная карта «Поддержка доступа на рынки зарубежных стран и поддержка экспорта» («Экспорт»).* – Текст : электронный // Правительство России : [сайт]. – URL: <http://government.ru/roadmaps/113/events> (дата обращения: 12.04.2021).

2. *Зубаков, Г. В.* Инновационные аспекты логистики внешнеэкономической деятельности. Идеология построения единой информационной среды / Г. В. Зубаков. – Текст : непосредственный // Логистика сегодня. – 2010. – № 3. – С. 164–172.
3. *Зыков, А.* Развитие института уполномоченного экономического оператора в ЕАЭС / А. Зыков, К. Соболев. – Текст : непосредственный // Логистика. – 2019. – № 1. – С. 32–34.
4. *Кархова, И. Ю.* Методология оптимизации таможенной логистики в области экспорта высокотехнологичных товаров и технологий: социальный контекст внешнеэкономической деятельности / И. Ю. Кархова, А. Д. Полежаева. – Текст : непосредственный // Человек в современных социально-философских концепциях : материалы III всероссийской научно-практической конференции, Елабуга, 26–27 ноября 2020 г. – Казань : Изд-во Казан. ун-та, 2020. – С. 56–64.
5. *Кархова, И. Ю.* Трудности в области внешнеторговой логистики и пути их преодоления (традиции и инновации) / И. Ю. Кархова, А. Д. Полежаева. – Текст : непосредственный // Мультипликация кризисных сценариев в современном социуме и пути их преодоления : материалы международной конференции, Ставрополь, 25 декабря 2020 г. – Ставрополь : АНО ВО СКСИ, 2020. – С. 241–246.
6. *Качество экономического правосудия в РФ: реальность v. Doing Business-2020.* Аналитическая справка / А. В. Кашанин, Д. В. Малов ; отв. ред. А. В. Кашанин. – Текст : электронный // Центр развития современного права : [сайт]. – URL: <http://xn--o1abds.xn--p1ai/wp-content/uploads/2019/11/realnost-vs-Doing-Business-2020-e.pdf> (дата обращения: 20.11.2020).
7. *Корняков, К.* Роль таможенной службы России в проектах развития транспортно-логистических коридоров Евразии / К. Корняков. – Текст : непосредственный // Логистика. – 2016. – № 7. – С. 32–35.
8. *Полежаева, А. Д.* Особенности стратегического планирования в международных компаниях: экономические тенденции и факторы деятельности / А. Д. Полежаева, Д. В. Полежаев. – Текст : непосредственный // Актуальные проблемы менеджмента и маркетинга в сфере внешнеэкономической деятельности : материалы межвузовской научной конференции студентов и аспирантов, Москва, апрель, 2017 г. ; под. общ. ред. И. Ю. Карховой, А. В. Комаровой, В. И. Королева, М. В. Зинцовой / Всероссийская академия внешней торговли Минэкономразвития России. – Москва : ВАВТ, 2017. – С. 110–115.
9. *Свободная* таможенная зона доступна любой компании. – Текст : непосредственный // Логистика. – 2016. – № 4 (113). – С. 8–9.
10. *Теселкина, Л.* «Переработка на таможенной территории»: курс на оптимизацию логистики / Л. Теселкина, О. Курочкина. – Текст : непосредственный // Логистика. – 2018. – № 6 (139). – С. 36–38.
11. *Тимошкина, Е. А.* Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности России в свете норм и требований ВТО / Е.А.Тимошкина. – Текст : непосредственный // Вестник государственного и муниципального управления. – 2013. – № 4. – С. 120-123.