

Инвестиционный риск характеризует возможность возникновения финансовых потерь в процессе осуществления инвестиционной деятельности предприятия. В соответствии с видами этой деятельности разделяются и виды инвестиционного риска – риск реального инвестирования и риск финансового инвестирования. Инвестиционные риски включают следующие подвиды рисков:

Риск упущенной выгоды – это риск наступления косвенного (побочного) финансового ущерба (неполученная прибыль).;

Риск снижения доходности – связан с уменьшением размера процентов и дивидендов по портфельным инвестициям, по вкладам и кредитам. Риск снижения доходности включает:

Процентный риск, возникающий в результате превышения процентных ставок, выплачиваемых по привлечённым средствам, над ставками по предоставленным кредитам. К процентным рискам относятся также риски потерь, которые могут понести инвесторы в связи с изменением дивидендов по акциям, риски процентных ставок на рынке по облигациям, сертификатам.

Кредитный риск – опасность неуплаты заёмщиком основного долга и процентов, причитающихся кредитору. К кредитному риску также относится риск такого события, при котором эмитент, выпустивший долговые ценные бумаги, окажется не в состоянии выплачивать проценты по ним или основную сумму долга. Из всего вышеперечисленного видна актуальность и необходимость наличия на предприятии эффективной системы управления риском. Управление рисками включает в себя следующие фазы:

- Выбор стратегии и тактики управления риском;
- Определение средств, приёмов и методов управления риском;
- Разработку программы по снижению степени риска.

При управлении рисками необходимо использовать внутренние и внешние механизмы их нейтрализации. Основными объектами для внутренних механизмов нейтрализации рисков являются, как правило, все виды допустимых рисков, значительная часть рисков критической группы, а также не страхуемые катастрофические риски. Преимущество использования таких механизмов – высокая степень альтернативности принимаемых управленческих решений, не зависящих от других субъектов предпринимательства.

Литература

1. Вяткин В.Н., Газма В.А., Екатеринбургский Ю.Ю., Иванушко П.Н. Управление рисками фирмы: программы интерактивного риск-менеджмента. М.: Финансы и статистика, 2006. 400 с.
2. Шапкин В.А., Шапкин А.С., Теория риска и моделирование рисков ситуаций М.: Дашков и К°, 2007. 880 с.

ПЕРСПЕКТИВЫ РЕАЛИЗАЦИИ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА КОМПАНИИ «FORD» НА ТЕРРИТОРИИ ОСОБОЙ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЗОНЫ ППТ «АЛАБУГА»

А.Н. Косарева,
научный руководитель В.Л. Васильев
*Россия, Республика Татарстан, г. Елабуга,
Елабужский институт Казанского (Приволжского) федерального университета*

В настоящее время особую актуальность приобретают проекты, направленные на решение вопросов развития отечественной промышленности, ярким примером чего являются особые экономические зоны (ОЭЗ). ОЭЗ – ограниченная территория с особым юридическим статусом по отношению к остальной территории и льготными экономическими условиями для

национальных и/или иностранных предпринимателей. Главная цель создания таких зон – решение стратегических задач развития государства в целом или отдельной территории: внешнеторговых, общеэкономических, социальных, региональных и научно-технических задач.

ОЭЗ промышленно-производственного типа «Алабуга» была создана Постановлением Правительства Российской Федерации № 784 от 21.12.2005. Основной целью деятельности ОЭЗ «Алабуга» является оказание содействия развитию экономики Республики Татарстан и Российской Федерации в целом, путем создания наиболее благоприятных условий для реализации российскими и международными компаниями инвестиционных проектов в области промышленного производства[1].

Промышленно-производственная направленность ОЭЗ включает в себя производство автокомпонентов, полный цикл производства автомобилей, обрабатывающую промышленность, фармацевтическое производство, химическую и нефтехимическую промышленность, авиационное производство, производство мебели и многое другое.

ОЭЗ «Алабуга» находится в центральной части Российской Федерации, в связи с этим транспортировка импортных сырьевых ресурсов, целью которой является переработка и дальнейший их экспорт, выглядит просто бессмысленной. Россия обладает крупной ресурсной базой для переработки и производства конечных товаров, а внутренний российский рынок товаров требует развития импортозамещающих производств. Следовательно, организация импортозамещающих производств из российского сырья является практической целью ОЭЗ «Алабуга». Именно на такие задачи нацелено создание инфраструктуры ОЭЗ «Алабуга».

Изучение опыта других ОЭЗ показало, что проект, осуществляемый в Республике Татарстан, является уникальным по своим задачам и условиям. Татарстан является одним из наиболее развитых в экономическом отношении регионов России.

