

Специфика фармацевтической организации заключается в том, что продукция предприятия подвержена значительным сезонным колебаниям, поэтому важным является расчет норматива товарных запасов с учетом сезонных колебаний. Рациональное использование оборотных средств оказывает существенное влияние на эффективность работы коммерческой организации в целом, величину конечного финансового результата. Оценка достаточности наличных средств, рационального их использования может быть выполнена с различной степенью детализации.

Важнейшие показатели хозяйственной деятельности предприятия – прибыль и объем реализованной продукции – находятся в прямой зависимости от скорости оборачиваемости оборотных средств. Для увеличения эффективности управления оборотным капиталом предприятия расчет планового норматива должен проводиться с учетом индекса сезонности.

Следовательно, эффективность предложения по внедрению метода планирования товарных запасов на основе норматива с учетом сезонных колебаний доказана. Одним из условий достижения высоких конечных результатов от торговой деятельности предприятия и повышения ее эффективности является постоянное продуманное формирование товарных запасов и умелое управление ими. Принятие решений в деле управления товарными запасами оказывает влияние на все стороны хозяйственной деятельности предприятия, на расходы, на продажу, объем реализации товаров, величину доходов, прибыль и рентабельность. Поэтому для любого предприятия все более важной целью становится анализ эффективности и оценка политики управления запасами. Целью практически любого решения в деле управления товарными запасами являются рост объема продаж и минимизация общих расходов, связанных с формированием и хранением этих товарных запасов. Очень важно уметь анализировать последствия применения неоптимальных схем управления запасами.

Литература

1. Ефимова О.В. Анализ эффективности управления запасами. URL: <http://www.gaap.ru>.
2. Кабанов А. Как управлять запасами // Финансовый директор. 2004. № 2. с. 31.
3. Стерлигова А.Н. Роль управления запасами в организации успешного бизнеса // Логистика сегодня. 2008. №1. с. 29.

УПРАВЛЕНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ ОРГАНИЗАЦИИ

А.Д. Жетыбаева,
научный руководитель А.А. Маукенова,
Казахстан, г. Алматы,
Казахский национальный медицинский университет им. С.Д. Асфендиярова

Управление дебиторской задолженностью представляет собой часть общей политики управления оборотными активами и маркетинговой политики предприятия, направленной на расширение объема реализации продукции и заключающейся в оптимизации общего размера этой задолженности и обеспечении современной ее инкассации. Учитывая, что в общей сумме дебиторской задолженности организации, как правило, 80-90% составляет задолженность покупателей, процесс управления деби-

торской задолженностью в первую очередь связан с оптимизацией размера и обеспечением инкассации задолженности покупателей по расчетам за реализованную продукцию.

В целях эффективного управления этими процессами в организации разработка политики управления дебиторской задолженностью носит комплексный характер и включает ряд последовательных этапов. Первым этапом формирования политики и ее основой является расчет и оценка показателей оборачиваемости дебиторской задолженности предшествующего периода. Задачи анализа состоят в выявлении размеров, оценке динамики неоправданной задолженности и причин ее возникновения или роста.

Для внутреннего анализа привлекаются данные аналитического учета счетов, предназначенных для общей оценки динамики ее объема в целом и продолжают в разрезе отдельных статей; определяют долю дебиторской задолженности в оборотных активах, анализируют ее структуру; определяют удельный вес дебиторской задолженности, платежи по которой ожидаются в течение года; оценивают динамику этого показателя и проводят последующий анализ качественного состояния задолженности по каждому дебитору с целью оценки неоправданной (сомнительной) задолженности.

