

осылайша кешенді жағынан келу ғана инфляциямен күресте жеңіске жетуді, ең әрі кеткенде оның қарқыны қажетті деңгейде ұстауды қамтамасыз ете аламыз. Ақшаның шығуы мен инфляцияның қағаз-ақша түрінде көрініс табуының басты проблемасы бар. Мұның өзі біздің қазіргі заманғы нарықтық экономикасының келесі проблемасына көшуге әзір.

Менің ойымша, ҚАЗАҚСТАНДЫҚ экономикадағы инфляциялық процестер шаруашылықтың жалпы құлдырауымен, экономикалық байланыстардың бұзылуымен, тым өсіп кеткен басқару аппаратын қаржыландырумен байланысты. Сондықтан ресурстарды жалпы үнемдеу мен бюджет тапшылығын жою, инфляцияға қарсы саясат жүргізудің құралына айналды.

#### **Қолданылған әдебиеттер**

1. Әкімбаев С., Баймұханбетова А., Жанайдаров У. Экономикалық теория. А: Тараз. 2008 ж.

2. Қожаниязов Т., Қожаниязова Ж. Қазіргі экономика. А: Тараз. 2001 ж.

*Д.Д. Крючкова*, научный руководитель *М.П. Логинов*  
Уральский государственный экономический университет,  
Екатеринбург, Россия

#### **Особенности внешнеэкономических связей Свердловской области**

**Аннотация.** *В статье рассматриваются некоторые показатели внешнеэкономической деятельности Свердловской области за последние годы. Также обращается внимание на нормативно-правовую базу, на основании которой осуществляется регулирование этой деятельности. Кроме того, анализируются основные проблемы, препятствующие успешному развитию внешнеэкономических связей, и предлагаются способы эффективного разрешения этих проблем путем привлечения инвестиций и совершенствования государственной политики в данной сфере.*

**Ключевые слова:** *внешнеэкономические связи, Свердловская область, инвестиции, внешнеэкономическая деятельность.*

Для начала обратимся к термину "внешнеэкономические связи". Экономисты рассматривают его с различных точек зрения: с точки зрения страны в целом и регионов. На уровне государства такие связи объединяют импорт и экспорт. Образование сальдо внешних связей - экономический результат этих связей, в которых экспорт рассматривается с положительной стороны, а импорт - с отрицательной. Если же рассматривать внешнеэкономические связи с точки зрения регионов, располагающихся в данной стране, то учитывается ввоз и вывоз продукции в эти регионы.

Внешнеэкономические связи очень важны для осуществления международного разделения труда, которое основывается на принципах экономии труда в процессе общественного производства, а также необходим для обмена результатами этого труда между государствами по всему миру. Свердловская область - один из ведущих регионов Российской Федерации, который активно участвует в осуществлении внешнеэкономической деятельности. Он занимает 11-е место среди регионов-экспортеров по объемам экспорта в денежном выражении и 10-е место по объему импорта. [3, с. 2]

Тем не менее, у данной области, как и у других регионов России имеются некоторые проблемы, связанные с недостатком инвестиций, которые необходимы для развития, а также несовершенство действующего механизма регулирования внешнеэкономической деятельности. У Свердловской области имеются огромные ресурсы, которые помогают ей в достижении намеченной цели, очень значимой для всего региона, - улучшению внешнеэкономического состояния, главными факторами которого можно назвать географическое положение и доступные природные ресурсы, которые легко можно использовать. Также инфраструктура в сфере международных и внешнеэкономических связей в регионе довольно развита [4, с. 3]. Современная обстановка, сложившаяся в мире сегодня, показывает нам, что санкции, введенные некоторыми европейскими странами против России, для Свердловской области - скорее движущая сила, ведущая к прогрессу, чем тормозящий фактор. Санкции помогают четче расставлять приоритеты развития и дают возможность видеть слабые места в экономике области и страны в целом [3, с. 3].

В 2017 году показатели внешнеторгового оборота были следующими: весь объем составил 10,6 млрд дол. США. Из них 80,9% (8595 млн дол. США) от общего объема товарооборота пришлось на страны дальнего зарубежья, а 19,1% (2031 млн дол. США) - на страны ближнего зарубежья (СНГ). Экспорт составил 6,9 млрд дол. США, что на 2,8% меньше объема экспорта 2016 года, а импорт достиг 3,7 млрд долл. США, что на 45,0% больше, чем в 2016 году [1, с.1].