Республика расположена в центре крупного индустриального района с развитой нефтедобычей (ОАО «Татнефть»), организуется нефтепереработка, нефтехимический комплекс (ОАО «Нижекамскнефтехим», ОАО «Казаньоргсинтез», ОАО «Нижекамскшина» и др.), машиностроение (ОАО «КАМАЗ», ОАО «Соллерс») и авиационное.

Особая экономическая зона «Алабуга» расположена в Камском промышленном узле с населением около 1 млн. человек. Потенциал близлежащих городов – Елабуги, Набережных Челнов, Нижнекамска, Менделеевска задействован для обеспечения производств трудовыми ресурсами. Здесь имеется комплекс высших и средне-специальных учебных заведений, подготавливающих квалифицированные кадры, в том числе для химической промышленности и машиностроения.

Общая территория ОЭЗ составляет 20 квадратных километров, разделенных на модули по 5, 10 и 20 га. Все необходимые коммуникации – дороги, электричество, теплоснабжение, газ, вода, высокоскоростные линии связи и так далее подводятся к каждому модулю. По территории ОЭЗ проходит железнодорожная ветка, обслуживающая крупнейшие земельные участки с помощью ответвлений, которые ведут непосредственно к будущим корпусам. На данный момент на территории ОЭЗ «Алабуга» проложено и эксплуатируется около 257 км инженерных сетей, почти 5 км железных дорог, более 4 км внутриплощадочных автомобильных дорог, построено 20 км ограждений.

Анализ показывает, что основная потребность ОЭЗ – это рабочие и инженерные специальности, большая часть из которых связана с химическим и автомобилестроительным производствами. Лидером по количеству планируемых мест является ООО «Форд Соллерс Елабуга».

В апреле на заводе компании Ford Sollers состоялся запуск производства кроссовера Ford Explorer по технологии полного цикла. Теперь вместе с автомобилями Transit, S-MAX, Galaxy и Kuga завода включает в себя пять моделей. Линейка Ford Explorer на российском рынке продолжает расширяться, и вслед за начальной комплектацией XLT и средней Limited появилась новая топовая версия – Explorer Sport. Под капотом Sport двигатель EcoBoost V6 объемом 3,5 л мощностью 360 л.с. с системой непосредственного впрыска и двойным турбо-

наддувом в тандеме с 6-ступенчатой автоматической коробкой передач SelectShift и возможностью переключения при помощи подрулевых лепестков. В соответствие с возросшей мощностью были перенастроены электроусилитель руля и характеристики подвески. В дорожном потоке Explorer Sport выделяется благодаря ярким элементам дизайна, таким как оригинальные 20-дюймовые легкосплавные колесные диски, черная решетка радиатора, затемненные фары и задние фонари, черные молдинги и рейлинги. Салон также изменился, получив особую отделку центральной консоли Dark Galvano и пороги с декоративной подсветкой[2].

В дополнение к комплектации Limited покупатель Ford Explorer Sport получает систему мониторинга слепых зон BLIS и передние сидения с подогревом, вентиляцией и электрорегулировками в десяти направлениях. Базовая версия XLT стоит от 1798000 рублей, топ-комплектация Sport – от 2158000 рублей. На заводе объявили, что в связи с расширением производства в Татарстане Ford Sollers продолжает набор персонала. В настоящий момент на предприятии в Елабуге открыто около 500 вакансий как инженерно-технических, так и рабочих специальностей. В настоящий момент на заводе работает около 1500 человек.

20 сентября 2012 г. – на заводе Ford Sollers в Елабуге произведен десятитысячный автомобиль Ford. Юбилейным стал черный Ford Explorer в комплектации Limited с бензиновым двигателем V6 объемом 3,5 л и мощностью 294 л.с., с шестиступенчатой автоматической трансмиссией SelectShift™ и системой интеллектуального полного привода Terrain Management™.

Сборка автомобилей Ford на заводе Ford-Sollers в Елабуге началась в январе 2012 года. В настоящий момент предприятие осуществляет сборку Ford Transit, Ford Explorer, Ford Kuga, Ford S-MAX и Ford Galaxy. Так, вместе с Ford Focus и Ford Mondeo, выпускаемых во Всеволожске, количество моделей, производимых совместным предприятием Ford-Sollers, достигло семи.

Наибольшую часть из произведенных в Елабуге автомобилей составляет Ford Transit, который благодаря запуску российского производства стал лидером в классе коммерческих автомобилей. В августе продажи Ford Transit составили 1037 автомобилей, что является абсолютным рекордом для данной модели в России.