По данным оперативной отчетности производят ранжирование задолженности по срокам оплаты счетов, которые классифицируются по группам: срок оплаты не наступил, просрочка от 1 до 30 дней (до 1 месяца), от 31 до 90 дней (от 1 до 3 месяцев), от 91 до 180 дней (от 3 до 6 месяцев), от 181 до 360 дней (от 6 месяцев до 1 года), от 360 дней и более (более 1 года). К оправданной относится задолженность, срок погашения которой не наступил либо составляет менее одного месяца. К неоправданной задолженности относится просроченная задолженность покупателей и заказчиков. Наличие сомнительной дебиторской задолженности свидетельствует о нерациональной политике предприятия по предоставлению отсрочки в расчетах с покупателями, создает реальную угрозу неплатежеспособности самого предприятия-кредитора и ослабляет ликвидность его баланса.

Финансовое состояние, ликвидность и платежеспособность организации в большей степени зависят от уровня деловой активности, оптимальности использования оборотного капитала, оценки его величины и структуры.

Чем ниже оборачиваемость оборотных средств, тем больше потребность в привлечении дополнительных источников финансирования, так как у организации отсутствуют свои денежные средства для осуществления хозяйственной деятельности. Таким образом, показатели оборачиваемости оборотного капитала тесно связаны с платежеспособностью и ликвидностью структуры бухгалтерского баланса.

В практике анализа для оценки оборотных активов применяют разнообразные коэффициенты оборачиваемости, которые могут быть определены как по всему оборотному капиталу фирмы в целом, так и по отдельным составляющим этот капитал элементам или их группам.

Наличие и эффективность оборотного капитала определяются и анализируются непосредственно по данным бухгалтерского баланса.

Изменение остатков оборотного капитала в целом и по его отдельным группам и элементам является следствием непрерывности производственного цикла, в процессе которого запасы потребляются, а их возобновление и пополнение возможно только в результате продажи продукции (работ, услуг) и получения денежных средств. В составе оборотного капитала важным компонентом фондов обращения являются дебиторская задолженность и денежные средства.

В силу специфики форм, скорости движения, закономерности возникновения эти виды оборотных средств не могут быть заранее рассчитаны и учтены подобно нормируемым оборотным средствам. Управление этими элементами оборотных

средств осуществляется иными способами и методами. Хозяйствующие субъекты (а в государственном секторе – государство) имеют возможность управлять этими средствами и воздействовать на их величину с помощью системы кредитования и расчетов.

Предприятия, работающие на коммерческом расчете, заинтересованы в сокращении размера дебиторской задолженности, так как это влечет ускорение оборачиваемости оборотных средств в сфере обращения, а следовательно, более эффективное использование оборотного капитала в целом. Уменьшение, например, размеров дебиторской задолженности по товарным операциям улучшает показатели выполнения плана поставок по договорам, планов по прибыли и рентабельности. Сокращение оборотных средств в прочих расчетах означает более полное использование их по назначению, так как они при этом не выбывают из сферы производства.

Таким образом, задачей каждого предприятия является использование всех резервов максимально возможного сокращения объема оборотных средств в сфере обращения. К этим резервам следует отнести укрепление расчетно-платежной дисциплины, развитие прямых хозяйственных связей между предприятиями, укрепление договорной дисциплины и соответствующее выполнение договорных обязательств, расширение практики применения прогрессивных форм расчетов.

Важным фактором, стимулирующим сокращение средств в сфере обращения, является банковский кредит на пополнение оборотных средств, способствующий рациональному использованию не только нормируемых, но и ненормируемых оборотных средств. Средства в дебиторской задолженности свидетельствуют о временном отвлечении средств из оборота предприятия, что вызывает дополнительную потребность в ресурсах и может привести к напряженному финансовому состоянию.

Дебиторская задолженность может быть допустимой, то есть обусловленной действующей системой расчетов, и недопустимой, свидетельствующей о недостатках и финансово-хозяйственной деятельности. В целях предотвращения потерь и признания предприятия несостоятельным, каждый хозяйствующий субъект должен стремиться к всемерному сокращению дебиторской задолженности.

Существуют различные виды дебиторской задолженности: товары отгруженные; расчеты с дебиторами за товары и услуги; расчеты по векселям полученным; расчеты с дочерними предприятиями, с бюджетом, с персоналом по прочим операциям; авансы, выданные поставщикам и подрядчикам; задолженность участников (учредителей) по взносам в уставный капитал; расчеты с прочими дебиторами.

