

Трансформация проводится в несколько этапов. Сначала проводят анализ состояния учетных документов предприятия, их соответствие требованиям российских стандартов и основополагающим допущениям МСФО. Данные из отчетности учитываются в информационных таблицах, в которые заносят сальдо по аналитическим и синтетическим счетам, формирование оборотно-сальдовых ведомостей и пробного баланса за отчетный период с учетом различий в российской бухгалтерской системе и МСФО, осуществление корректирующих проводок, при помощи которых каждый счет будет приведен в соответствие МСФО. На этом этапе вновь формируется баланс, который подготавливается по российским правилам, но по экономической составляющей уже по международной системе, реклассификация счетов российской бухгалтерской системы в МСФО. Составление плана счетов бухгалтерского учета с подразделением на активы (текущие и долгосрочные), обязательства (текущие и долгосрочные), капитала и производных к ним счетов расходов и доходов, непосредственно составление сначала пробных отчетов МСФО, а затем и окончательных. Если трансформация финансово-бухгалтерских документов производится сторонней организацией, по желанию руководства фирмы-заказчика возможно предоставление подробных пояснений к каждому этапу и операции.

Принимая решение о переходе на Международные стандарты финансовой отчетности руководители, в первую очередь и владельцы российских компаний преследуют цель, что данный переход принесет их бизнесу новый и благоприятный имидж. Отчетность, сформированная по МСФО, становится с каждым годом все более востребованной на рынке российского бизнеса, т.к. она дает возможность получить доступ к банковским кредитам на более выгодных условиях. В ней содержится более прозрачная и структурированная информация. На сегодняшний день практически невозможно привлечение зарубежного капитала без отчетности по МСФО. Новые нормативно-правовые акты способствуют активному применению МСФО широким кругом российских организаций. В результате, отчетность, подготовленная в соответствии с новыми стандартами, обеспечивает более объективное и достоверное отражение результатов хозяйственной деятельности организации и ее финансового состояния.

Литература

1. Что учесть составляя бухгалтерскую отчетность за 2014 год. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.glavbukh.ru/art/21010-что-учесть-составляя-бухгалтерскую-отчетность-за-2014-год>.
2. Что такое трансформация бухгалтерской отчетности [Электронный ресурс]. URL: <http://ipinform.ru/otchetnost-i-uchet/buxgalterskaya-otchetnost/chto-takoe-transformaciya-buxgalterskoj-otchetnosti.html>.
3. Информационно-поисковая система «Гарант» [Электронный ресурс]. URL: <http://base.garant.ru>.

ЗНАЧИМОСТЬ ПОДРЯДНЫХ ТОРГОВ В СТРОИТЕЛЬСТВЕ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИХ ОБЪЕКТОВ В СОВРЕМЕННОЙ РОССИИ

Т.А. Дряхлова,
научный руководитель В.А. Шапошников
Россия, г. Екатеринбург,
Российский государственный профессионально-педагогический университет

Сегодня благоприятное развитие экономики в любой развитой стране находится во многом в прямой зависимости от взаимодействия предприятий крупного, среднего и малого бизнеса. В структуру данного современного взаимодействия входят: государственный сектор

экономики, корпорации и малые предприятия, взаимодействующие и дополняющие друг друга в соответствии с экономическими условиями страны.

Крупные предприятия электроэнергетики характеризуются стабильностью и управляемостью, а малого бизнеса в этой отрасли - конкурентностью, гибкостью и индивидуальным подходом. Кроме того, крупный бизнес определяет развитие и уровень эффективности рыночного хозяйства, развиваясь самостоятельно.

Ключевая проблема малых и средних предприятий, выполняющие работы по сооружению объектов электрификации, – это невысокий уровень спроса на их услуги. По мнению Министерства экономического развития, реальный способ решения этой проблемы состоит в обеспечении доступности государственного и муниципального заказа для малых и средних компаний. С этой целью развиваются подрядные торги, благодаря которым обеспечивается реальное участие малого предпринимательства в предоставлении своих услуг для государственных и частных нужд.

Тендерные или конкурсные процедуры уже многие века используются в России и в мире, но их актуальность только увеличивается. Сегодня это хорошая возможность для компаний расширить свою клиентскую базу, заключить договор подряда с крупными заказчиками, обладающими громким именами, а также обеспечить себя работой на определенный срок времени.