С июля 2012 года в связи с планируемым расширением производства в Татарстане Ford Sollers начал набор персонала. В планах в течение ближайших четырех лет принять на работу более 4000 человек. В настоящий момент на предприятии открыто более 1000 вакансий как инженерно-технических, так и рабочих специальностей.

В октябре 2013 года – Совместное предприятие Ford-Sollers объявляет о запуске производства Ford Kuga по технологии полного цикла на своем заводе в Елабуге (Республика Татарстан). Ford имеет богатую историю в области разработки внедорожников и кроссоверов. С появлением в России таких автомобилей, как Kuga, Explorer, который производится уже в Елабуге, а также EcoSport и Edge в следующем году российские покупатели получают доступ к полной линейке экономичных универсальных внедорожников и кроссоверов Ford.

Ford Kuga предлагает большой выбор инновационных технологий, включая уникальные для SUV – сегмента: бензиновые двигатели Ford EcoBoost обеспечивают улучшенную динамику нового Kuga и дарят удовольствие от вождения, а также обладают одним из лучших в классе расходом топлива; интеллектуальная система полного привода (AWD), а также эксклюзивная система контроля траектории в повороте Curve Control; система открывания багажника «hands-free» – багажник нового Kuga можно открывать и закрывать без помощи рук: достаточно провести ногой под задним бампером; система Ford Easy Fuel; Ford SYNC с голосовым управлением на русском языке[3].

Продажи Ford Kuga демонстрируют самые высокие темпы роста, в 2013 году результаты продаж уже превысили отметку в 8000. Запуск производства Ford Kuga в России по технологии полного цикла позволит нам обеспечить наших российских клиентов самым широким выбором комплектаций автомобилей высокого качества.

Ford Kuga предлагает большой выбор двигателей: бензиновый 1,6 л EcoBoost мощностью 150 л.с. или 182 л.с., и дизельный 2,0л TDCi Duratorq мощностью 140 л.с. Модель доступна, как в передне-, так и в полноприводной версиях, с механической или автоматической коробкой передач. Дизельные версии предлагаются с трансмиссией Power Shift. Ford Kuga получил максимальный 5-звездный рейтинг безопасности Euro NCAP, набрав 88% в тестировании на общую безопасность – лучший результат из когда-либо достигнутых компактными кроссоверами. Автомобиль также был удостоен награды Euro NCAP 2012 «Лучший в классе компактных кроссоверов». Новый Ford Kuga оснащается также такими технологиями, как система активной помощи при парковке, система мониторинга «слепых» зон и система автоматического торможения.

Динамичный силуэт Ford Kuga демонстрирует эволюцию кинетического дизайна. На российском рынке автомобиль доступен в следующих цветовых решениях: Ginger Ale, Frozen White, Midnight Sky, Cooper Pulse, Moondust Silver, Panther Black, Race Red.

Продажи Ford Transit в 2013 году увеличились на 18%, вместе с результатами Ford Tourneo Custom, превысили цифру в 13 500. Это самый лучший годовой результат за всю историю продаж Ford Transit в России. Модель по-прежнему остается лидером своего сегмента среди иностранных брендов.

В 2013 году было реализовано около 67 000 Ford Focus, который сохраняет лидерские позиции в сегменте автомобилей С-класса в России и был признан самой популярной моделью в мире в прошлом году. Благодаря эффективной работе дилерской сети Ford и хорошо спланированной маркетинговой кампании, декабрьские продажи автомобилей Ford оказались лучшими за весь год – более 12 300 реализованных автомобилей, что составило 39% рост по сравнению с результатами ноября.

Ford Sollers планомерно реализует бизнес-план и продолжает запускать новые продукты в самых быстрорастущих сегментах. В 2013 году компания выпустила на российский рынок два новых внедорожника: спортивную модификацию Ford Explorer и первый смарт-кроссовер Ford Kuga. В 2014 году усилилась SUV линейка Ford благодаря мощному Ford Edge и субкомпактному кроссоверу Ford EcoSport. Компания продолжает инвестировать в развитие продуктовой линейки в России, в исследования и производство. Общий объем инвестиций по итогам 2013 года приблизился к цифре 350 млн.долл, что позволило запустить строительство завода по производству двигателей и создать научно-исследовательский центр.

Таким образом, Ford Sollers, совместное предприятие между Ford Motor Company и ОАО «Соллерс» с равным участием долей, продало более 106 000 автомобилей Ford в России в 2013 году. Благодаря растущему спросу на SUV компания реализовала около 17 000 Ford Kuga и Ford Explorer, таким образом, втрое увеличив свои результаты 2012 года по продажам внедорожников.