Средства в товарах отгруженных составляют значительную долю всей дебиторской задолженности на предприятиях, производящих продукцию. Средства в товарах отгруженных образуются неизбежно, так как готовая продукция, находящаяся на складе, в установленные договором сроки отгружается потребителям. Однако в составе товаров отгруженных имеются неодинаковые по значению средства. Часть из них приходится на долю товаров отгруженных, сроки оплаты которых не наступили.

По прошествии этих сроков и, наличие по-прежнему неплатежей, средства предприятия принимают форму товаров отгруженных, неоплаченных в срок покупателем, или товаров отгруженных на ответственном хранении у покупателя. Последние две группы свидетельствуют об отсутствии средств у покупателя или об отказе последнего от оплаты расчетных документов, что неизбежно вызывает внеплановое перераспределение оборотных средств у поставщиков и нарушение платежно-расчетной дисциплины. Большой удельный вес неоплаченных счетов и других видов задолженности, тогда как платежи дебиторов в настоящее время – один из основных источников поступления средств фирмы – приводят к необходимости принятия соответствующих решений по управлению дебиторской задолженностью.

Таким образом, при анализе следует, прежде всего, оценить характер существующей дебиторской задолженности. При этом анализируется состав дебиторов,

выявляются в их составе безнадежные долги. Подобная оценка проводится по группам дебиторов с различными сроками возникновения задолженности.

Тенденция изменения дебиторской задолженности во времени показывает, как идет процесс старения задолженности и какова степень риска неплатежеспособности покупателей.

Литература

1. Абрютин М.С., Грачев А.В. Анализ финансово-экономической деятельности предприятия. М.: Дело и Сервис, 2008. 180 с.

2. Задачи финансового менеджмента / под ред. Л.А. Муравья, В.А. Яковлева. М.: Финансы, 2008. 258 с.

3. Чупров С.В. Анализ нормативных показателей финансовой устойчивости предприятия // Финансы. 2010. № 2.

СОВРЕМЕННЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ НАСЕЛЕНИЯ КАЗАХСТАНА

А.Р. Закирова,
научный руководитель Н.С. Нурпеисова
Казахстан, г. Алматы,

Казахский национальный медицинский университет им. С.Д. Асфендиярова

Социальная политика, проводимая Казахстаном, состоит из самой важной части социальной защиты населения. Изменения казахстанского общества последние десятилетия XXв. имели последствия. Государство было вынуждено заниматься текущими вопросами социальной защиты на фоне инфляции, бюджетного дефицита, спада производства, увеличения доли неформального сектора экономики. В результате реформы в социальной сфере носили 3 фрагментарный характер, являясь ответной реакцией на решение текущих проблем, за исключением внедрения накопительной пенсионной системы и замены натуральных льгот денежными выплатами.

Все эти обстоятельства обусловили тот факт, что изучение формирования и функционирования системы социальной защиты в Республике Казахстан, пока не имеющей ясной, эффективно действующей модели, становится с каждым годом все более и более актуальным.

Социальная защита представляет собой систему мероприятий, осуществляемых государственными и общественными организациями по обеспечению гарантированных минимальных достаточных условий жизни, поддержанию жизни и деятельного существования человека [7].

Социальная защита населения включает в себя как государственные, так и негосударственные формы защиты населения. К первой, необходимо отнести: доступное здравоохранение, льготы, доступное образование, пенсионное обеспечение, система социального обслуживания и предоставления социальных услуг, меры социальной поддержки. Последующая форма включает в себя: добровольное социальное страхование, благотворительность, частные системы здравоохранения и др.

Государственное регулирование системы социального обеспечения является основным принципом осуществления новой политики социальной защиты в Республике Казахстан. Роль государства значительна и проявляется в повышении уровня и качества жизни на основе расширения доступности достойной занятости, повышении уровня социального обеспечения, развития и оптимизации системы социальной поддержки населения.