Таблица - Итоги внешней торговли со странами дальнего и ближнего зарубежья в 2017 года с изменениями относительно 2016 года, млн. долл. США

	Стоимость	Изменение	Доля	Стоимость	Изменение	Доля
	Ближнее зарубежье			Дальнее зарубежье		
Оборот	2031	+27,7%	19,1%	8595	+6,04%	80,9%
Экспорт	1130	+23,3%	16,3%	5793	-6,6%	84,7%
Импорт	901	+33,7%	24,3%	2802	+49,2%	75,7%
Сальдо	229	-5,5%	7,1%	2991	-30,8%	92,0%

Стоит заметить, что странами, занимавшими ведущее место во внешней торговле Свердловской области в 2017 г. были США, Китай, Казахстан, Германия, Греция, Чехия, Франция, Ирак, Италия и Белоруссия [1, с.1].

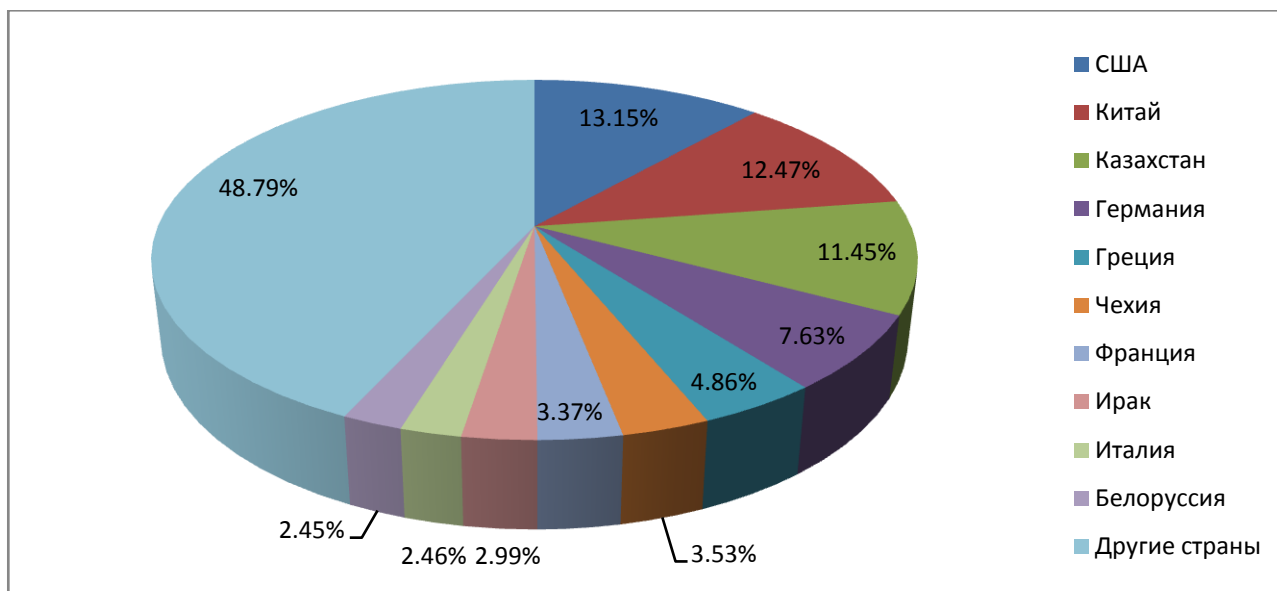


Рисунок - Основные торговые партнеры Свердловской области в 2017 году

Однако, в настоящее время наметилась тенденция роста доли стран Азиатско-тихоокеанского региона, в особенности Китая, во внешнеэкономических связях Свердловской области. За последние 10 лет товарооборот с этими странами возрос с 480 до 726 млн. долларов США, но стабильное отрицательное сальдо все еще сохраняется. Также одними из главных рынков для экспортирования продукции, произведенной в Свердловской области, являются такие страны, как Япония, Вьетнам, Республика Корея, Индия [2, с. 2-3].

Международная и внешнеэкономическая деятельность в Свердловской области может осуществляться только согласно условиям, прописанным в Конституции Российской Федерации, Федеральном законе от 4 января 1999 года № 4-ФЗ «О координации международных и внешнеэкономических связей субъектов Российской Федерации» и иных нормативно-правовых актах [2, с.1]. За регулирование этой деятельности отвечают губернатор и правительство области. Наряду с колоссальным потенциалом, который Свердловская область имеет в сфере внешнеэкономической деятельности, имеются проблемы и факторы, которые негативно влияют процесс совершенствования региона в этом направлении. Главными из них можно назвать:

- 1) внешнеэкономические связи имеют стихийный характер;
- 2) конкурентоспособность продукции недостаточна. Также продукция, произведенная областными предприятиями имеет высокую степень переработки;
- 3) оборудование, которым оснащены машиностроительные предприятия области, сильно изношено, и предприятиям не хватает внутренних инвестиций;
- 4) система сертификации и контроля качества экспортной продукции несовершенна, и из-за этого валовой объем валютной выручки значительно снижается;

5) усиление санкций рядом стран зарубежья, препятствующих деятельности некоторых предприятий региона, ориентированных на экспорт произведенной продукции;

6) урезание традиционных внешнеторговых и производственных связей со странами Европы и СНГ [4, с. 7].