Под подрядными торгами понимают регламентированный конкурсный процесс, организуемый для размещения заказов с целью реализации инвестиционно–строительных проектов на всех фазах их осуществления (от проектирования до сдачи объектов строительства в эксплуатацию), с целью отбора более выгодного предложения на право выполнения строительных работ. По мнению Селивохиной М.Ю, внедрение подрядных торгов ведет к повышению качества строительства, к снижению сроков выполнения работ, к целесообразному и рациональному использованию денежных средств, к снижению рисков невыполнения обязательств по договору подряда при реализации инвестиционных проектов [1].

Эффективным путем уменьшения размера стоимости и времени строительного процесса при реализации инвестиционного проекта, по мнению Тарасова А.Ю, является конкурсная процедура с целью заключения строительного подряда, поскольку при этом в качестве основных критериев принимается стоимость и продолжительность строительства - необходимое условие эффективности вводимых в эксплуатацию основных фондов, [1].

При осуществлении подрядных торгов соблюдаются следующие принципы:

- информационная открытость, т.е обеспечение доступности закупочной деятельности в соответствии с требованиями действующего законодательства, а также степени, необходимой и достаточной для обеспечения возможности принятия потенциальными контрагентами решений по участию в закупочных процедурах;

- достоверность, равноправие, законность, недопущение фактов дискриминации и незаконных ограничений конкуренции по отношению к участникам закупочной процедуры, т.е выбор подрядной организации, исполнителя работ, осуществляется путем проведения конкурентного отбора, на основе равных конкурентных возможностей, при условии отсутствия любых форм дискриминации и необоснованных ограничений по отношению к участникам закупок, в соответствии с обоснованными требованиями к потенциальным участникам закупочных процедур;

- целесообразность и экономическая эффективность использования денежных средств на выполнение подрядных работ по реализации инвестиционного проекта; и выполнение мер, направленных на сокращение издержек заказчика;

- прозрачность и управляемость закупочной деятельности - планирование, учет, мониторинг, контроль и аудит закупочной деятельности на всех ее этапах осуществления;

- профессионализм и компетентность работников, участвующих в закупочной деятельности - персональная ответственность должностных лиц за эффективную организацию процедур закупок, а также за принятые ими решения по осуществляемым закупкам.

- выбор технико-коммерческих предложений по всей совокупности ценовых и неценовых заранее установленных критериев, определяющих экономическую и иную требуемую эффективность закупки.

Как показывает статистика в настоящее время в России самое большое количество конкурсных процедур на право оказания услуг проходит в строительной отрасли в виде подрядных торгов на право проведения строительно-монтажных работ. Возведение энергетических объектов всегда сопровождается значительными финансовыми вложениями и рисками, что требует от предполагаемого подрядчика определенного профессионального уровня и наличия соответствующего технического оснащения. Таким образом принять участие в конкурсной процедуре могут не все компании. Соответственно и выбор подрядной организации очень сложный трудоёмкий процесс.

Подрядные торги проводятся на право выполнения:

- строительства зданий и сооружений;
- проектно-изыскательских, монтажных, пусконаладочных и других видов работ;
- поставки строительных материалов, металлоконструкций и оборудования;

Организация подрядных торгов в строительстве преследует основную цель определение подрядчика для выполнения работ по критериям надежности, своевременности, качества и стоимости исполнения подрядного договора. В процессе соперничества участники закупочной процедуры на выполнение подряда снижают стоимость работ, уменьшают сроки выполнения работ, дают соответствующие обязательства по исполнению обязательств договора подряда и качеству строительства и т.д.

По сравнению с прямыми двусторонними соглашениями (договорами) подрядные торги позволяют создать условия конкуренции между проектными фирмами, подрядными строительными организациями, поставщиками материалов и оборудования, кроме того дают возможность организатору торгов для выбора наилучшего, выгодного предложения с точки зрения коммерческих и технических условий. Итак, главными преимуществами подрядных торгов по сравнению с прямыми двусторонними соглашениями являются:

- формирование условий конкуренции при размещении предложение заказчика на выполнение строительно-монтажных работ;
- доставка необходимых ресурсов и производство работ в установленные графиком выполнения работ строки;
- соблюдение соответствующего качества выполняемых работ и поставляемых материалов, оборудования;
- возможность привлечения к выполнению работ нескольких подрядчиков при их совместной ответственности за весь комплекс выполнения работ и др.