По итогам 2014 года продажи автомобилей Ford в России составили 65 000. Благодаря эффективной работе дилерской сети Ford и хорошо спланированной маркетинговой кампании, декабрьские продажи автомобилей Ford стали лучшими за весь год — компания реализовала 9 159 автомобилей.

Декабрьские продажи Ford Transit продемонстрировали самый лучший результат по итогам месяца за всю историю продаж Transit в России — было продано 1 674 автомобиля. За 2014 года продажи Ford Transit и Ford Tourneo Custom увеличились на 144%. Благодаря продолжающемуся спросу на SUV за прошлый год продажи внедорожников Ford в России выросли на 36% и составили более 23 000 автомобилей. В декабре внедорожники Ford продемонстрировали 28-процентный рост по сравнению с аналогичным периодом 2013 года. Продажи популярного смарт-кроссовера Ford Kuga в 2014 году выросли на 31%, за год было реализовано около 16 000 автомобилей модели.

В 2014 году Ford Sollers запустил работу модернизированного завода в Набережных Челнах, Татарстан, ставшего третьей площадкой компании в России. Первым автомобилем, который сошел с конвейера, оснащенного высокотехнологичным оборудованием завода, стал субкомпактный кроссовер Ford EcoSport, который пополнил успешную внедорожную линейку

Ford в России. Новая первоклассная производственная площадка в Татарстане позволила протестировать и адаптировать Ford EcoSport, чтобы гарантировать его полное соответствие требованиям российских клиентов и дорожным и климатическим условиям России[4].

Кроме того, в 2014 году на заводе Ford Sollers в Елабуге было запущено производство нового фургона Ford Transit Custom и нового поколения Ford Transit. В 2015 году компания продолжит расширение модельного ряда Ford в России. В ближайшее время Ford Sollers выведет на рынок новое поколение флагмана Ford Mondeo, активная подготовка к производству которого ведется на заводе Ford Sollers во Всеволожске. Линейка пассажирских автомобилей Ford полностью обновится с выходом на рынок новых моделей.

В середине текущего года предприятие запускает производство Ford Fiesta. Причем 24 поставщика будут поставлять 30 компонентов из России, включая штамповку из российского металла. К концу 2015 года Ford Sollers планирует достроить завод двигателей в Елабуге и довести численность работников компании до 6,7 тыс. человек. Производство двигателей на территории ОЭЗ «Алабуга» несомненно, найдет отражение в цене автомобилей Ford. Удельный вес двигателя в стоимости автомобиля 10-14 процентов, следовательно, локальное производство как минимум уберет транспортную составляющую. По подсчетам исполнительного директора СП Ford Sollers Адиля Ширинова, цена станет меньше на 4 процента, а остальное, в свою очередь, будет зависеть от дальнейшей локализации.

Следует отметить, что напряженная международная обстановка и резкое удорожание импортных комплектующих подстегивают к тому, чтобы как можно быстрее наращивать локализацию производства в России.

В заключении стоит пожелать, чтобы реализация проекта компании Ford Sollers на российской территории, кроме увеличения конкуренции на рынке сбыта для отечественных автомобилей, позволила нашим компаниям перенять передовой иностранный опыт, увеличить качество работы своих заводов и также успешно завоевывать мировые рынки.

Литература

1. Журнал «Казань. История успеха» [Электронный ресурс]. URL: <http://www.kazanmagazine.ru/content/9/>
2. Молдован, А.А. Перспективы развития свободных экономических зон в Российской Федерации: автореферат. СПб.: СПбГУ, 2008. 31 с.
3. Особая экономическая зона «Алабуга» [Электронный ресурс]. URL: <http://alabuga.ru>
4. Федеральный закон РФ от 22 июля 2005 г. N 116-ФЗ «Об особых экономических зонах в РФ» (в ред. Федерального закона от 03.06.2006 N 76-ФЗ).
5. Форд Соллерс [Электронный ресурс]. URL: <http://www.fordsollers.com>.

ТЕХНОЛОГИЯ КОРРЕКТИРОВКИ ОТЧЕТНОСТИ РОССИЙСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ В СООТВЕТСТВИИ С МСФО

Н.К. Кузьменко, К.В. Емельяненко,
научный руководитель О.А. Блинов
Россия, г. Омск,

Омский государственный аграрный университет им. П.А. Столыпина

Вопросы, связанные с трансформацией отчётности, составленной по российским стандартам, в отчётность, подготовленную в соответствии с МСФО, являются наиболее актуальными в процессе перехода на МСФО. Актуальность повышается и в связи с тем, что многие предприятия по-прежнему будут формировать свою отчётность по российским стандартам, поэтому потребность в трансформации будет высока