Для развития внешнеторговых связей Свердловской области необходимы иностранные инвестиции, но часто иностранные инвесторы опасаются столкнуться с определенными трудностями, одни из которых - инвестиционные риски, возникающих из-за нестабильности как рынка региона, так и российского рынка в целом. Для решения этих проблем нужно продолжать презентовать экономический потенциал области на международной арене путем проведения различных конференций, форумов, выставок и биржей как на территории нашей страны, так и за рубежом. Для эффективности нужно обеспечивать участие в них иностранных делегаций. Такие мероприятия помогут привлечь иностранные инвестиции, которые необходимы для финансирования высокотехнологичных инновационных проектов, основанных на новейших прогрессивных технологиях и научно-технических разработках. Также стоит привлекать к взаимодействию транснациональные корпорации, которые могут помочь в реализации дорогостоящих проектов, необходимых для развития региона.

Также необходимо постоянное совершенствование системы юридического и организационного сопровождения крупных инвестиционных программ. Ведь часто инвесторам приходится решать целый ряд вопросов по регистрации предприятия, валютным контролем, таможенным оформлением, разрешением на строительство и т.д. О пути разрешения этой проблемы уже давно ведется много разговоров. Например, предлагают создать единый полномочный орган, обеспечивающий организационные и правовые стороны деятельности инвесторов [4, с. 8-10]. Таким образом, для решения проблем, в сфере внешнеэкономических связей Свердловской области, необходим комплекс мер, который будет предусматривать способы привлечения инвестиций, а также совершенствование действующего механизма регулирования внешнеэкономической деятельности как региона, так и всей Российской Федерации.

#### **Список литературы**

1. Анализ внешнеэкономической деятельности Свердловской области за 1 квартал 2017 года [Электронный ресурс] // Официальный сайт Федеральной таможенной службы Уральского таможенного управления.

2. *Нагаева А.С.* К вопросу реализации государственной политики в сфере внешнеэкономической деятельности в Свердловской области //Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук. 2018. № 4. С. 16-18.

3. *Радионова С.В.* Современное состояние внешнеэкономической деятельности Свердловской области // Аграрное образование и наука. 2016. № 2. С. 56.

4. *Татаркин А.И.* Развитие внешнеэкономической деятельности России на основе использования особенностей социально-экономического комплекса региона // Экономика региона. 2009. № 1 (17). С. 125-135.

*Г.А. Лакпаева*, научный руководитель *М.Д. Каримова*  
Каспийский общественный университет, Алматы, Казахстан

### **Пути совершенствование оплаты труда в Казахстане**

**Аннотация.** *В данной статье рассмотрены понятие и виды оплаты труда работников на предприятии. Обосновано, что в современном мире оплата труда является неотъемлемой частью деятельности любой организации. В ходе анализа предложены пути совершенствования оплаты труда работников в условиях конкуренции.*

**Ключевые слова:** *Оплата труда, заработная плата, тарифная оплата труда, сдельная оплата труда, повременная оплата труда, бестарифная и смешанная оплат труда.*

В Трудовом Кодексе Республики Казахстан оплата труда определяется как система отношений, связанных с обеспечением работодателем обязательной выплаты работнику вознаграждения за его труд в соответствии с нормативными правовыми актами Республики Казахстан, а также соглашениями, трудовым, коллективным договорами и актами работодателя. Заработная плата представляет собой один из основных факторов, который характеризует социально-экономический уровень каждой страны, предприятия, коллектива, человека.

В связи с этим Президент Республики Казахстан в своем Послании народу РК «Казахстан - 2050. Процветание, безопасность и улучшение благосостояния всех казахстанцев» одной из первоочередных задач обозначил «обеспечение полной и своевременной выплаты пенсий, пособий и заработной платы».

В современном понимании формы и системы оплаты труда можно определить как организационно-экономические механизмы соотнесения затрат и результатов труда работника с размером причитающейся ему заработной платы. Труд работников оплачивается повременно, сдельно или по иным системам оплаты труда. Оплата может производиться за индивидуальные и (или) коллективные результаты труда. Для оплаты труда применяются пять систем оплаты труда: тарифная, сдельная, повременная, бестарифная и смешанная.

Тарифная система оплаты труда - совокупность нормативов, с помощью которых осуществляется дифференциация заработной платы работников различных категорий в зависимости от: сложности выполняемой работы, условий труда, природно-климатических условий, интенсивности труда. Тарифная система дифференциации