Сооружение энергетических объектов неразрывно связано с инвестиционной деятельностью, тем самым предполагает крупные финансовые вложения. В связи с чем крупные энергетические компании заинтересованы в выборе высококласных компаний по разработке проекта и его реализации. В связи с чем при оценке технико-коммерческих предложений, при проведении подрядных торгов, оценивается компетентность подрядчика, его репутация, способность обеспечения качественного выполнения работ и поставляемого оборудования, при условии минимизации затрат и сокращения сроков при реализации проекта. В связи с чем подрядные торги являются лучшим процессом для организации конкурентной среды, и в результате демонополизировать рынок строительно-монтажных услуг.

У подрядных торгов как и у любого процесса существуют преимущества и недостатки. Главными проблемами подрядных торгов являются:

1. Длительный период исполнения инвестиционного проекта. Период времени от разработки проекта (его согласования и утверждения) до его реализации достаточно продолжительный [3, с. 3]. И за это время меняются требования к строящемуся объектам, законодательная база, повышается стоимость на строительно-монтажные работы, материалы и оборудования, уже на этапе выполнения заказа вносятся конструктивные и технологические решения, по причине морального устаревания изначально проектируемых.

2. Проблема выбора подрядчика. Организаторы подрядных торгов всегда стоят перед дилеммой выбора между стоимостью строительства и качеством, между стоимостью и более меньшим сроком выполнения работ. При подаче заведомо низкой цены страдает качество воздвигаемого объекта, по причине использования некачественного, дешевого материала. Что в результате негативно сказывается как для заказчика строительства, так и подрядчика. Негативные последствия для последнего проявляются в потере репутации, ухудшении партнерских отношений; возможны убытки и судебные разбирательства [4].

3. Формальность процедуры отбора. То есть подрядные торги проводятся формально, в связи с тем что, подрядчик уже известен, либо объект уже построен.

Таким образом, организация подрядных торгов в строительстве энергетических объектов является ключевой составной частью общей системы реализации инвестиционного строительного комплекса. Проведение подрядных торгов позволяет их организаторам повысить степень качества строительства, оптимизировать стоимость инвестиционного проекта, активизировать инновационную деятельность, организовать условия для честной конкуренции, а также поощрять взаимовыгодное содействие строительных подрядных организаций, способствуя росту производительности, сохранности окружающей среды и развития социальных отношений. Проведение подрядных торгов по объектам, строящимся за счет или с участием бюджетных средств, является обязательным. По объектам, строящимся без участия бюджетных средств, проведение подрядных торгов является рекомендательным и решения по этому вопросу принимают соответствующие органы управления предприятий и организаций-застройщиков

Литература

1. Булей Н.В. Теория развития подрядных торгов в строительстве//Материалы международной научно-практической конференции «Социально-экономические доминанты развития общества: история и современность. СПб. 2014. С. 73-76.

2. Дорошенко Т.Г., Суханова И.А. Подрядные торги в строительстве: требования к участникам закупки//Известия ИГЭА. 2012. № 6. С. 71-74.

3. Дудник А.Е. Проблемы организации и проведения подрядных торгов на региональном уровне. Методы их решения // Науковедение. 2012. №3. С. 1-7.

4.Лехняцкая Л.В. Формирование порядка организации и проведения подрядных конкурсов на строительство // Теория и практика общественного развития. 2013. №7. С. 216-219.

5.Тищенко А.Н., Хаустова В.Е., Беляев А.С. Оценка конкурентоспособности строительных предприятий с учетом специфики//Проблемы экономики. 2013. №1. С.185-189.

6. Федерального закона от 18.07.2011 № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц».

7. Положение о закупке товаров, работ, услуг от 02.06.2014 № 145.

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СУЩНОСТЬ И КЛАССИФИКАЦИЯ ЗАТРАТ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Т.В. Еськова,
научный руководитель О.С. Егорова
Россия, г. Курск,
Курский государственный университет

Цель деятельности любой коммерческой организации является производство и реализация продукции, услуг и получение максимальной прибыли. Прибыль предприятия в основном зависит от цены на продукцию и затрат для её производства и реализации. Цена продукции на рынке формируется за счет взаимодействия спроса и предложения на рынке. В усло-